

长期聚焦公益,关注孩子精神成长

平安人寿助力2015年教育论坛成功举办

日前,平安人寿全程独家公益支持的2015年教育论坛在深圳成功举办,本次论坛的主题为“教育的未来——关注孩子的精神成长”。这是平安人寿继平安希望小学、中国少年儿童平安行动、全国校长培训计划、平安家庭才艺大赛、平安公益大讲堂之后,又一个深度参与建设的重磅公益项目。平安人寿董事长兼CEO丁当参与活动并发表主题为“唯少年与校长不可辜负”的专题演讲。著名主持人敬一丹和来自乡镇及偏远地区的120余名中小学校长也共同参与了本次活动。

本次论坛上,中国教育学会家庭教育专业委员会副理事长、中国少年儿童新闻出版总社首席教育专家卢勤发布

了《中国孩子精神成长的需求调查》,调查结果显示,中国孩子对精神成长有四大渴望,分别是:面对家庭,孩子渴望父母足够的倾听和认同;面对学校,孩子渴望获得为人处世的方法和童年的友谊;面对社会,孩子渴望拥有参与体验和实践的机会;面对自我,孩子渴望成为独立思考、具有创新精神的人。

与会专家和学者一致认为,在如今社会环境中,关注孩子的精神成长尤为重要。社会的健康发展需要精神健康的建设者,教育应该承担起帮助孩子们建立健康精神世界的使命。

平安人寿董事长兼CEO丁当在会上发表了主题为“唯

少年与校长不可辜负”的专题演讲,呼吁校长们为孩子们营造一个精神土壤肥沃的小环境,让少年们都能从优秀传统文化中汲取精神营养,成为一个深植传统文化的现代中国人。让少年们直面真实的社会与人生命题的挑战,使他们从小学会“选择”,在思辨中成为一个理性、具有独立人格的人。同时应多为少年们创造服务社会、服务他人和表达情感的机会,成为一个具有责任担当、善于动手解决问题的人。

据了解,自2012年起,平安人寿筹集多方力量,通过平安人寿客服节组织发起“全国校长培训计划”,邀请国内各领域的知名教育专家为全国乡镇及偏远地区的中小学校

长们进行授课培训,让他们更快更好地掌握前沿教育理论方法、分享教学管理经验。截至目前,该项计划已累积服务近400所学校及校长。本次教育论坛即是在“全国校长培训计划”的实践基础上,对教育公益专注投入与深耕发展的一次成果展示。

平安人寿总经理助理李文明表示,未来平安人寿将继续聚集资源,积极地为教育工作者们提供更多交流、分享、成长的公益平台。同时,号召更多员工、客户以及社会各界人士关注孩子的精神世界,用更多实际行动帮助少年儿童创造健康、快乐的成长环境,倡导和谐、轻松的家庭教育氛围,让孩子和社会一起成长。

工商银行烟台分行:

深入开展公司金融 专业队伍素质提升工作

今年以来,工商银行烟台分行紧抓公司金融专业客户经理综合素质提升,通过全员练兵、竞赛选拔、封闭集训等方式,努力实现公司条线客户经理队伍综合素质和市场竞争力的不断提升。

全员练兵,整体提升。按照“全员练兵”的宗旨,举办了辖内各行技术大比拼,各专业部室联合,召集48名选手参加了比赛,比赛内容涵盖了项目贷款、投资银行、现金管理、国际业务及金融资产服务等各专业产品线。

精心组织,全力备战。为确保提升活动能够取得满意效果,该行高度重视,成立由行级领导、部室负责人及相关人员组成的技术比赛领导小组和保障支持小组,多次召开专题会议研究方案,进行专题部署。

齐心协力,赛出风范。该行克服参赛人员在年龄结构、从业经历及业务侧重点等方面差异较大,克服基层客户经理选手们繁重的日常工作,以集体荣誉为中心,听从统一安排指挥,通宵备战,特别是在服务技能竞赛环节,以新颖的现场模拟形式,共同完成了综合服务方案演示,充分展示了公司专业条线客户经理的综合素质。

(陈涵)

太平人寿烟台中心支公司

第一届趣味 运动会圆满闭幕

近日,太平人寿烟台中心支公司全体内勤员工70余人齐聚烟台沸点羽毛球馆,隆重举行“太平人寿烟台中心支公司第一届趣味运动”,本次趣味运动会由山东智诚体育发展有限公司承办,设团体项目、男子单人项目、女子单人项目三大类,共10项比赛项目,比赛项目设置同时兼顾趣味性、竞技性与可参与性。

本次运动会举办了隆重的开幕式,烟台中心支公司总经理傅春华致开幕词,回顾了2015年以来烟台中心支公司各业务条线取得的成绩,感谢内勤员工团结一心,甘于奉献,为烟台中支发展做的贡献。希望通过本次趣味运动会,能使员工彻底释放压力、放松身心。

比赛现场的气氛热烈,最终开发区莱阳海阳招远队、个业教培队、保费龙口芝罘队分获团体项目冠军,开发区莱阳海阳招远队更是勇夺快乐大脚接力、指压板运球接力两个项目冠军。

(杨成)

对公开户一键完成

农行烟台分行“超级柜台”再添“翼”

在农行山东烟台分行营业部的大厅里,某公司财务主管李女士正准备开立对公账户,该行大堂经理小吕将李女士引领到“超级柜台”前,将她的身份证放在指定区域,自主发起业务申请,经过小吕的引导,只用了十几分钟,对公账户就开立妥当。“原以为一两个小时才能办好,没想到这么简单就办理完了,既减少了手续又节省了大量时间,这个机器速度真是超级快!”李女士竖起大拇指说道。

日前,烟台分行“超级柜台”对公账户业务在该行营业部首次上线运行,其简化的流程、便捷的手续、高速的效率,得到了客户一致好评。

据了解,农业银行“超级柜台”对公账户业务是一项创新性功能,它是在集中作业基础上,实现了对公开户及产品签约“1+8”一键式处理功能,建立了“客户一次填单、网点一键式处理、中心核查身份证件和开户要件”的新型处理模式。从目前试运行情况来看,智能柜台对公业务办理

效果明显,对公开户加七项产品的签约,客户无需再像以前开户时填写各种纸质协议和申请表,仅需通过超级柜台阅读各种协议后,点击同意,并在《开立单位结算账户》及《单位银行结算账户开户及开通产品综合服务申请表》上签字盖章即可完成整套开户签约业务,极大地减轻了客户填写单据和柜员审核的压力,大幅提高了对公账户业务的处理效率,同时也进一步提高了客户的满意度。

“‘超级柜台’对公账户业务成功上线,标志着‘超级柜台’将发挥更为强大的业务分流作用,进一步推动网点由完成交易结算型向营销服务型的全新转变,服务效率和服务质量必将迈上新台阶。”据烟台分行有关部门负责人介绍,目前烟台分行“超级柜台”账户业务功能模块运行平稳,客户体验良好,该行将在成功试点运行的基础上,有序扩大全行“超级柜台”对公账户业务的运行范围。

本报记者 李媛媛
通讯员 杨新刚 吴微

二孩时代,压力好大

招商银行为您支招

生二孩容易,要养却没那么简单。二孩政策全面放开后,不少家庭都开始犹豫,多一个孩子,在新增一份喜悦的同时,也多了一份“甜蜜的负担”。如何为二孩攒钱一时间成为全民热议的话题。对此,招商银行理财经理建议,家长可以提前规划,筹备教育金,比如给孩子配置教育类少儿保险,或是进行基金定投,设立银行专户理财等。

1、投保教育险“强制”储备

教育类保险产品是不少父母进行教育金储备的好帮手。只要按期缴纳相应的保费,就可以在子女成长的不同阶段领取教育金,解决孩子未来上学的学费问题,同时,一些产品还配有医疗保障,能分担父母一定的医疗负担。

招商信诺最新推出珍爱未来少儿教育年金计划,重点规划高等教育金储蓄,孩子在18-24周岁,连续7年每年可领取10%的主险基本保险金额,作为大学及深造的高等教育金;25周岁可领取满期金——50%的主险基本保险金额,无论他结婚或创业都能减轻经济压力。此外,该保险计划的疾病保障也很充分,可附加30种重疾,5种少儿特定疾病、长期住院津贴等保障,基本可抵御宝宝成长路上的重大健康风险。

需要提醒的是,投保教育

类少儿险之前要注意其是否有“保费豁免”条款。该条款能在投保人失去缴费能力时,帮助延续被保险人的保障权益。招商信诺珍爱未来少儿教育年金计划规定,在缴费期内,若投保人不幸因意外或等待期后因非意外身故,保险公司将豁免投保人身故后保单应缴的各期保费。

值得一提的是,招商信诺推出的少儿教育金还可免费享受全国范围的电话医生服务,为年轻爸妈提供少儿健康支持。

2、专户投资亦可取

除了通过少儿保险定期储备教育金外,家长还可以设立教育金专户,通过投资理财让资产保值升值。

随着投资渠道的不断增多,你可以为孩子配置一些不同类型的基金产品进行定投,如股票型、债券型、货币型基金,这样,在平衡风险的同时亦有高收益的可能。又或者,你可以为孩子选购期限较长的理财产品,不需要频繁换手,亦能获得高于通胀的收益。

需要注意的是,由于这些教育金账户是家长自设的,因此不具有强制性,在资金投入时需要有一定的自觉性。当然,更不能随意将资金挪用,以免影响长期回报。