



11名“大学生创业之星”亮相

创业路上有辛酸、有坎坷,听他们分享创业故事

为推动全省大学生自主创业工作深入开展,引领大学生走上创业之路,实现创业梦想,省人社厅组织进行了第三届“山东大学生十大创业之星”评选。经过激烈角逐,11名大学生成为“山东大学生创业之星”,听听他们分享自己的创业故事。

本报记者 周国芳

►安仲涛(右一)创办的公司
专注生产大棚土壤改良产品。



王勇:

肢残3级创办公司

雇11名残疾职工

1980年9月,王勇出生于鲁西南贫困地区的农村家庭。婴儿出生后的第一声啼哭,本是迎接命运精彩挑战的号角,但是对他来说,第一个挑战就过于残酷,出生后不久就因小儿麻痹症导致双腿残疾。王勇在家里排行老二,自幼学习刻苦,成绩优异,1998年考入山东中医药大学,2006年硕士研究生毕业。

残疾、就业,都是他必须面对的残酷现实,但肢残3级的他身残志不残,不等不靠不要,凭着自己的顽强、勤奋与努力,成立了自己的公司——山东麦德森文化传媒有限公司。公司注册资本500万元,年产值超过3500万,现有资产3000余万元,办公面积1500余平,员工80余名,其中残疾职工11人,全部签订正式劳动合同。

2014年联合山东省残疾人福利基金会成立“王勇扶残助学基金”,扶残助学。

李肖肖:

另类女孩研发“洗车机”

她是一个来自山东济宁农村的小姑娘。李肖肖,同学眼中的“另类”女孩儿,在花样的年龄,她不选择恋爱,而是选择了艰苦的创业之路。

2013年5月,她带着机器维修的大量经验,开始研发属于自己的自助洗车机。6月研发方案定型,并申请了专利。7月底首批产品投入使用,并取得了巨大成功,10月她创立了“森澜”自助洗车机工作室。

李肖肖研发的自助洗车机通过投币、刷卡、微信、支付宝等方式消费,有泡沫、清水、吸尘、免擦等功能切换,一般的车辆基本上花费5元左右就能达到洗车店洗车的效果。随着产品的不断突破与成熟产品热销全国20多个省市,东营市70%的生活小区已经安装了她的自助洗车机,2015年完成1000万的销售目标。

安仲涛:

三年建起产学研一体

生物工程公司

2011年,安仲涛从厦门大学获得工学硕士学位。作为一个应届毕业生,安仲涛以过人的胆识和魄力,白手起家,披荆斩棘,仅仅三年就走出了一条不寻常的创新创业之路:成立了日照首家集科研、生产、营销、校企合作于一体的生物工程公司。

此外,安仲涛与厦门大学、山东农业大学建立了产学研合作关系,柔性引进厦门大学闽江学者、教授等高级人才20余名,使公司的发展有了强大的技术支撑。公司生产的土生金功能型微生物肥产品在温室大棚防治土传根结线虫病害、土壤改良、促进作物生长以及预防根腐病方面效果显著,已达成意向订单600多份,预计实现营业收入2016年可达1000万元以上,2017年5000万元以上,可带动上百名大学生就业和上千名农村劳动力就业。

周燕宇:

从淘宝手工坊

到回乡创公司

周燕宇从小就喜欢绘画,大学期间,她敢于尝试创业,大学毕业时掘得了创业的第一桶金,至毕业前夕身家就达到了六位数。

大二时,周燕宇利用1万元起步资金自主创业,在淘宝网建立了自己的网站——小因手工坊。创业之初只有1万元起步,她一个人,所有的进货、设计、加工、销售、售后都要她来负责,每天要工作17小时以上才能完成订单任务。随着网上订单越来越多,2010年她集合了一批在校的姐妹们一起创业,渐渐地,未出校门,她们就闯出了属于自己的一片天地。

最终,她选择回乡成立公司,注册了“燕宇”商标,从事蝴蝶结发饰、胸针等女性饰品的设计、加工、网络销售和连锁销售。目前,公司日发货量1000多件包裹,年销售额突破2100万元。

姜振华:

绘画少年“玩转”动漫产品

2010年,姜振华以专业第一的成绩考入潍坊学院动画专业。毕业后,只身来到上海的姜振华在一家动漫公司找到份工作。不过,内心涌动的创业想法让他辞职回校,创办了潍坊影尚文化传播有限公司,并成功入驻潍坊学院大学生创业基地。同年聊城影动文化传媒有限公司也成功在聊城东昌区注册登记。

目前,公司已有创业大学生合伙人4人,带动就业近40人。他的公司已参与制作的游戏动漫产品有广州蓝狐的《果宝特工队》、新浪的《绝世武神》、《来世三国》、网易的《百将行》和即将在央视播出的浙江中南卡通《中华治水故事》等等十几款游戏动画的美术制作。公司原创动画项目——以聊城大运河为故事背景的少儿三维动画《水城少年》即将杀青。两家投资方愿意出资300万扩大公司规模,公司运营近一年,目前净利润68万,预计年底近百万。

葛茂旭:

公司“开张”仅半年

实现盈利50万

本着发展中国环保产业、改善生态环境的初衷,2011年6月葛茂旭召集高校和社会上多名相关资深研究人员和多名年轻有理想有冲劲的年轻创业

者,创建了青岛清科环保科技有限公司,任公司总经理。

公司承接了多个污水处理项目,如山东高速青岛胶州湾跨海大桥青岛段收费站地埋式一体化生活污水处理工程等。公司慢慢转入正轨,“开张”仅仅半年,就盈利50万。

经过不断努力,葛茂旭已经拥有了自己的生产加工基地,自主研发了多款高效、低能耗的污水处理设备和污水处理工艺。现有正式员工14人,其中硕士以上学历3人。产品从单一的污水处理,到现在的集污水处理与中水回用、净水于一体,所承接项目遍布山东各地以及江苏、河北等其他省份,累计销售额已突破1000万元。

薛强:

创业从制作小小鱼饵开始

上大学时,薛强摆过地摊,卖过电话卡,做过假期包车。毕业后,活泼好动的薛强被朋友喊去鱼塘钓鱼,在垂钓过程中认识很多钓友,爱上了这项活动。通过和钓友交流,薛强认识到钓鱼行业在未来几年一定会有很大的发展,制售相关产品肯定具有很大的市场潜力。

薛强决心从小小的鱼饵开始,投身这个领域进行创业。经过5个月的考察、试验等准备,他成立了泰安狂风渔具有限公司。创业初期,薛强用家里的平房作为生产车间,并租了一间40平方的工作室,开始鱼饵添加剂的生产销售,经过团队不断研发试验,终于研制出了广谱性高的鱼饵添加剂。

2014年,公司鱼饵市场逐渐推广到新疆、河北、河南、江苏、安徽、黑龙江、吉林、辽宁、上海等省份。2015年,销售额已超过600万。

孙朋磊:

提起大学生兼职

就能想到“萝卜兼职”

2013年敏锐地捕捉到了“移动互联网元年”的创业机遇,产生了从事移动互联网产品开发和运营的想法并开始将其逐步变为现实——仍为在读大学生的孙朋磊,在两个月的时间内自筹资金20万,创办了威海捷城信息科技有限公司。

孙朋磊推出自主研发产品“TT城市”、“微赢第三方平台”等,并为上海铁路局、新北洋集团、威海市经信委、威海电视台等二十余家企事业单位提供技术外包和运营推广服务。其中所搭建的山东首家移动互联网兼职服务平台“萝卜兼职”已获得500万元天使投资基

金,上线仅4月,用户已逾6万人,受到社会各界的青睐。

温庆超:

辞掉国外高薪工作

海归回家乡创业

温庆超硕士毕业于德国不莱梅大学,在国外工作期间学习了先进的通信技术,对于他个人的技术成长有莫大的帮助。

2013年6月,温庆超回国创办山东闻远通信技术有限公司,担任公司的总经理,注册资金2000万元,总部位于山东济南高新区,公司主要致力于新一代移动通信4G系统及Beyond 4G系统中小基站设备及相关电信设备的研发和生产,同时开展自组织网、异态网、中继等技术的研发,提供软硬件系统的解决方案,致力于成为下一代移动通信小基站领域的行业明星。

随后,温庆超又在广州、北京成立分公司。如今,该公司市场估值已经超过2亿元。

刘辰:

一天300条广告

刷出第一翻译平台

2011年,上研一的刘辰经过调研发现了人工翻译行业存在翻译质量无法把控、价格过高等问题,就想用他所擅长的互联网思维和技术来改进。他和三个同学在宿舍里成立了123翻译网工作室。

由于团队前期没有推广资金,他们想到了最苦最笨的方法:在各种论坛疯狂地发广告,每天300条。这种发小广告式的笨办法收到了不错的效果。从此,他们踏上了创业之路。

两年后,123翻译网位列百度人工翻译行业自然搜索第一,荣获首届中国创新创业大赛全国团队100强,挑战杯创业大赛全国银奖。随后,刘辰创办青岛布媒文化传播有限公司,研发了营销型路由器、微信营销系统等专利产品,陆续与百丽、海尔等知名企业合作,负责H5新媒体技术的开发和软件平台的运营支持,年营业额837万。

2015年,创办青岛爱果兔电子商务有限公司,开发爱果兔健康零食系列产品,完成线下渠道120多个,线上微商渠道230多个。

任慈:

做早餐配送

拿下2000万美元投资

年纪不大的任慈在上大学之前便有过创业经历。高考后的他,敏锐察觉到“忽悠”到同校五个考上清华北大的“大牛”,在假期创办品牌状元班。

2014年9月,上大三任慈创办“红领巾”,并顺利拿到560万天使投资。仅过了不到一年时间,任慈就联合创始人创立了“红领巾”校园O2O平台。

2015年3月份,红领巾团队首先在西安高校推行了“红领巾”早餐供应配送业务。2015年5月,正式把公司总部设在北京,目前业务已涉及40多个城市的400多所高校。2015年9月份,公司已完成了B轮融资,获得2000万美金的风险投资,现在在公司市场估值达到了2个亿。



◀创业后的周燕宇(左二)还会到生产一线制作蝴蝶结发饰。