



# 从1天接500个电话，到1个月卖4000辆车

## 东风日产山东区营销总监刘轶：与齐鲁晚报的情谊一直没变

□本报记者 任磊磊

“2013年，我们与晚报搞了一个天籁三冠王的活动，为期一个月卖了四千辆车，创下了一个纪录。”东风日产山东区营销总监刘轶谈起与晚报的合作感触颇深。刘轶表示，东风日产与晚报的情谊很难割舍。在汽车市场最火爆的几年，几乎每天都能见到东风日产的广告，2004年，第四代蓝鸟在齐鲁晚报头版刊发，见报当天4S店接了500余个电话，话务员拿电话的手都酸了。

15年前，晚报见证了蓝鸟从新车到山东省内最热销的车型的历史时刻，15年后新蓝鸟回归，晚报作为省内最具影响力的媒体，将再一次见证蓝鸟创造销售神话。“作为日产汽车在中国投放的第一款轿车，蓝鸟对于我们而言意义重大。”刘轶认为晚报对蓝鸟新闻和广告的支持，对蓝鸟来说至关重要。回顾蓝鸟品牌历史轨迹，每一代蓝鸟都成为了当时那个时代汽车消费的潮流引领者，而现在，我们也希望LANNIA蓝鸟能成为这样一款潮流座驾，让90后们可以通过LANNIA蓝鸟开启真正属于他们的汽车消费潮流。

在业界看来，蓝鸟(bluebird)是日产车型史上极富盛名的一款车型，曾在我国中级车市场上叱咤风云，成为众多消费者心中无法磨灭的经典情怀。2000年，在中国汽车



2001年，蓝鸟汽车在齐鲁晚报的宣传资料。

消费黄金时代的大背景下，蓝鸟作为日产投放中国的第一款车型正式走进中国消费者的视野。

刘轶举了这样一个例子：2004年，第四代蓝鸟在齐鲁晚报头版新闻以“数字科技轿车”字样做了一个新闻，见报后展厅的电话就被打爆了。据统计当天接电话数量竟达500余个，而且很多都是高意向客户。经过业务员了解，打进电话来的客户绝大多数都是通过《齐鲁晚报》了解到的信息。“这让我们当时的负责人大

为震惊，对与晚报的合作也变得更加积极。”

让刘轶印象最深刻的是2013年，东风日产与齐鲁晚报合作的天籁三冠王的活动。2013年5月26日，东风日产与齐鲁晚报合作举办的“新世代天籁三冠王挑战赛”，在潍坊，单场活动邀约客户超过2000人，成交超过600台，震惊整个山东车市。随后“三冠王”活动在全省范围内铺开，济南站成交530台，青岛站成交480台，泰安站成交300台……持续一个月的活动

结束后，全省收获订单超过3800台，成为近年来车市淡季营销的奇迹，更是双方合力共赢的成功范本。此后，众多汽车品牌陆续跟进该活动，把销售淡季变成了当年的销售旺季。

如今的山东车市呈现多元化，比如说青岛、潍坊、临沂、济南几个城市齐头并进，不像有些省份那样省会城市份额独大。再一个特点就是山东整体经济发达，三四线城市、县乡市场，消费潜力巨大。山东消费者更注重眼见为实，注重性价比，更喜欢在车展、活动购车，东风日产的车销量跟齐鲁车展密不可分，未来，东风日产希望与晚报联手创造更多的销售奇迹。

据了解，今年前三季度，东风日产终端销量超69.2万辆，同比增长8.1%，在低迷车市中维持了罕见的增长态势，占日产在华全部销量的80.6%。针对山东市场，东风日产推出了“真三包”活动。在李克强总理宣布1.6L及以下排量的车型购置税减半之后，东风日产快速做出反应，在购置税减半的基础上实施购置税全免。未来，东风日产将会大力促进县乡市场发展，开展一些别具特色的巡展活动，将更好的服务、更好的车型、更加给力的优惠回馈给广大消费者。

在产品方面，东风日产推出的全新楼兰、全新逍客等车型都采用

了动感、新潮的外观设计，而值得一提的是，全新一代蓝鸟车型是日产专门针对年轻人打造的。面对SUV需求紧俏的市场现状，刘轶说：“东风日产‘Young Nissan’战略不会只聚焦于SUV，2016年规划的新车里面也不是只有SUV车型。我们会在年轻人需求比较大的区隔里面导入他们喜爱的车型。”由此可以看出东风日产对年轻消费群体的重视。营销方面，东风日产也针对年轻人的消费习惯，推出了自营电商平台——车巴巴，并通过它开展了蓝鸟车型的预售；此外，还在本月与NBA正式达成战略合作，进一步迎合年轻人的口味。日产1.2T引擎将于明年引入，以满足市场对于小排量增压引擎的需求。

在本月26日，日产全新蓝鸟将正式上市。这款车型从外到内均采用了年轻化设计，外形尺寸长/宽/高分别为4683mm/1780mm/1465mm，轴距达到了2700mm，除高度外，新蓝鸟在长、宽两方面都超越了日产旗下的轩逸车型，并且在轴距上与轩逸持平。1.6L自然吸气引擎最大输出功率达93kW，配合CVT无级变速箱，其百公里油耗仅为5.3L。第四季度是传统的汽车销售旺季，新车上市后，能否为日产销量的增长再添动力，期待市场的答案。

**NISSAN SYLPHY 轩逸**

**潮爸总动员**  
登陆官网即可参与试驾活动

**酷玩“游”礼**  
50万份550元旅游豪礼等你拿!  
购买轩逸1.6L特享购置税减半优惠

**NISSAN 动心之选**  
上chebaba.com 遇心动即买

●金融让利，全系0利率，购车无压力  
●置换有礼，旧车置换补贴，置换再升级  
●购车送油：NISSAN车主享最高每公里3年10万公里免费保养  
●购置税减半，试驾即送550元旅游豪礼(50万份)

- |       |                               |               |
|-------|-------------------------------|---------------|
| 济南大友  | 济南市槐荫区经十西路278号                | 0531-88880000 |
| 济南金大友 | 济南市历城区工业北路100-5号              | 0531-82798888 |
| 济南龙腾  | 济南市经十东路刘志远路林家庄路北(燕山立交桥东8.8公里) | 0531-88882222 |
| 章丘大友明 | 济南章丘世纪西路杨胡村                   | 0531-83788888 |
| 济南银大友 | 济南市市中区二环南路8777号               | 0531-87580666 |
| 济南骏大友 | 济南市槐荫区二环西路与济齐路交界处综合楼的东北角      | 0531-87111188 |