



大佬来了
2016绿公司年会

编辑按

4月22日,济南成为中国智慧的“高地”。2016年中国绿公司年会在济举行,全国最有作为的企业家们汇集于此,围绕着互联网、实体经济、人才等热门话题畅所欲言。

大佬们对经济前景如何看待?对山东发展有何建议?我们能从他们身上学到什么?在年会进行的3天里,我们将全程关注。想嗅到中国乃至世界经济最前沿的思想吗?那就关注本报推出的2016中国绿公司年会特别报道吧。

你们专车烧钱有完没完?没完!

中国绿公司年会在济南召开,来听两打车软件高管台上“互撩互呛”

4月22日下午,为期3天的中国绿公司年会在济南召开。中国绿公司年会被称为中国最具影响力的商业领袖高峰论坛之一,吸引了马云、柳传志、雷军等1200多位国内外商业领袖、各界精英云集济南。而在下午的一场论坛中,两大打车软件高管就来了一场唇枪舌剑,让观众大呼过瘾。

本报记者 刘帅 张玉岩

柳传志马云 即将发表演讲

据介绍,这次年会以“绿丛林——商业新秩序”为主题,汇聚了全国带领企业转型、突破创新的企业家精英。他们在全变局的大背景下,深入探索新商业文明的新生态、新丛林,理清新常态下企业健康成长的“丛林法则”。

此次年会开辟了意大利、法国、日本、英国、加拿大等专门会场论坛,并结合中国经济转型进行研讨。此次意大利总理特使兼经济顾问亲自组团,来济推销意大利投资行业。他介绍,“我们在医药、机械、汽车领域有很好的合作机会,是非常好的并购标的。”

在此次会议上,民营企业的金融化发展、智能制造、共享经济、虚拟现实、供给侧改革也成为论坛关注的焦点。

本届年会最大看点是“10人看10年”专场演讲。柳传志、马云、俞敏洪、郭广昌、李东生、刘永好、贾跃亭、王玉锁、田溯宁、刘积仁等10人将分别做演讲。

中国绿公司年会由中国企业家俱乐部于2008年创立,每年有超过1000位企业家参与。年会以“绿”命名,一方面由于年会召开时间为每年地球日(4月22日)期间。另一方面,也是因为与会公司均秉承“通过打造良性生

态,赢得可持续竞争力”的理念。与会企业家们均致力于营造一个绿色、高效、公平的市场环境。

烧钱是为了 不被别人打死

用车平台到底能不能一起活?补贴烧钱大战何时止?在“互联网:创造共享价值”论坛上,易到用车网创始人周航与优步中国战略负责人柳甄,就这两大话题相互调侃。整个过程中两人唇枪舌剑,看来他们不仅管理在行,“撩妹”也是一把好手。

论坛上,航美集团首席执行官郭曼讲了自己的经历。郭曼曾经叫过一次易到代驾,代驾司机说,自己不止可以服务易到,也可以同时服务多家,但是就是不能服务滴滴。

“这就说明两家之间就是死掐。”同时,郭曼还打趣周航和柳甄,“看到用车平台补贴很厉害,补贴的目的是一定要对方搞死,就剩自己,还是真的培养大家的习惯后还可以共生?你们到底能不能一起活?”

面对郭曼的打趣,两大平台领军人表现得也颇有意思。周航看着身边的美女总裁柳甄开玩笑说:“我一点没感觉柳甄想让我好好活着。”周航说,这个市场的竞争非常残酷,易到的规模相对来说要比优步小,目前烧钱就是先不要被优步打死,这样才有机会活。

或许因为规模上稍占优势,



此次会议称得上是一次“刷脸”会议。与会者需要通过脸部识别才能进入会场。这台机器,也是由一家与会企业提供的高科技产品。本报记者 张中 摄

柳甄则表现得淡定得多。对于能不能并存的问题,柳甄说,中国的出行市场非常大,甚至比美国还大。在这么大出行市场以及市场潜力下,多家打车软件在各个城市中,不是没有可能并存。不过,这种并存是基于打车软件在城市中达到一定的规模,并能保证基本质量,保证需求端及时供给的前提下。

科技决定 打车软件活多久

在问到北京专车司机因为不满补贴而罢工的问题时,周航以一句“他们的司机罢工,我们的没有”把皮球踢给了柳甄。柳甄则提到了效率,“虽然大家都谈到补贴

和烧钱,不过怎么能够在不补贴的情况下,依然让司机空驶的时间极大减少,这是一个打车软件有长期竞争力的最重要来源。”

一个打车软件看似简单,但实际上背后有复杂的算法,用周航的话说:“都是十分挑战我们的技术和能力的。”每天都有成千上万的司机,瞬时每天能有几十万,甚至多达上百万。判断订单真实性与否,有很多相关的变量,算起来很复杂。

柳甄说,怎么能够通过产品来提高司机的上线率,保证司机上线时间里接单的效率,这很重要。“就好比说连环拼,一个乘客还没有下去,马上给你派了另外一单。”柳甄认为科学技术可以让平台在不补贴的情况下,有长

期的竞争力和生存力。

关于补贴大战何时能休,周航说,专车战火不仅没有停,还有愈演愈烈的态势,大家还在牌桌上继续战斗。至于最终何时结束,是什么结果,他也不知道。不过,“至少今天你们先好好享受一下补贴带来的实惠。”

谈到今年的专车市场格局,周航说:“我当然希望是第一。”不过接着又看看柳甄说,“但是柳甄肯定不答应。”不过,周航提到,市场是瞬息万变的,专车行业每个季度都有点新变化,每周都有变化。周周有快感,月月有高潮,没准儿半年之后就是另外一个格局。所以周航开玩笑道:“趁着我们打得热闹,你们赶紧享受一下热闹。”

实业赚钱不易,民企赶着玩金融

大佬泼冷水降温,市场主体还应是实体经济

“在实体行业里面,挣一分钱真的不太容易,外面的钱又很多,于是很多人就想玩一玩金融。”22日在绿公司年会民营企业金融化发展的论坛上,资本界大佬给民企金融化发展现象泼了一盆冷水。金融专家朱云来说出了上述这段话。

本报记者 任磊磊

实体经济下行 投资却火爆

4月15日,中国2016年第一季度GDP出来,全国约为17万亿。朱云来据此算了一笔账:按照官方披露的增速为6.7%,实际上新增的GDP为一万亿左右。但是同期,货币发行总量增加了多少呢?是六万亿。这几乎是6比1的概念。可想而知这么多的钱出来会产生什么样的影响。

“在这样大的宏观背景下,在实体行业里面,挣一分钱真的不太容易,竞争越来越大,人工成本也在提高。另一方面,外面的钱又很多,所以有些人重新开辟了新的主业,就是搞金融了。”

朱云来认为,这更像是一个悖论:为什么实体经济持续下行压力,但是投资越来越火爆?

这一观点得到了新希望集团副董事长王航点赞。王航认为民企金融虽然得到了一定的发展,但民企金融化不能靠老板一



尽管是金融学专家,但朱云来(左二)依然认为实体经济才是国家根本。本报记者 任磊磊 摄

拍脑门的智慧,更多需要的是和外部的股东或者利益相关者的团队合作。这对民企从产业资本家到金融资本家是认知上的重要一课。

此外,民营金融企业无一例外外面临天然同质化的问题。如何在天然同质化下,产生出真正的核心竞争力,是战略和市场定位

所决定的。在战略的选择上,对民营企业也是非常巨大的挑战。

房企金融化 拒绝再给银行打工

建业集团首席人才官曹仰峰是房地产企业的代表。他抱怨说,很多人说房地产利润很高,

但算完账才知道,很多时候房地产商是在给银行打工,向银行借钱的费用很高。

曹仰峰表示,他们正在尝试房地产业务的金融化。他举例说,建业集团上周刚刚发行了39亿元债券,因为建业是香港上市公司,等于又在内地做了类似的上市。其中,9个亿债券是物业费收费权的债券化,这在国内是比较少见的。因为很少有企业把物业公司未来的收益权债券化,这样可以拓展金融融资的手段。

但是朱云来也指出,目前中国房地产现状非常严峻。他说,目前中国待售的住宅面积是七亿平米,而在建的达40多亿平米。媒体报道说,待售住宅可以在两到三年内消化,再加上5倍该怎么办呢?那得多少年?这是一个非常大的挑战。所以,如果这个宏观的问题把握不住,即便进了金融服务业,谁能驾驭得了?

海外并购 也应更关注实业

会议中,一家做海外并购的企业高管问道:中国海外需求越来越强,企业到底是做产业运作,还是纯粹做资本运作呢?这个风口会持续多久?

新希望集团副董事长王航表示,现在产业界在海外的并购,还是以产业资本的范畴来做的,不会太多考虑跨境套利的情况。因为很多并购只是企业希望提高自身产品的服务、产品的品牌、产品的技术含量等。很多并购不一定紧跟着资本运作,也有一些是金融资本范畴,但这种并购很多情况下只是为了简单套利。

朱云来则认为,以产业为主的跨境并购应该是企业家永远关注的一个要点。我个人倾向于企业应以实业为主,但也不能反过来批判资本运作一定不好。但确实是我们整个环境里资本运作得太多,实业还不够。

朱云来得出结论,正常良性的市场主体还应该是实业,以产业为主。因为毕竟市场是很复杂的东