

山东中小企业创新创业(济宁)路演中心入驻济宁资本中心 企业找“热钱”速度快、花钱少



路演企业负责人和投资公司代表洽谈。

本报济宁10月29日讯(记者 高雯) 23日,山东中小企业创新创业(济宁)路演中心入驻济宁资本中心,为创新创业型中小企业搭建起项目展示、寻求融资的路演平台。5家企业入选首期路演,现场对话来自全国各地的20多家投资公司。除了线下路演,该路演中心还将项目直播到线上平台,助力中小企业多渠道对接融资。

23日,山东中小企业创新创业(济宁)路演中心在济宁资本中心揭牌。揭牌入驻后,5家企业拉开首期路演的序幕,来自全国各地的20多家知名投资公司

汇聚路演大厅,这些企业包括,济宁中科先进技术研究院有限公司、邹城市金煌安全仪器有限公司、山东支点信息科技有限公司、山东振青玻石钢新材料科技有限公司和济宁市生源节能动力设备有限公司。

“我们的项目主要是电动汽车关键零部件的产业化,生产应用于电动大巴、小型电动汽车等新能源汽车上的电机控制器、车载直流电源等。”济宁中科先进技术研究院院长李卫民在众投资人面前讲解展示他们的电动汽车零部件项目,现场的直播平台也同步将路演现

场传送到线上路演平台,向线上的投资公司实时直播路演企业,投资公司还可在线提问和在线问答,为企业提供了对接融资的更多渠道。

李卫民带来的面向新能源汽车关键零部件领域的项目,引起不少投资人的青睐。刚路演完就有投资人与他互换信息,洽谈合作。“如果没有路演中心搭建这样的平台,我们只能带着项目去北京、上海等投资人汇聚的一线城市寻找机会,那样做效率低,成本高。”李卫民说。

“路演中心将企业的线下

融资同步转移到线上,充分利用互联网思维,发挥中小企业全新的创业孵化和综合金融服务功能,为大众创业、万众创新打造高端综合服务平台。”济宁市金融办相关负责人说,山东中小企业创新创业(济宁)路演中心是由济宁市金融办、齐鲁股权交易中心和济宁市惠达投资公司共同合作建立,将不定期组织符合条件的企业参与路演,开展中小企业项目路演辅导、路演推介、融资对接及后续跟踪服务,打造区域性中小企业项目路演创新创业成长生态圈。

相关链接

创新创业型企业 欢迎大胆来路演

负责路演中心具体运作的惠达投资相关负责人称,山东中小企业创新创业(济宁)路演中心是一个开放性的路演平台,对参与路演的企业没有硬性门槛,对行业也没有特别要求,主要看企业的发展前景、核心竞争力等一些成长性因素。

该路演平台是创新创业路演中心,所以会比较关注“创新创业”型的企业,更为看重“创新”。这种路演平台主要是为初创期、成长期的中小企业提供与投资人对话的机会。将路演内容同步直播到网上,通过“网上路演”的模式,让企业的项目被更多投资人看到。

想对接路演平台的企业,可以直接与济宁资本中心联系,齐鲁股权交易中心和深圳证券交易所的专业投资经理会对提交信息的企业情况进行分析,通过初选的企业,惠达投资会进行实地回访,再向齐鲁股交和深交所的人员反馈信息,最终确定入选企业和待选企业。“对于入选和是否入选的企业,都会有专业人员提供详尽的原因,可以帮助企业改进项目。”这名负责人说,有融资需求的企业可以向济宁资本中心或是惠达投资提供商业计划书,根据企业实际情况纳入到路演项目库,等待专业投资人员的回应和指导。济宁资本中心联系方式,400-1537-989和5666896,邮箱:jnryzcg@163.com。

“90后”淘宝主成济宁高新区电商课主角 家门口就能学淘宝新玩法

本报济宁10月29日讯(记者 于伟) 24日,济宁高新区产学研基地里有一堂淘宝学习课,这节课引来最活跃的淘宝店主学淘宝新玩法。从刚入行淘宝的新手,到月入万元的起步者,再到月入百万的大咖……90后电商人占了多数,释放创业活力。目前,以济宁高新区为大本营,这里正形成电商人的聚集地。

围绕淘宝“直通车”,干了7年淘宝店的讲师李波现场传授了“如何花最少钱赢最大流量”的秘诀,讲新玩法、新政策。台下,90后的淘宝店主们坐满了多半个场地。

坐在第一排的荆合应不时举手提问,生怕错过每一个操作细节。紧挨着他坐的是他创业的同行,四人各开了一家淘宝店。他们从金乡专门来到济宁高新区,在鸿猫电商课上取经学习。24岁的荆合应开淘

宝店不足一年,主卖金乡黑蒜、微山湖咸鸭蛋等本土特产,一月营业额也有两三万。

“现在想了解更多的操作规则,经营方法,这样才能扩大规模,形成自己的品牌。”荆合应说,他每一两个月就会上培训课,为此没少去了北京、济南等地。

以人才、环境、服务为优势发展理念的济宁高新区,聚集着一批创客们。这堂淘宝电商课运营方鸿猫电商,去年12月注册成立,吸引了来自北京、杭州等地的电商创客们加盟。

“打开淘宝首页,输入关键词‘男包’,能让自己的产品出现在首页,这是今天讲课的目的,但前提是要花最少的钱。”鸿猫电商副总经理王菲说,“直通车”也仅是淘宝操作中的一种工具,如今他们要把淘宝新政策、新玩法引入济宁,形成本



讲师为创业者带来前沿经营理念。

土电商人的聚集地。

“原来去一趟北京、杭州学习,动辄三四千,少则一二千。一家印务企业的主管郝未然说,面对电商的冲击,传统行业也在转型,需要的技术还有人才,原来要上一线城市请专家,如今在济宁本地也能学

前沿技术。

通过鸿猫电商等举办的培训课,把电商前沿思维带到济宁,让本土电商创客不输在起跑线。目前,济宁高新区产学研基地,正形成本土电商人才聚集地、政策发布地及人才输送地。

接庄乡村少年宫 打造快乐大本营

本报济宁10月29日讯(通讯员 贾佑琪) 近日,高新区接庄街道乡村少年宫落成并投入使用。

接庄街道位于城乡结合部,近年来随着经济社会快速发展,就业机会增加,乡村留守儿童不断增多,孩子们课余无人接、无人管、无处去,成了亟待解决的社会问题。接庄街道积极整合现有资源,探索未成年人管理培养的新途径,把乡村少年宫建设作为民生服务突破口,让孩子们放学后不“放羊”,打造农村孩子与留守儿童的温馨家园。

接庄街道首个乡村少年宫的建设,依托废弃学校的现有场地、教室和设施,投资十几万元,对校舍进行维修和提升,并配备必要的文体器材,打造儿童健身广场、课业辅导室、图书阅览室、艺术室、棋类室、乒乓球室等多功能活动场所。每到课余时间、周末或节假日,乡村少年宫吸引孩子们纷至沓来,俨然成了孩子健康成长的乐园,成为乡村孩子提升素质、快乐成长的第二个家。

乡村少年宫通过招募义工和志愿者服务的方式,邀请退休老教师、老干部或在职教师、大学生参与,不仅指导孩子们完成课外作业,还引导培养孩子自己的特长,开展国学经典诵读、道德实践活动及书法、绘画、棋类、球类运动等,还利用多媒体播放孩子们喜闻乐见的节目,传播正能量,拓展新视野,赋予乡村少年宫新的内容。

高新区服务企业“百日会战”见成效 逆周期、加杠杆促企业稳增长

本报济宁10月29日讯(通讯员 李鹏) 为全面服务企业,济宁高新区采取了逆周期、加杠杆的办法,多渠道保企业、稳增长。在高新区实施的服务企业“百日会战”以来,先后帮助225家企业接办环保、立项、规划、建设、土地、房产等手续。

原来项目手续办理繁杂困难,需要跑遍多个职能部门才能办理,现在只需要在高新区市民中心一个窗口交材料就行了,为企业带来很大方便。服务企业“百日会战”中,国土、规划、执法等职能部门

及行政审批大厅办事窗口,相互协作、主动沟通,为企业和项目手续审批开辟“绿色通道”,提升了办事效能,合力打造出服务企业的“高新特快”,受到了区内企业的一致好评。

今年以来,面对工业经济下行的严峻形势,济宁高新区审时度势,主动为企业送温暖、提信心,帮助企业排忧解难、解决实际问题。自7月份开展服务企业“百日会战”行动以来,管委会分管领导亲自挂帅,各职能部门按照责任分工包保企业或项目,先后采取电话访谈、面谈交流、座谈研究等方式,主动

靠上、跟踪服务,简化企业办事程序,为企业持续健康发展扫除了困难和障碍。

高新区立足释放现有企业生产力,重点是解决企业资金问题,组成专门力量,从解决土地、房产确权入手,帮助企业接办环保、立项、规划、建设、土地、房产等手续。在此基础上,建立了资源配置共享平台,促进掌握资源配置的部门,负责招商引资的部门实现信息无缝对接。立足于土地高效利用,初步考虑创新土地差别化供应模式,正探讨缩短供地年限,降低土地出

让金数额和先租后供等方式,丰富供应方式,满足产业发展差异化、多样化用地需求。

截至会战行动结束,申请办理手续的企业已达到225家。其中,已办结企业或项目共136家,占全部统计企业的60.4%。已排除困难、顺利办理中的企业共61家,占全部统计企业的27.1%。得知“百日会战”行动消息后,主动前来申请办理的项目和企业达到28家,占全部统计企业的12.5%,全面实现了“办结率达1/3,办理中达到1/3,启动办理达到1/3”的总体目标。