

只花1元钱,修好3000元防爆灯

孤东井下作业大队(南区)多举措创效益

本报4月24日讯(记者 顾松 通讯员 尹永华 张鹏志)“只花了1元钱,就修好了液控房的防爆灯,要是厂家上门维修少说也要3000多元。”孤东采油厂井下作业大队(南区)作业102队三班班长张广全看着修好的液控房防爆灯,露出了队副队长苗立春敬佩的目光。

4月18日,该队班组人员在交接班时发现液控房防爆灯不亮了,送班干部苗立春经过拆卸检查,发现启动器烧坏,整体更换费用较高,经过查找从报废设备上卸下的整流器重新组装,从五金店花一元钱买

了一个启动器,经过调试后设备又重新“上岗”。

面对低油价带来的冲击,这个大队正确引导全员将挖潜增效工作渗透到作业生产中的每个环节,通过员工自主维修带来了大效益。

不仅修旧利废初显成效,这个大队还多次组织生产副队长召开专题分析会,分析影响生产运行的节点和可控创效点。生产指挥中心主任崔强说,“作业时效也是效益,一定程度上相当于做到了效益的‘开源’。”不仅如此,该大队在各基层单位

牢固树立成本管理意识,多次召开材料成本控制专题会议,征集合理化建议,力争花最少的钱创造最大的效益,真正做到成本控制“节流”。

“我们在质量考核导向上也做了适时的改变,以提升作业措施有效率,改善作业增油效果为目的,对达到方案规定的增油效果的单井,给予一定比例奖励”主管生产运行的副大队长张广辉说,“引导基层队从关注成功率向关注有效率转变,这样更有利于多干优质活,打高效工作量。”

此外,这个大队技术管理部门还积极

开展措施工序的优化,通过“事前分析、事中控制、事后总结”三个节点的管理,杜绝无效工序和不成功工序,尽量减少措施工作量,减少作业成本投入,确保单井效益最优化。

面对新形势,这个大队把工作重心转移到管理增效、降本增效、科技增效上来,进一步提升质量与效益。同时,对重点井、重点工序进行重点对待,合理优化工序,减少无效投入和不成功工序,在提高工序合格率和作业成功率上下功夫,做到向现场管理要效益,向质量管理要效益。



平台海外施工 实现“开门红”

4月21日,由胜利海洋钻井公司胜利十号平台承钻的波斯湾NR-33井顺利完井。据了解,该井是今年以来胜利十号平台在波斯湾海域施工的第一口井,实际井深3168米,具有易缩径、地质情况复杂等特点,给平台施工带来挑战。针对该井施工特点,平台严格按照甲方作业指令、细化生产任务,通过定期召开甲方、平台及第三方技术例会等措施,提前制定技术措施。同时,他们还积极借鉴邻井施工经验,推行标准化操作,预防井下复杂情况,确保平台施工安全高效。

本报记者 顾松 通讯员 刘寿强 刘东章 摄影报道



胜利油田第五届诚实守信道德模范王国东——

诚信就是最好的金字招牌

本报记者 邵芳 通讯员 丁静

“以质量求生存、以诚信促发展”

上个月,胜利测井公司在冀东油田的测井、射孔两支队伍施工资质通过中石化总部审核验收,加上去年批复的动态测井队伍施工资质,测井冀东项目部三支队伍全部获得2016年度冀东油田施工资质。作为项目部带头人之一,王国东明白,在石油工程严峻的形势下,拿到施工资质就等于拿到了打开市场的敲门砖,也就意味着拿到了难能可贵的工作量。而这一切,源于优质高效的测井施工、源于“想甲方所想、急甲方所急”的服务意识、更源于“敢于攻坚、勇于践诺”的诚信精神!在王国东看来,闯市场,诚信就是最好的金字招牌。

冀东市场竞争异常激烈,仅中石油就有四家测井队伍在此服务。王国东深知,要想在残酷的市场竞争中站稳脚跟必须讲诚信。项目部建立之初,王国东就带领大家确立了“以质量求生存、以诚信促发展”的管理理念,“对每一条曲线负责”、“将每一口井都当成项目运作”。NP11X1井测井,是王国东带领冀东项目部员工啃下的一块“硬骨头”。说它“硬”,不仅因为它井深(4120米)、施工难度大,还因为甲方规定15小时内必须完成测井施工的严苛要求。

面对困难与挑战,王国东带领项目部人员

针对井况进行了施工前各项准备,制订出了详细的施工方案,并连夜带队上井。最终,王国东带领项目部人员用近乎完美的施工,为该井的及时放喷赢得了时间,冀东项目部也为此受到了冀东油田总经理的高度赞扬。

中标一口井,落实一口井;测量一口井,创一项精品;占领一个市场,树立一方信誉。在王国东的带领下,冀东项目部在多次招标中以绝对优势拔得头筹,在测井行业评比中始终名列前茅,高效完成多口疑难井、复杂井等急难险重“加分井”任务,创下了多个测井新纪录。

让新工艺、新技术解决地质难题

在冀东市场服务24年,王国东始终坚持用更好的技术、更好的服务,为甲方解决地质难题。

一直以来,养殖业是唐海县农民的主要收入来源,打井征地十分困难,为此冀东油田井场多为平台式,每个平台上分布着十几口甚至几十口井,这也造成了冀东油田多大斜度井、大位移井、超深井的现状。王国东注意到了这一特点,并敏锐捕捉到了在冀东市场用测井新技术、新工艺为甲方解决实际问题的可能性。

做第一个吃螃蟹的人,需要勇气。面对甲方的疑虑,王国东一遍遍地跑甲方单位,一次次上门做技术推广,并积极参与甲方前期设计保持良好沟通。王国东认为,测井新技术、新工艺的推广应用,是为了更好地为甲方服务,“这是双赢的好事!”

南堡4-67井元素俘获测井,就是这样“争取”来的。该井是冀东油田一口重点探井,裸眼段长、井斜大、井况复杂,钻井取心及常规测井确认油气显示非常好,甲方非常重视。王

国东和项目部人员在向甲方详细说明新技术在地层分析储量计算等方面的独有优势后,赢得甲方的认可。最终,项目部圆满完成该井元素俘获项目施工,为更好地了解该井地层信息,帮助甲方制定下步措施提供了有力依据,得到了甲方的高度赞扬。

据了解,继南堡4-67井后,冀东项目部又成功将该技术应用于柳202X3井完井施工;在NP4-80完井施工中,冀东项目部应用核磁共振测井新技术完成测量950余米,刷新了自己保持的冀东市场核磁测井井段最长记录……

在河北唐海,王国东带领胜利测井冀东市场服务人员已经奋斗了24年。在他的带领下,冀东项目部先后优质高效地完成了NP286、NP3-80、NP4-31、NP5-11等50余口冀东油田重点探井、评价井的测井施工任务,资料合格率100%、优等品率90%,多次受到冀东油田领导的表扬与嘉奖。他本人也连续多年被评为油田劳模,多次被胜利油田、冀东油田授予文明建设先进个人、优秀共产党员等荣誉称号。

胜利井下修井大队: 小“钳牙”里抠出大效益

本报4月24日讯(记者 邵芳 通讯员 崔吉民)

液压钳是油田钻修作业施工中最常见的一种工具,用来咬合管状钻具的钳牙比打火机略大一点,价值也不高。这个平常看似很不起眼的“小东西”,却在胜利井下作业公司修井大队侧钻1队职工们眼中,成为不可小觑的“增效点”。

有一次,钳工小李在更换完钳牙后,顺手把旧钳牙揣进工衣口袋中,原来他是打算把磨损变钝的钳牙进行打磨修复后再利用,节省班组的钳牙使用量。

如今,在低油价下的寒冬期,严细之处降低成本早已成为修井干部员工的一种行为习惯。虽然钳牙这类“小物件”价值不高,但属于日常生产中的易耗品,使用量增大成本也就随之增加。

侧钻1队队长称,以前大家都是用到坏的时候更换新的,旧的也就随手丢弃,操作人员也不注意观察液压钳运转情况,由于不能及时清理保养等问题,间接导致了钳牙磨损速度加快、消耗数量增多的情况。

意识到这一问题后,他们专门研究制定了内部管理制度,强化了对操作岗位常用工具维护保养的考核力度,确保常用工具性能良好、磨损度小,最大限度提高使用寿命。

在钳牙管理方面,侧钻1队为每个班组下达了钳牙使用定额,给每个班组每月16块的使用限量,并加强了对班组成员液压钳操作技能、维护保养等方面的培训教育,让员工做到节约有意识、操作有技能、挖潜有作为。

现在,大家都把这小小的钳牙当成了宝贝,自觉加强了对液压钳和钳牙的“呵护”后,规定的数量完全够用,有的通过修旧利废循环利用,还有了结余。细算下来,每个小队每月仅钳牙使用一项就能节约成本1300元左右,经验推广到其他兄弟单位后,整体算下来将是一笔可观的效益。

类似于这样的细节挖潜故事,在修井大队已经蔚然成风,广大干部员工正在用每个人的聪明才智汇聚精细管理的内在能量,为抵御寒冬期做好充足准备。