

鄂北园林苗木合作社

为魅力乡村传递绿色的使者

以村委会为单位购买苗木享成本价优惠,另有200余亩土地对外招商承包

本报讯 鄂城鄂北园林苗木合作社成立于2014年,现有社员5名,经营土地600余亩,主要繁育苗木有:红叶石楠球、高干红叶石楠、高干女贞、西府海棠、金叶榆、南栎、北栎、紫叶李、紫叶矮樱、速生国槐、法桐、观赏石榴等近20余个品种,并引进了名优果树“十月桃”,单果重量达500克,11月成熟,极具发展前景。

“我们坚持‘传递绿色 传承优质’的经营原则,“信用第一,质量第一,服务第一”的经营宗旨。竭诚欢迎全国各地园林绿化单位、部门以及果苗专家来电咨询,公司考察、洽

谈业务。我们愿为‘魅力乡村’发展建设贡献力量,以村委会为单位来购买苗木,将享受苗木成本价优惠。”鄂北苗木合作社经理张同河说。

据悉,该苗木合作社位于鄂城县程屯镇驻地北2公里处,聊商公路西侧,交通便利,隶属鄂城县程屯镇万亩开发示范区。目前,该示范区地下管道浇灌已全面覆盖,一路两壕排水规范,水电齐全。现有200余亩土地对外招商承包种植。联系电话15552068166



一个月完成代购666单,消费29.4万元

鄂城90后“村淘合伙人”郭旗成了村民们的超级网上代购员

本报通讯员 李英 李晓龙 记者 崔如坤

如今,网上购物已经不再是什么新鲜的事物,只要动动鼠标,就能在家里选购自己中意的商品,然后下单、交款、收货,不出家门,想买什么就买什么,而且还能货比万家。然而,由于各种客观条件的限制,对于不少农村居民来说,网购却并不那么流行,大部门村民购买商品还是以到传统实体店为主。

不过,对于鄂城县申厂村的村民们来说,他们也赶上了时髦,小到洗衣粉、衣服,大到洗衣机、空调、汽车,网购已经成为了村民们生活的一部分,而这都得益于他们有一个超级网上代购员帮他们挑选购买商品,他就是90后专职“村淘合伙人”郭旗。

机缘巧合

90后小伙当上“村淘合伙人”

鄂城县申厂村的郭旗是一名“90后”,今年24岁,曾在济南新华学校学过两年电脑,毕业后,一直跟着父母做物流。今年3月份,郭旗发现鄂城满大街都是农村淘宝的广告。

“农村淘宝,要啥有啥”“招募农村淘宝合伙人”的信息,让他动了心,他通过网络报了名。原先的电脑专长,再加上郭旗自己本身就是个网购达人,这让他从200多人中脱颖而出被选中。后来经过培训、面试,郭旗一步步掌握了农村淘宝的细节和技巧,成为鄂城县首批“村淘合伙

人”之一。

成为专职“村淘合伙人”之后,郭旗所在的申厂村村委会免费在村子中心为他调配了两间房子,阿里巴巴集团专门派人装修,今年7月28日,“申厂村级服务站”正式营业。

开业当天,鄂城县委书记刘文林和阿里巴巴副总裁方建生专程来到申厂村级服务站,听了郭旗的汇报后,刘文林非常高兴,拍着郭旗的肩膀说:“小伙子,好好干,争取做鄂城淘宝的一面旗帜!”这句话一直让郭旗铭刻在心。

用心负责

村民信得过这个网上代购员

虽然只是帮助村民在网上代购物品,但郭旗却不敢马虎,由于村民们还是以传统的实体店购买为主,要培养他们的网购意识不是一个简单的事情。

郭旗只要有时间,就在网上浏览,看有没有质优价廉、适合村民需要的东西。哪家商铺搞活动,优惠力度大时,他就把网页下载予以打印,利用村民们傍晚聚集休闲的时候给他们面对面宣传,让村民们逐渐接受网购。

7月30日,村民申保贤在网上买了一台洗衣机,价值608元,这是郭旗做成的第一单生意。虽然这看起来就是一次很平常的网购,但对鄂城县来说意义非

凡:这笔买卖是农村淘宝的鄂城第一单,这个网店也是阿里巴巴集团“千县万村”计划的全国第70个县级运营中心的第一个村级服务站。

对这笔订单,就连分管电子商务的鄂城县副县长王明华都在“朋友圈”里写道:“菜鸟飞进鄂城了,村淘第一单到货,可喜可贺!”

“一天到晚都有村民让我挑选衣服、家电、生活用品,我这里就像赶集似的。”郭旗笑着说。不管再忙、再累,郭旗都认真地接待每位村民,哪怕是村民买几块钱的东西,他都会在网上详细挑选,让村民切实感到实惠。



郭旗(左)在帮村民在见网上挑衣服。

不怕辛苦

他一个月完成代购666单

“只有说到村民心里去,了解他们真正需要什么,村民才信任你,信任淘宝。”听说村民申庆辞的女儿10月份要出嫁,郭旗就搜索网上的电器促销信息让申庆辞看。最近,申庆辞找到郭旗,商量买家电的事:“2台空调,2个电视机,1个冰箱,1个洗衣机,大约30000元,准备在网上订购。”

8月上旬,网上推出了“阿里88汽车节”促销活动,在全国销售2000台雪佛兰系列汽车,每辆7.7万元。郭旗看到这个信息后,迅速把消息向身边的人传递,在

他的动员下,村民刘加营和另外两人通过村级服务站买了车。“这辆汽车比实体店便宜好几千呢。”刘加营高兴地说。

“网上买汽车”的消息像一颗定时炸弹传遍了附近村庄,“汽车都能从网上买,看来,只要有郭旗把关,我们啥也不用担心了!”因此,来找郭旗买东西的村民更多了。秧歌服、洗衣粉、空调,农村的购买力远远超过郭旗的想象,他每天都有十几笔甚至几十笔订单。

功夫不负有心人。今年7月

28日至8月28日,“申厂村级服务站”运营仅一个月,鄂城县“村淘合伙人”郭旗就为村民在网上代购订单666笔,总金额29.4万元,其业绩在当月全县所有合伙人中排名第一,在全国排在第18位。按照奖励规定,郭旗因此可以获得在1%到16%之间比例不等的佣金。9月6日,郭旗作为“全国明星合伙人”参加了在青岛的培训。一时之间,郭旗成为鄂城县“村淘合伙人”为之奋斗的一面旗帜。

畅想未来

他希望帮村民一起致富

除了代购,郭旗还打起了卖货的主意:“我们村有不少家具作坊,都是纯手工制作,非常精美,下一步,我将从网上帮他们卖货,推广当地的产品,打好鄂城品牌!”

“现在不少村民都已经开始接受网购,还有一些村民开始找我帮他们在网上销售。”郭旗说,现在,他在给村民们代购的时候,不少村民也想通过网购销售自己制作的十字绣、家具等物品,

而这也是郭旗下一步的打算。

“目前,我也在和一些村民和工厂接触。”郭旗说,等到村民们的网购意识提升之后,他打算帮助村民和工厂在网上开店销售当地的特色产品,不仅要帮助村民们从网上代购,还要帮助他们通过电子商务将自家产品销售到全国各地,一起致富。

“截止目前,鄂城已有68家村级服务站,年底将达到150家。我们希望通过电子商务,让农村

多一种消费选择,让更多的优秀人才回归农村,服务农村。”鄂城县商务局局长梁海涛说,为了解决农村物流“最后一公里”问题,鄂城县在“三馆一场”设立了鄂城县运营中心,村级服务站的所有订单通过菜鸟物流运到县级运营中心,然后再分别运输到村级服务站。凭借便捷和快捷,“网上购物”已成为鄂城广大农民一种全新的消费体验和生活方式。