

# 工行推出“互联网+校园”服务

**中国工商银行**  
INDUSTRIAL AND COMMERCIAL BANK OF CHINA

记者从工行淄博分行获悉:9月15日,中国工商银行在北京举行“助力梦想,青年成才”行动发布会,宣布正式启动“互联网+校园”服务计划,将充分运用自身的产品和互联网手段,通过志愿服务、爱心助学、社会实践和财商教育等四位一体的综合服务,着力打造契合大学生客户群

体需求的专属服务平台。根据“助力梦想,青年成才”行动计划,工商银行将每年赞助100万元人民币,支持中国青年志愿者协会开展社会志愿服务活动;建立社会性高校学生助学平台,创新社会助学新渠道和新手段;每年提供1000个岗位供在校学生利用业余时间进行社会实践。

工商银行董事长姜建清在“助力梦想,青年成才”行动发布会上表示,青年强则国家强,青年兴则国家兴,青年群体代表了未来中国发展的希望。工商银行

作为全球最大的商业银行,始终高度关注以在校大学生为代表的青年客户群体,愿意借助自身的资金、技术和服务平台,积极把握最新科技发展成果,并联合教育部、团中央等政府部门和机构,共同创新服务手段和服务模式,更好履行自身的企业社会责任,提升高校综合金融服务水平,助力广大在校大学生成长成才。

在发布会上,工商银行还正式推出一款针对在校大学生的互联网APP“工银e校园”,这

是国内银行业唯一一个面向在校大学生的综合化互联网金融服务平台。据了解,“工银e校园”是在近千名大学生种子用户的共同参与下研发完善的。这一平台充分运用工商银行的互联网金融优势,围绕学生在校期间汇款、理财、融资等金融类服务和购物、通讯、健康、阅读、校园卡充值非金融需求,提供便捷、安全、优惠的服务方案。例如,在校大学生无论是否持有工行卡,均可在线完成注册;符合条件的学生可以享受

到工行提供的最高6000元的信用贷款,审批触发全部在线完成,无缝衔接线上消费,在享受融资便利的同时,也可以更早开始积累个人信用;对大学生异地汇款的手续费给予大幅减免,贷款价格远低于市场同类应用;提供大量银行工作实践、参与公益的机会,帮助大学生以实际行动践行公民责任。目前,“工银e校园”APP已经在360手机助手率先首发,并在苹果市场和各大安卓应用市场上线。

## 中国银行淄博博山支行 “互联网+”服务 走进客户

近日,中国银行淄博博山支行走进博山某服饰店,为全体店员进行了个人金融产品的宣传与介绍,特别是中银易商APP的应用。

作为中行第一批社保卡客户,中银易商养老宝是该服饰店所有店员的首选理财工具。货币市场基金买

入、T+0快速卖出服务,能够实时到账,轻松管理闲余资金等一系列专属、高效、便捷的理财服务,在该行员工的详细讲解下,店员们逐渐了解了中银易商APP的使用,有效地帮助了店员更好地学“慧”理财。

陈伟



# 建行“手机尽情摇”活动进行中

从现在起持续至12月31日,丰厚大礼回馈用户

据悉,为了回馈广大手机银行客户,满足随时随地摇一摇的兴趣,今年4月1日-12月31日,建行将继续开展“手机尽情摇”活动,玩游戏、抽大奖,带给用户不一样的金融服务体验。

建行始终秉承用户第一的服务态度,时时回馈,“建行手机尽情摇”更是将丰厚大礼回馈给用户,实实在在的为用户谋福利。

“善建者行”,建行一贯将企业的品牌文化放在首位,从产品细节处凸显产品特色,从需求上满足大众,提升用户体验,建行坚持做最好用、最实用、最便利的手机银行。多年来,建行堪称银行业的领军和



标杆企业,密切关注行业动态,紧跟时尚潮流,满足用户需求,并针对银行业务进行多项探索,此次活动是建行根据大众需求结合游戏的趣味性和手机银行的便利性,带给用

户更多的新鲜感受。

活动期间,手机银行客户端客户通过完成符合条件的转账、“悦生活”手机银行支付业务或投资理财业务,可获得摇奖资格,在交易成功页面

点击“手机尽情摇”入口进入摇奖页面,摇晃手机参与抽奖。没有次数限制,用户只要满足条件即可参与摇奖,有机会获得话费充值卡、善融商务电子券、iPad mini等丰厚大奖。用户摇奖后,无论中奖与否,在摇奖页面将参加活动经历分享至指定社交网络,即可额外获得一次冲击神秘大奖的机会。

此外,若用户想要了解活动详情,查看奖品信息,可在建行手机银行客户端首页底部的菜单栏即可找到“摇一摇”或“我的最爱”菜单,点击进入“手机尽情摇”查询。

“手机尽情摇”活动的设计理念是让用户在最短的时

间,用最便捷的方式即可参与活动,这样便捷的操作正是建行用户至上态度的彰显,也是手机交互设计的完美呈现。

做时代的先行者,这是建行一直以来奉行的准则,关注科技进步,着眼社会发展,立足时代潮流。无论是在界面设计上还是产品功能设定,完美的用户体验,先进的技术开发、良好的视觉感受、强大的功能、科技与人文的完美结合,还有人性化的产品设计,所有的一切都是为了给用户最好的产品。

春暖花开,建行浓情献礼,“建行手机尽情摇”带给您不一样的感官刺激!

互联网保险新规下月起实施,鼓励创新同时更重规范发展

## 网销高收益理财保险频遭下架

10月1日起,保监会下发的《互联网保险业务监管暂行办法》将正式实施,监管层在鼓励互联网保险创新的同时也更注重规范发展。新规实施日期将至,监管层的整治力度也有所加大,近期有不少“披着保险外衣”的网销理财产品已遭下架。

不少投资者可能对高收益的网销保险还记忆犹新,动辄7%甚至8%的收益率让

不少投资者趋之若鹜。去年“双十一”期间,淘宝上的理财型保险产品曾经创造了半小时销售10亿元的记录。

而记者近日登录招财宝、淘宝、京东等电商平台发现,大多数网销理财型保险产品都已显示下架或售罄,目前市场上可供选择的网销理财保险寥寥无几。例如,安邦保险官网的理财型保险产品均已下架,珠江人寿官网上的高收益万能险则显示

售罄。

业内人士表示,这是监管层“动刀”规范互联网保险的举措之一。所谓的互联网保险理财产品,往往以高收益吸引投资者购买,实际上保障功能可忽略不计,这当中隐含了不少风险。

如目前仍然大张旗鼓在官网首页叫卖的富德生命人寿就给出了7.68%的预期年化收益,不少投资者只注意其“理财高收益,稳赚有保

障”的宣传,却忽略了细究这款产品的本质。这款产品如果提前支取要收取手续费,而且虽然是保险产品但保障功能几乎为零。

华宝证券的报告指出,“虽然这些理财产品高收益、低门槛的优势使得它们在互联网平台上的销售异常火爆,有的产品在开卖当天就被抢购一空。但热销的背后我们依然需要冷静思考产品的风险。”

## 农业银行成功发放 首笔“鲁青基准贷”

9月22日,农业银行成功为淄博市一公司发放“鲁青基准贷”1笔,金额100万元,这是该行落实支持实体经济和青年创业政策发放的首笔贷款。

在了解到某公司符合“鲁青基准贷”条件后,农业银行淄博分行和桓台县支行两级联动,主动上门服务,同时加强与市县两级团委的联系,为该公司开通信贷绿色通道,在最短的时间内,将100万元贷款发放到位。

该笔贷款的成功发放,可为企业节省利息支出4.5万元,有效解决了小微企业的融资难、融资贵的问题。

(王方杰 齐向东)