

## 商业健康险个人所得税政策试点启动

## 山东青岛列入试点城市名单

2015年12月11日,财政部、国家税务总局和保监会发布通知,明确实施商业健康险个人所得税政策试点有关具体措施,决定在北京、上海、天津、重庆等4个直辖市和河北石家庄等27个城市实施商业健康险个人所得税政策试点,并于2016年1月1日执行。据悉,目前我省暂只有青岛市列入试点城市名单。

对于个人所得税税前扣除征管问题,通知规定,对试点地区个人取得工资薪金所得或连续性劳务报酬所得的个人,自行购买符合规定的健康保险产品,应当及时向代扣代缴单位提供保单凭证。扣缴单位自个人提交保单凭证的次月起,在不超过200元/月的标准内按月扣除。一年内保费金额超过2400元的部分,不得税前扣除。次年或以后年度续保时,按上述规定执行。

此外,通知明确,符合试点规定的商业健康险,是指保险公司参照个人税收优惠型健康保险产品指引框架及示范条款开发的,符合下列条件的健康保险产品:健康保险产品采取具有保障功能并设立有最低保证收益账户的万能险方式,包含医疗保险和个人账户积累两项责任;被保险人为16周岁以上、未法定退休年龄的纳税人群;健康保险产品坚持“保本微利”原则,等等。

这意味着,今后个人投保相关保险



后,可少交个人所得税。比如,扣除“五险一金”后,小王应发工资为3700元,再减去起征点以下的3500元,此时应纳税部分的工资为200元。今年执行新规后如小王购买健康险,每月只要有200元保费可抵税,就无需缴纳个人所得税了。

目前,我国的医疗费用主要由基本医保、大病保险来买单。个人承担的医疗费用比较高,主要原因就是缺乏商业医疗保障。保监会副主席黄洪曾表示,如果能够由基本医保、大病保险、

医疗救助、商业健康险等有机衔接的医疗保障体系,基本医保和大病保险无法报销的部分,通过商业保险报销一部分,老百姓看病个人承担费用比例就会大大降低。

商业健康险可以对社保“三个目录”之外的医疗费用支出提供保障,减轻个人医疗费用支出负担。商业健康险的发展,还将使得更多病人可以从容选择私立医院就诊,不必饱受公立医院“一床难求”、门诊排队队的困扰。

(滨州市保险行业协会)

## 兴业银行蝉联

## “杰出信用卡品牌奖”

近日,在主流财经网站金融界举办的“2015领航中国金融行业年度评选”中,凭借“活力、时尚、健康、环保”的差异化品牌理念与紧密贴合消费者需求的创新性,兴业银行“活力人生”信用卡品牌荣膺“杰出信用卡品牌奖”。迄今为止,该奖项已连续四年花落兴业银行。

“活力人生”是兴业银行着眼于“大健康”、“大运动”蓬勃兴起的产业前景,于2015年推出的全新信用卡品牌,倡导“活力、时尚、健康、环保”的生活方式,并创造性地将上述理念融入产品设计之中,为注重时尚、运动、健康、便利支付方式的都市人群提供个性化、高品质的信用卡产品。

正如“领航中国金融行业年度评选”组委会给予兴业银行信用卡的获奖理由:“一个差异化的经营策略,成就一个信用卡品牌”。从发行配套运动手环的“兴动力”信用卡,再到赞助上海、太原、福州等城市举办的国际马拉松赛并成立“兴业活力乐跑团”,兴业银行信用卡率先发力体育运动消费领域,正逐渐成为其信用卡品牌的另一个差异化竞争优势。

高擎消费者需求深耕信用卡领域十余载,目前,兴业银行信用卡发卡量已突破1500万张,并持续涌现一批令人耳目一新的、所需的产品。例如:推出国内首张低碳主题信用卡“中国低碳信用卡”,为个人购买碳排放交易提供首个银行交易渠道,实现个人低碳交易记录的可追溯可查询;上市PASS信用卡,首创“网购笔记积分”;发行白金信用卡,为持卡人高端保健医疗等增值服务……此次再获“杰出信用卡品牌奖”,是对兴业银行信用卡品牌营销的再次肯定。(季媛)

## 中国首届车主节上线

## 平安产险首推开放式车生活平台

1月7日,中国平安在北京召开主题为“移动互联车生活”中国首届车主生态峰会,并联动旗下平安产险启动了首个专为车主定制的节日——平安车主节。会上,平安产险展示了构建移动互联网生活的最新“利器”——平安好车主APP 3.0版和车险口袋理赔服务。

好车主App是为车主提供开放式车生活的重要平台,好车主APP3.0版上线,涵盖“车保险、车服务、车生活”,为更多车主提供一站式用车生活消费服务;另外,在科技提升用户体验方面,利用科技和移动互联网覆盖客户的理赔体验,口袋理赔在业内首度实现在线自助理赔,当车主发生车险事故,通过好车主App等移动平台完成“点选出险经过—拍照—选择修理厂”三个步骤,即可完成复杂的理赔流程。

作为平安产险3.0时代的核心载体,此次峰会发布的好车主APP3.0版本将涵盖车主的车保险、车服务、车生活,致力解决用户在投保、理赔、服务等方面的多项痛点。车保险方面,车主使用好车主APP可在几分钟内完成在线自助投保,已投保客户甚至可实现一键续保;未来好车主APP还将创新推出

“平安行”和“绿色出行”两项功能,结合传统的车辆参数,通过记录行驶里程和驾驶行为对客户行为特征进行精准评估,最终实现一人一车一价的UBI产品落地,并鼓励车主安全驾驶。车服务方面,好车主平台已聚合2.5万家核心合作4S店及修理厂,覆盖所有一二线城市和80%以上的乡镇,未来可支持车主可实时咨询各种用车问题并找到最优解决方案;违章查询模块则已支持280多个城市,最快可实现24小时内完成违章代办。车生活方面,好车主APP联合平安车主信用卡,满足条件的车主即有机会享受低至8.8折的加油折扣,并有额外的加油奖励。同时,好车主还将定期通过互动游戏的方式回馈客户,每月送出油卡金额高达百万,未来还将接入加油移动支付,让车主生活更轻松。

本次峰会推出的另一个重磅服务产品——口袋理赔,能让一个完全不懂理赔的“小白”在不求助任何人的情况下,轻松完成单方小额事故理赔。具体来讲,自2016年1月8日起,全国范围内平安车主出现单方小额事故后,不用再打电话报案,不用现场等查勘人员到场,不用向交警报案,不用填任何表格,不用跑门店

排队交任何材料,只需通过好车主APP或平安产险官微移动平台完成“点选出险经过—拍照—选择修理厂”三个步骤,就能轻松搞定复杂的车险理赔。

口袋理赔能够最终呈现,离不开强大的后台运营系统的支持。据平安产险总经理助理朱友刚透露,平安产险“新高铁”后台系统基础数据库,已覆盖222个汽车品牌,52519个车型,2.3万家4S店,6.9万家合作修理厂,囊括150万条配件项目,800万条配件价格数据,1200万条工时价格,通过OCR、智能定损平台、超级网银等等先进技术的应用,自动识别客户信息,自动审核、自动理赔、自动支付,最终实现三步极简操作,现场出赔付金额,客户确定马上到帐的极致体验。

据了解,车主节将于1月8日正式上线,活动平台聚合了购车、养车、修车等15类服务,涵盖了东风本田、易车网、滴滴等21家跨界合作伙伴,整合了线下全国超过1.6万个用车相关的服务网点,致力为全国车主开启一站式的移动互联车生活。

本报记者 王忠才  
本报通讯员 毛九鹏

## “滨城农信”

## 微信平台华丽升级

为了带给客户更便捷的贴心服务,2016年,滨城农信微信公共平台实现了华丽升级,增加了许多便民板块,实现了服务功能多样化。

升级后的版面增加了网点导航功能,客户只需点击服务栏里面的“网点导航”板块,就会显示滨城区农村信用社51个网点的相关信息,包括联系电话及地址。找到需要的网点,即可拨打电话进行咨询。如果需要去网点,点击此网点名称,即可显示网点路线,点击导航,可直接带客户想去的网点,没有网络也可进入导航,省时省力更省心。

为了更好地了解客户的需求和建议,滨城农信开设了服务建议专区,客户只需点击服务栏里面的“意见建议”板块,即可进行留言。

为了给客户提供更贴心的服务,滨城农信还开通了健康咨询专区,如果客户有健康问题,只要点击生活休闲栏目里面的“健康咨询”板块,即可显示咨询电话,可以随时拨打电话进行咨询。

## 车界资讯

## 佳诚爱车超市:提供汽车后市场一站式服务

现如今,中国已经步入汽车社会,但很多车主对于审车、保险等事宜并不是很清楚,还有很多人由于工作事业比较忙,也没有时间去顾及。很多人会开车,但不一定懂车;知道审车,但却被繁琐的流程吓到;买车险,却不知道滨州佳诚爱车超市只要买商品就送车险,并且是买多少钱的商品就送多少钱的车险。

1月8日上午,位于滨州渤海11路北首北海机动车检测线院内的佳诚爱车超市正式营业,将正式开启保险免费时代。超市主营多种商品,包括酒水、茶叶、床上用品、车品、箱包、工艺品、厨房用品、自行车等几大类,同时代理车险业务、代购新车、审车二手车交易、新车挂牌等多种业务。

在超市选购多少钱商品,就送多少多少钱的车险,让车主真正享受到花一份钱,办两样事。不仅爱车有了保险,还得到了心仪的商品。同时,超市负责人介绍了,由于现在很多人对于审车流程不是



很明白,他承诺只要是从佳诚爱车超市购买商品的车主,他均赠送当年免费代理审车业务一次。

佳诚爱车超市将为广大消费者提供实实在在的服务,据介绍,凡在超市购买商品,即可通过积分兑换同等价格

车险,买多少送多少,买一千送一千,买一万送一万。例如:你今年的车险是2000元,你只需要在佳诚爱车超市购买2000元的商品,超市赠送你2000积分,积分兑换车险。

## 沃尔沃88周年倾城钜惠

1927年,一个品牌在瑞典哥德堡创建,它以安全、环保、以人为本为理念。从1959年沃尔沃发明三点式安全带;到1976年沃尔沃发明并注册专利的带有氧传感器的三元催化转换器;再到2008年沃尔沃City Safety城市安全系统诞生,沃尔沃以实际行动诠释自己“以人为本”的理念。沃尔沃安全传奇88周年,沃尔沃厂家推出沃尔沃88周年倾城钜惠活动,沃尔沃的新老客户享受到惊喜价格及多重礼遇。

## 礼遇一:到店礼

活动期间到店试驾即可领取沃尔沃原厂精美礼品一份

## 礼遇二:购车特惠礼

沃尔沃88周年倾城钜惠,全系车型冰点让利厂家直供,V40低至198800元,S60L低至199900元,数量有限先到先得。

## 礼遇三:金融礼

活动期间全系车型享受超低首付20%,1年0利率,优惠车型再享购置税减免50%。

滨州东泰沃尔沃4S中心是山东省首家沃尔沃VRE店,也是滨州地区唯一一家拥有全系产品销售权的特约授权经销商,是集整车销售、售后服务维修、二手车业务、配件精品供应、金融保险业务、车友俱乐部等服务为一体的综合性服务机构。