

生命里的漫天花雨

邓迎雪

那天办公室的电话坏了,修电话的师傅搬开桌椅,开始查找线路故障。

当他腾出空间的那一刻,我猛然看到那些贴墙而过的电话线、网线、电视线,每根线都被卡扣整齐地稳稳地固定着,一如多年前的模样。

这些线,让我忽然想起旧同事徐师傅。

七年前,刚搬进这间办公室时,面对凌乱的线路,我手忙脚乱,无奈只好请徐师傅帮忙。我现在还清晰地记得他脸上挂着温和的微笑,爽快地一口答应。那天下午,他蹲在那儿整理线路,一直忙了好久才收拾妥当。尔后,他在我的感谢声里告辞而去。

如今,整好的线还在,而他却因病去世三年多了。

在这个冬日的清晨,想起徐师傅,我心里有伤感也有怀念。这正如苏轼在诗中所说的吧,“人生到处何所似,应似飞鸿踏雪泥。泥上偶然留指爪,鸿飞哪复计东西”,人这一生何其短暂,有时候能在别人心里留下来的,往往就是这样一些蕴含着美好的温暖了。

那温暖也许是一句话,一件微不足道的小事,分量不重,但足够让人铭记终生。

李阿姨就是常常让我想起的一个人。

李阿姨年轻时和母亲是同事,也许是这个原因,她总把我当孩子一样看待。前些年,我和她是邻居,每年冬天她做了年

糕,总会敲开我家的门,送上一些年糕,让我尝尝新鲜。她微黑的脸上绽满温柔的笑意,和我絮絮地谈着家常,那神情像极了母亲。

李阿姨的年糕是糯米做的,雪白甜糯,吃在嘴里,心里也觉暖暖的。

那年糕甜美了我许多个冬天。后来她回到乡下养老,我再也没有见过她。从此,她温暖的笑容留在了我的记忆里,每次看见卖年糕的,我就会想起她,想起那香甜的味道,还有那浓浓的关爱。

有时候,一句简简单单的话,也会被深深记住。

我和她曾经是同事。十几年前,她在单位负责发放办公用品,我因为每月去她那里领取物品,所以就相识了。也许在

彼此接触中,我给她留下了不错的印象。以至于,当那天她得知我工作调动时,不舍地拉着我的手感叹:这么好的人,怎么说走就走了?

她的话让我难以忘怀,一个并不太熟识的人,在得知我要离开时,流露出的那份鼓励和真情,让我感动、珍惜。如今年光过去了,我还牢牢地记得这句话,记得她当时说话的神情。

行走在人世问,我们踏着时光,步履匆匆。但在人生的旅途上,终有什么会留下来,就像蓝天在湖水里留下倒影,鸟儿在空中留下歌唱。

那些留在我们心中的美好,多像春天小路上的漫天花雨,美丽了我们的旅程,滋养了我们的心灵。

总有几步,需要勇气

管洪芬

我有个朋友,一直想盘个店做点小生意,为此她前前后后找店铺,然后又跑出去做市场调查,还一家子开会进行民意表决,却终究还是在签合同又犹豫起来。问我:“你说我做这生意到底行不行?”我没有回答,事实上我对这门生意,包括它可能有的风险或前景都知之甚少,我只是让她问她的心,如果想做,就勇敢去做。人生路上,总有几步,需要勇气。

记忆里,不由浮现的是旧时的几个片断。已是多年前,我有个表亲,让人忽悠着要合伙去大城市创业,于是毅然和高薪说了拜拜。只是,像那句老话说的,理想总是很丰满,现实呢又是太骨感,在外闯荡的几个月,我的这位表亲不止吃尽了苦头,关键还一事无成。懊悔,惭愧,慨叹自己太过冲动和盲目,而家里的经济状况也由不得他继续折腾下去,于是在结束虚缥缈的创业生涯后,我的这位表亲竟然又重新回到了原来的公司。我一度惊讶,想想看,是自己当时决然舍弃的啊,怎么还好意思回去?表亲回我,撤去创业,那份工作是他第二看重的,而且已经为之奋斗了多年,总得给自己一个机会,所以他才果断去找了原领导……

我有个要好的大学同学,和男朋友谈了几年,两人约好了要结婚的,却因为异地原因,这段恋情遭到了男方家长的一致反对。面对男朋友的犹豫不决,她哭过,痛过。许多人劝她,就索性分了吧。她却不不甘心,思来想去,最终一个人去了他在的那个城市。约见他的父母,然后和他们说起两人的感情,包括曾经的约定,还有这些年一起走过来的不易。童话故事也有在现实中真实发生的刹那。他的父母居然真的被她感动,然后同意了他俩结婚。多年后和她说起曾经的那段往事,朋友笑着,看着怀里抱着的已六岁的儿子,她说,多亏当年的那股子勇气,他很好,孝也不是错,更何况,我爱他,我相信他也爱我,我必须给彼此一个机会。

前一阵子,随着国家全面二胎政策的放开,好多朋友来问已经生了二胎的我,有两个孩子感觉怎么样?我说,嗯,很好。她们回我,你当然好,一儿一女,最完美不过。我赶紧说,也不好,两个孩子闹得慌,累得紧……于是朋友们又唏嘘不已,说自己真的很想再生一个,可又怕重新带大一个孩子的那种累……我听着,只能笑。你想得到,总要有舍弃,怕孩子烦索性就不要多想,喜欢孩子愿意再生一个,那就不要犹豫,果断一点,告诉自己,生。

不可否认,我们每个人都会希望自己一生的经历顺风顺雨,但这样真的很难,很多时候真的需要我们有足够的勇气。像我的朋友,若不主动回去请职,也许生活就没有如今的惬意;像我的朋友,若不是勇敢追寻自己的幸福,也许就没有了现在这样触手可及的美好。

别在朋友圈“心愿众筹”

刘希

天气冷了,朋友小雅想买一件羽绒服,在网上左挑右选,终于看中一件米白色2015年新款知名品牌羽绒服,她发照片给我看,我也觉得那款式时尚大气,只是觉得价位高了一点,要1500大洋,这可不得花掉半个月工资,心疼呀。

“这么贵,还是算了吧?”我对她说。她柳眉一挑,回我:“你信不信,我现在手上虽然没钱,这件漂亮的衣服过几天就能穿到我身上?”小雅是典型的月光族,离发工资还有半个月,哪来钱买?我疑惑不已,追问道:“你不是想搞分期付款吧?”她神秘一笑:“才不呢,晚上你就知道了。”

到了晚上,我在微信里收到小雅发来的短信,上面写着:“天冷了,我想买件羽绒服,钱包太瘦,不够付款,望朋友们微信红包支持,是朋友发6.66,是情人发9.99,是爱人发13.14,是亲人发5.20,亲,你们表现的时候到了哦,记得忙中偷闲,打赏一点哦。”我心一惊,这就是她想出来的好办法呀,这不是

绑架我要给她发红包吗?心里着实有些不爽,但好在要的钱并不多,只得发了6块6毛6给她。

第二天一早,小雅得意地告诉我,昨天那条群发的短信,她收到965块钱。我着实惊讶了,不相信似的看着她。她兴奋地打开手机给我看,我看到她不仅发了朋友圈,还发了同学群,同事群,客户群,还有N个圈子,依她的话说,把所有的群都发了个遍,把所有的朋友和亲人都发了个遍,这叫无孔不入,当然效果也是巨大的,总人数有162人给她发了微信红包。她眉飞色舞地告诉我:“今天再发一次,那件衣服就不成问题了。”

待小雅一走,同事们就围绕过来,七嘴八舌议论开了:昨天她那个心愿众筹,还真是赤裸裸的绑架,亏她想得出这招,发吧,心里不乐意,不发吧,一点点小钱,又怕她说小气,无奈之中还是发了。大家都说这种方法不好,自己的心愿,自己努力实



现就好了。说着说着,小雅来了,同事们噤了声,纷纷散开。

那天晚上,小雅又把同样的短信群发了一次,筹到了买羽绒服的钱。

几天之后,小雅终于穿上了那件漂亮的羽绒服了,但同事们都对敬而远之。再之后,小雅也觉得用众筹的办法买的衣服穿着也没面子,把那件衣服压箱底了。她偷偷告诉我,好些人把她加入了黑名单,她后悔莫及。