

做教育行业的补缺者与推动者

——访顺势智能英语教育董事长杨玉德先生

一个从学校走出来的教育创业者,他有着文人的书生气质,也有着创业家的精气神。他谈自己的创业路很轻松,没有甚多弯路,因为他瞅准了市场的空白点,迎合了市场需求。他就是不久前刚在上海股权托管交易中心挂牌上市的山东顺势教育科技有限公司的董事长杨玉德先生。

本报记者 赵清华



>> 毕业一年赚取19万 开始“情迷”创业

2004年,本应该还在大学校园的学生会主席杨玉德被破格录入后勤集团,负责中小学书刊发行工作,并担任浙江绍兴办事处主任。其后,同时接管了杭州、宁波两地的发行工作。全国48个分公司中,他的业绩获得过五连冠,入职三个月晋升为大区经理,工作一年他已攒下自己的第一桶金达到19万元。回忆起大学生活,杨玉德颇为自豪。

次年,他重新回到西安,以优秀毕业生身份进入西安某大学学生处任职。在这份看似清闲的工作中,却被他折腾起了一股风浪。“实时流行一句毕业意味着失业的话,而整个西安拥有57所高校,108个校区,当时感觉大学生就业培训肯定大有市场。”他察觉到这一商机之后,立刻开始市场调研,调查结果显示当时市场上成型的

就业培训机构并不多,于是他让他下定决心以此为创业切入点,在西安市场上大干一把。

“其实,我对创业‘情迷’已久,但之前苦于创业资金……”杨玉德说,教育创业想法一经成型,他就辞掉了原本稳定的学校工作。他从母校挑选了三个比较好的同学组成4人创业小团队,让他们以作为股进入公司,租了一间25平方米的办公室,招聘了专业培训师研发课程培训体系,成立了“大学生就业竞争力培训中心”。

如何招生?对于教育机构永不过时的话题,而那时的杨玉德就已经采取了高校就业服务中心战略合作及企业委托培养相结合的方式,针对企业的择人观针对性培养学生的综合能力,如此落

地的培训方式在当时深受学生的青睐,所以,招生问题并没有困扰过杨玉德。至于免单,他向记者解释说,为两手空空的学生提供就业培训,收取三四百元的培训费对我来说不多,而对他们来说不少,而如果培训免单,就会有更多的学生受益,学生被企业录用后试用期的工资作为学费是更可观的。而拿着这钱,他们心里也踏实。

就这样,大学生就业培训中心对大学生进行综合能力培训的工作顺利开展,公司开始迅速发展。同一时期,它的经营范围从教育培训扩展到DM直投、酒水等多个行业。到2007年,公司办公面积从最初的25平方米慢慢扩展到1900平方米,工作团队从4人增加到180余人。找准市场空缺,满足客户刚性需求,才能更好地抢占蓝海市场。

>> 寻找市场空白点 开启第二次创业

2009年,已经在西安闯出一片天地的杨玉德,打算回山东与父母团聚。然而对于山东他很陌生,为更好地了解市场,他开始寻找“跳板”。卖掉公司后,他做了某教育集团统战部职业经理人,任职期间将公司业绩从“倒8”提高到“前三”,但公司由于在西安分公司没有合适的人选,再三推迟将他调到山东的时间,最终,他选择辞职,自行回到山东。凭借他丰富的运营经验,在学大教育担任了总监一职,在纽交所上市的第一个季度他被评为全国十大精英校长,没多久他被挖到大智教育集团担任素质教育研究院院长,其间组织过山东省首届家庭教育高峰论坛会、教师培训等,与中国教育学会副会长朱永新先生及山东省教育厅副厅长张志勇先生同台培训素质教育。三年多的时间,他对K12市场有了这样的认识:依然存在空白点。

“纵观所有学科,英语是最容易拉分,也是最容易提高的学科。而在英语中,词汇量

是基础,没有大量的词汇量无法学习英语,然而,如何高效、准确地牢记单词确实英语学习者最头疼的问题,英语老师和课外辅导机构也无法帮助孩子快速牢记词汇。”面对英语单词这一市场空白点,2012年底,再次找到了创业切入点的杨玉德,兴奋不已,他立刻招兵买马研发单词智能学习系统,并成立山东顺势教育科技有限公司,注册商标顺势智能英语教育。

“这个‘人机互动’个性化自动导航智能化学学习系统,‘三脑合一教学模式’,可以让学生在短期内大幅提升英语成绩。”杨玉德自信地说,通过智能记忆引擎,利用“人脑学习、电脑管理”来解决学生记忆单词的遗忘问题;通过“智能语音识别测评系统”彻底解决学习者英语发音标准化问题;通过“人工智能导航”和“金币商城”彻底激发学生学习兴趣,培养良好学习习惯;通过“两大监管后台”让教师和家长通过电脑和微信时了解学习数据,独特的产品需

要更好的商业模式才能可持续发展,顺势智能英语教育目前在全国招市级、区县级及单校加盟商,商业模式中融合了经营性现金流,融资性现金流,投资性现金流三种现金流模式,更好地给加盟商分权分利。

在当今中小企业金融市场不容乐观的状况下,6月2日,山东顺势教育科技有限公司在上海股权托管交易中心挂牌上市,公司挂牌上市一个多月,就有七家风投公司前来考察,公司的原始股已预售两百多万股,加盟商已经达到几十家。顺势智能英语教育目前已获得国家7个版权著作权及两个专利技术。由于顺承了“互联网+教育+科技”的趋势,该教育被政府确定为重点扶持项目。

谈及他对公司未来的发展,杨玉德说:“一是要通过更多的加盟商让顺势单词王智能学习系统惠及到更多的英语学习者;二是为转新三板上市做准备;三是为‘中国梦·教育梦·顺势梦’持续奋斗”。

中泰证券与枣庄市政府签署战略合作协议

11月20日,山东证监局、中泰证券与枣庄市政府在枣庄市政大厦举办战略合作签约仪式,分别签署了《枣庄市人民政府与中泰证券股份有限公司战略合作协议》及《关于共同促进枣庄市资本市场健康发展的合作备忘录》。

山东证监局局长陈家琰、副局长唐理斌,枣庄市委副书记李峰,中泰证券董事长李玮、副总裁吕祥友等领导,及120余家重点拟上市企业负责人出席签约仪式。

陈家琰局长强调,此次资本市场合作备忘录的签署,是山东证监局深入贯彻落实山东“金改22条”,更好发挥资本市场服务实体经济的重要举措。山东证监局将以此为契机,进一步加强与枣庄市政府及相关部门的协调

与配合,指导重点企业加快上市和挂牌步伐,督导中介机构勤勉尽责,全力支持枣庄企业进入资本市场健康发展。

李玮指出,与枣庄市政府签署战略合作协议,是中泰证券服务资本市场的重要战略选择。中泰证券在枣庄设立了分公司和7家证券营业部,已成功完成了“2011滕州债”、“2014枣庄南郊债”、“丰源通达电力资产支持专项计划”等项目,募集资金近20亿元;推荐了“三维钢构”、“丰源股份”两家企业在新三板挂牌,募集资金5600万元;正持续推进“丰元化学”和“泰和科技”两单IPO项目以及“正凯纺织”等五单新三板项目。接下来,中泰证券将以战略合作协议的签署作为双方合作共赢

的新起点,进一步深化合作关系,拓宽合作领域,提升合作层次,充分发挥专业优势、资源优势和运作经验,在加快枣庄资本市场发展步伐,推动产业结构调整升级,促进经济增长方式转变等方面发挥积极作用。

此次签约仪式,中泰证券还围绕新三板、债券市场发展及债券产品运用等业务进行了介绍,同与会企业进行了深入交流。中泰证券真诚期盼以签署战略合作协议为契机,制定有效的工作机制,建立紧密、稳定的合作关系,紧紧抓住我国资本市场创新发展的良好机遇,促进各方更好更快发展,为经济社会的繁荣发展作出新的贡献!

本报记者 刘相华

E道商城 山东省运营中心成立

近日,E道商城山东省运营中心在济南成立。

E道商城网欲打造成一个全国线上提供商机与交易、线下实体店提供体验及各种服务的交易网购商城,是目前全国唯一采用积分消费的大型网购商城与地面商家双重结合领先型消费新模式。

E道商城网于2013年9月由厦门埕埭电子商务有限公司董事长曾文贤发起创立并于2013年底推出,2014年2月5日登陆厦门,正式挂牌上线。E道商城平台自上线以来,以其创新经营模式,在全国范围内引领了众多消费者的青睐。

截至目前,E道商城在全国已经覆盖了10大省份,近200个地级市运营中心,2万多家的地面商家入驻,拥有近30万的消费者会员量。

本报记者 刘相华