

# 驾照考试拟颁新规

## 自学考驾照有望实施

自考驾照,是否意味着驾校会成为“历史遗物”?对于“自考驾照”新规一事,驾校普遍表现淡定。市内一家大型驾校,笔者看到前来咨询报名的市民仍然不少。对于自考驾照,该校一位负责人认为,目前《意见》还没有真正落实。“例如自备车辆安装安全辅助装置是否加以统一认证?指导自学的随车人员需要具备哪些条件?”这位负责人认为,目前具备这两样必要条件的,在驾驶员培训市场上仍然只有驾校。

“即使政策全面放开,上述两项条件的完成也需要成本。综合计算,个人聘请陪练、在自备车上安装安全辅助装备,花费未必比到驾校报名小。”该负责人认为,从此而论,驾校的“淡定应对”理所当然。



12月10日上午,公安部、交通部联合发布《关于推进机动车驾驶人培训考试制度改革的意见》,推动我国驾驶人培训考试制度全面改革,提出试点小型汽车驾驶人自学直考。

《意见》提出,在有条件的地方,试点非经营性的小型汽车驾驶人自学直考。允许个人使用加装安全辅助装置的自备车辆,在具备安全驾驶经历等条件的随车人员指导下,按照指定的路线,时间学习驾驶,并直接申请考试。

自学驾驶所用自备车辆,不得用于经营性的驾驶学习活动。自学人员上道路学习驾驶前应到公安机关免费领取学车专用标识和学习驾驶证明。自学人员在学习驾驶中有道路交通安全违法行为或者造成交通事故的,由随车指导人员依法承担责任。

按照严格管理、保障安全的要求,制定实施用于自学驾驶的车辆条件、随车指导人员条件以及训练路线时间划定、交通违法处理、事故责任认定、保险理赔等管理制度。

据了解,2016年上半年,部署驾驶人培训考试制度改革工作,明确各项任务推进步骤,启动重大改革事项试点;2017年,总结试点经验,深入推进改革实施;到2018年,完成改革重点工作任务。

也就是说,如果你所在的地区被选为试点省市,2017年就有望享受到这些福利政策。对于全国大多数民众而言,2018年就可以不同程度地享受《意见》中提出的这些改革举措了。

**看点:驾照可以自学直考了,用自己的车就能开练**

新政出台后,学车不必非得去驾校,你还可以自学直考。《意见》明确,在有条件的地方,将试点非经营性的小型汽车驾驶人自学直考。

可以用私家车自学吗?答案是肯定的。同时,为了学车过程中驾驶员和行人的安全,《意见》也做出了限制性规定:允许个人使用加装安全辅助装置的自备车辆,在具备安全驾驶经历等条件的随车人员指导下,向公安机关领取学车专用标识和驾驶证明后,按照指定的路线,时间学习驾驶,并直接申请考试。

**看点:任何国家机关不得举办或者参与驾驶培训机构**

《意见》划下了红线:任何国家机关以及驾驶培训和考试主管部门,一律不得举办或者参与驾驶培训机构。公安、交通管理部门工作人员及其配偶、子女不得以任何形式经营或参与经营驾驶培训机构。

《意见》同时明确,依法实施驾驶培训机构准入许可制度,对符合法定条件的申请人,交通运输管理机构不得拖延或禁止准入,不得增设额外条件。

**看点:驾驶人发生严重事故,倒查考试发证过程**

《意见》有针对性地提出凡是驾驶人取得驾驶证后三年内发生死亡事故负主要以上责任的,要倒查考试发证过程,发现考试员有参与伪造考试成绩、降低考试标准等违规问题的,取消其考试员资格,终身不得参与驾驶考试工作;构成犯罪的,依法追究刑事责任。

《意见》还为教练言行戴上金箍:组织或参与考试舞弊,以各种名目向学员索取财物的,依法从重处罚并不得再聘为教练员。对学员投诉多的、培训质量差的教练员也将严格考核和退出机制。

**看点:驾校不再一次性预收全部费用,将计时培训计时收费**

驾驶机构将实行计时培训计时收费。学员学车不仅可以先培训后付费,还能自主预约培训时段,自主

选择教练员、自主选择缴费方式。

**看点:考试不用总排队,将建设更多社会考场**

国家将引导社会力量投资建设社会考场,以政府购买服务方式使用社会考场。通过民间与政府的合力,彻底解决学车场地不够用这一老大难问题。

**看点:约考不再依赖驾校,可自主选择考试时间和考场**

《意见》规定,建立统一的考试预约服务平台,提供互联网、电话、窗口等多种报考方式。考生完成培训后,可自主选择考试时间和考试场地。

另外,考试费的收取也有所变化。现在,自主约考确定后才会收取考试费,你可以选择分科目或一次性全部缴纳考试费,最重要的是,支持网上支付。

**看点:不用担心不熟悉考试场地,考前可免费看**

自学直考的考生对场地不熟悉怎么办?《意见》明确指出,允许考生考前免费进入考场熟悉环境。同时,还会提前公布考试场地设施布局、考试流程和路线。

另外,考试过程也得公开。《意见》明确,当场公布考试成绩,在考场、办事大厅等场所直播考试视频,如果有考生质疑考试评判结果,是有权查询自己考试视频资料的。

**看点:场考、路考、理论可连续考,考生不再跑断腿**

未来,我国将逐步推行场地驾驶和道路驾驶技能考试一次性预约、连续考试,减少考生往返次数。调整小型汽车夜间考试方式,可在日间采用模拟夜间灯光考试形式进行。所有科目考试合格并按规定履行必要的手续后,应当在当日向考生发放机动车驾驶证。(宗合)

## 汶上供电 开展电力隐患排查整治

本报讯(通讯员 刘钦同 池宁宁) 12月11日,汶上县供电公司联合县经信局,对汶上县南庄镇供电服务区开展电力设施隐患排查,提高设备运行安全,这是该公司开展“大排查·快整治”活动的一个缩影。

为加强全县电力设施安全保护工作,清除安全隐患,让全县人民过一个温暖祥和的春节,该公司联合汶上县经信局、安监局等政府相关单位,成立联合检查组,按照“全覆盖、零容忍、严执法、重实效”的总要求,于12月初启动“大排查·快整治”活动,组织开展全面、全员、全过程、全方位安全生产隐患整治专项行动。检查组按照时间节点,分片化区,不留死

角,全面排查整治服务区的违章树木、建筑、施工、放炮采石等危害电力设施的行为,并清查非法收购电力物资器材的废旧物品收购点,堵塞销赃渠道。同时,加大对特殊教育学校、中小学、幼儿园等校园电力设施检查力度,重点排查配电室、取暖设备、漏电保护器、插排等设备隐患,帮助整理线路,提高安全水平,为广大师生创造良好的用电环境。

截至目前,共排查出隐患280余条,当场下达《事故隐患通知书》93份,明确整改时限,跟踪督导和协助消除安全隐患。同时,该公司梳理隐患,分析原因,积极与政府沟通,完善政企联合保护电力设施机制,确保电网设备安全运行。

## 品质金杯 冠军中华 ——华晨汽车山东省媒体交流会圆满落幕

12月10日,“品质金杯 冠军中华——华晨汽车山东省媒体交流会”在山东聊城阿尔卡迪亚温泉水酒店成功举办,此次活动中华汽车以华晨中华及华晨金杯为主线,向社交媒体提交一份完美的答卷。

中华V3,是一款可以充分满足年轻人需求的“高性能智控SUV”。在整车设计上,将中式美学与国际时尚完美融合,打造出动感硬朗、个性十足的时尚炫酷外型。1.5T的动力与他们澎湃、强悍的内心极为神似,在2000转时即可达到220Nm的峰值扭矩,表现十分抢眼。

并在联合电子的发动机标定技术、韩国进口5AT手自一体变速器及电动助力转向系统的共同驱动下,中华V3凭借超强动力、完美操控,成为一款实力派SUV。

作为今年中华品牌旗下的明星产品,中华V3上市以来备受消费者青睐,凭借高颜值、高性价比在权威奖项评选中所向披靡:腾讯汽车2015TTA最具影响力自主小型SUV大奖;爱卡

2015小型SUV年度车型奖;2015搜狐“最佳广告创意创新奖”,更因为中华V3前所未有的创新营销表现,在传播业最高层次年度荣誉盛典上荣获社会营销大奖。在广州车展期间,中华V3又荣获2016一猫最佳小型SUV奖、汽车头条2015年度新媒体传播最具创意性案例奖,新浪汽车2015广州车展新车评选最受欢迎小型SUV奖。广州车展完美收官之际,中华V3又以王者之姿摘取组委会特别大奖——最佳自主车型奖。

2015年,华晨金杯成功携手国内最大的航空公司——南航,并成为其唯一汽车类合作伙伴,在有力拉升金杯品牌形象的同时,更进一步提升了旗下产品——全新阁瑞斯卓越商务形象。

华晨金杯历经26年的发展,在与丰田、宝马等国际一流汽车企业的合作中,通过引进、消化、吸收再创新,在研发、技术、管理等各方面都得到显著的提升,积累了丰富而专业的造车经验。

(缪大鹏)

# 济宁置业选恒大 冠军品质有保障

圣诞节马上就要来啦,你是否还在纠结为家人送一个什么样的惊喜?鲜花太土,红包太俗,不如送一套恒大名都的湖景豪宅吧,给TA一个不一样的圣诞节!

当然啦,从今年下半年开始,楼市利好政策频出,对于我们而言无一不是利好消息。首先,一拨又一拨的降息让人“猝”不及防,买房的利息比之前优惠了一大截;其次,全面放开二胎政策让改善置业成了大众需求,年底换好房成了不少消费者心声。所以,趁着恒大名都圣诞大优惠,湖景豪宅来一套当然是最好不过啦!

据了解,在“圣诞”期间购房不仅可以享受85折钜惠,到访即可享受恒大名都“八重豪礼”:一重礼:首付3.8万起住瞰湖豪宅;二重礼:最高赠送22万全房装修;三重礼:购房即送3-6万品牌家私;四重礼:购房即享车位半价优惠;五重礼:5套优惠房源限时秒杀;六重礼:成功认购砸金蛋,品牌家电抱回家;七重礼:老业主带新客户到访均可获赠恒大粮油,老业主成功介绍额外豪礼;八

重礼:到访抽大奖,赢恒大大礼包。

## 千亿恒大三冠加身 铸就巅峰豪宅

2015年恒大足球豪夺中超联赛冠军、亚冠冠军,创造中国足球记录,问鼎亚洲之巅;2015年10月恒大地产劲销258亿,夺取地产热销冠军,率先完成1500亿年度销售目标。从最近恒大发布11月份业绩公告显示,其11月实现销售额178.5亿,同比增33.2%;今年前11月累计已完成销售额1723.9亿,同比增42.8%,完成上调后1800亿年度目标的95.8%,目标完成率仍居全国第一。

热销不仅来自于恒大冠军品质和强大的市场号召力,更来于消费者对恒大品牌的信赖和支持。同时,恒大地产集团向全国消费者承诺践行无理由退房政策。凡是购买济宁恒大名都的住宅产品,且履行《楼宇认购书》和《商品房买卖合同》的各项义务的,并且无任何违约行为,自签署购房合同之日起至办理入住手续前的任何时间,均可享受无理由退房。现在,安家恒大,省钱、省心、



省时,幸福生活无忧开启。

此外,恒大投1600亿打造的全球最大的填海岛屿,600名世界级设

计师的未来规划的海南海花岛项目即将开盘。这里有40公里原生态海岸线的稀缺海景,20平-630平的高

层瞰海公寓,一线海景洋房以及别墅等不同的产品将荣耀面世。(李从伟)