■我的转型故事③

对于梁永生而言,这三 年的改变或许比此前四十多 年都大

他从横河煤矿的机电维 修工变成了邹城圣琪酵母公 司的安全生产部长,不仅学 会了用电子邮件自动办公, 还在46岁时考取了国家安全 工程师职业资格证书。

48岁,一个大多数人的 人生已经被定型的年龄。尽 管梁永生最初属于被动调 岗,但他这三年非典型的转 型之路,却能给人以不同的



梁永生(左二)正在车间查看机器运转情况。本报记者 黄广华 摄

老煤矿工人三年转型记:

46岁要考证,比高三党还拼

本报记者 黄广华 陈鸿儒

原来在矿上 上一两个小时班

15 日早上7点半,梁永生 比往常提前半个小时来到办公 室。第一件事,打开电脑把公司 的相关邮件全部看一遍。"现在 都是无纸办公,公司有什么文 件,都靠电子邮件传递。

8点整,其他同事陆续走进 办公室,梁永生穿好工作服,走 进酵母生产车间。嗡鸣的车间 内,梁永生挨个检查机器,并和 工人交谈近10分钟,仔细吩咐 需要注意的各个细节。随后他又 走进锅炉车间,爬上5米多高的 锅炉顶,查看压力表运转情况。

从 8 点到 9 点 50 分,梁永 生检查了大小罐体近 200 个, 跟在他身后的记者的计步器显 示,一共走了8200步,而梁永 生爬上爬下,距离更长。他说, 这样的工作他每天上午和下午 各一次,每次步行五六公里。

山东圣琪酵母有限公司安 全生产管理部部长,这是48岁 的梁永生现在的身份。而在 2013年10月前,他是横河煤 矿运转工区一名普通工人。

"当时在矿上我主要负责矿 井上面和下面电器的运转、水暖 锅炉等,上午上一两个小时班,

就没什么事了。"在梁永生的意 识里,横河煤矿曾经为数千家庭 提供了旱涝保收的铁饭碗,他在 2010年特意从邹城一家化工企 业转到煤矿上班,就是觉得煤矿 可以让他的生活更有保障。

2012年,全国煤炭销售形势 急转直下,横河煤矿的母公司宏 河集团经营压力巨大。也在那 时,已经成立十年的老圣齐生物 因为投入小装备低端,面临倒闭 破产。后来,宏河集团投资圣齐 成立圣琪生物,依托周边60多万 吨红薯资源,发展酵母深加工。

新公司成立,人员紧缺。作 为管安全的老员工,梁永生接 到一纸调令,他从横河煤矿调 入圣琪酵母,负责安全管理。

刚开始,梁永生有些不舍。 "我年龄大了,想着能从矿上熬 到退休,不想再担太大的责 任。"梁永生说,按照宏河集团 的规定,女工45岁就要内退, 他妻子已经内退4年多,当时 孩子还在上大学,万一干不好 被辞退,一家人连个正常拿工 资的都没有。

曾经的老工友 开始担心"饭碗"问题

梁永生当初顾虑重重,目 前仍在横河煤矿工作的工友张 善玲却有些"嫉妒"

"老梁这一步走得太好了,

升了职不说,工资已经将近 5000元了,我还不到3000元。 从2010年至今,张善玲一直在 横河煤矿井下进行皮带的维修 工作。"去年12月份的安全奖还 没发,至少拖欠了三个月的工 资……"唠叨起这些,张善玲感 觉不到曾经作为煤矿工人的骄 傲,反而越来越焦虑。

从上世纪90年代起,煤矿 行业日渐红火。许多人觉得,当 上矿工就吃上了公家饭,一辈 子不用愁。在2000年前,济宁许 多煤矿流行"十个10",每到春 节前都会发10斤油、10斤肉、10 斤带鱼……到了2001年,煤矿 效益越来越好,开始直接加发

正是这种"福利效应",梁永 生、张善玲才会选择煤矿。但从 2011年起,由于供过于求,煤炭 行业步入萧条期。"虽然宏河集 团作为邹城市重点国有企业,减 员及降薪都没有其他一些煤矿 那么猛,但奖金不能按时发放, 大家心里多少会有些想法。'

"老梁现在至少暂时不用 担心失业和减薪了,听说还考 了国家级的证书。"张善玲的口 气有着说不出的羡慕,他口中 的"国家级证书",是梁永生用 了两年时间考下来的国家安全 工程师职业资格证书,这才是 他端得起"铁饭碗"的保证。

2013年转入圣琪酵母后,

梁永生觉得无比焦虑,为了让 自己适应得更快,只能先加强 学习,国家安全工程师职业资 格证书成了他的目标。

"两年前开始准备,我当时 已经46岁了。"梁永生说,年纪 大了记忆力开始下降,学习的 艰苦可想而知。由于生产任务 重,梁永生只能利用下班之后或 者一周一天的休息时间来学习, 他每天基本学到凌晨两三点 钟,有时候说梦话都在背内容。

"我觉得现在的高三学生 都没我用功,妻子和孩子都觉 得我疯了。"梁永生一次就考过 了,前不久刚刚拿到证书。

不敢迈出第一步 转型永远都很难

据梁永生介绍,目前在圣 琪酵母,从横河煤矿转岗过来 的工人有100多人,其中大部 分以后勤服务岗为主。还有一 些人是从集团的其他老企业转 过来的,逐渐适应了新岗位,比 如37岁的朱明慧。

朱明慧原本在宏河集团下 属的开来化工工作,是一名普 通的车间工人。2006年厂里效 益不好停产,干脆给工人放起 了长假。迫于生计,她开了个水 管管件安装的小门面,到了 2014年,厂里突然通知她来圣 琪生物上班。

"我想好歹也是份工作,就 来报到了。"进入圣琪后,朱明 慧干上了包装工。"接了订单就 包装好,交给快递公司发走。" 朱明慧一边干着包装工,一边 默默观察着产品的流向。一年 后,圣琪旗下的圣家乐购开始设 立线下宣销体验部,但基本没有 盈利。"我比较了解产品流向,就 主动提出转岗,不给工资也要干 这个活。"

朱明慧是个"门外汉",要主 动找人家谈业务,一开始嘴都张 不开。"记得我的第一个大客户 是兖州一家代理商,想让对方代 理一款面粉,分销给济宁和周边 的蛋糕店。"朱明慧说,这个代理 商生意做得很大,对她手上的新 款面粉根本不感兴趣,所以刚开 始接触时,打电话对方都不接。 朱明慧"厚着脸皮"主动上门介 绍,变着法地说服对方,前后折 腾了三四个月才成功。

到如今,朱明慧已经习惯 身上那套干练的职业套装,站 在洽谈室的投影机前,向客户 介绍产品时侃侃而谈。

"就像朱明慧一样,原来在 封闭的小型社会圈里,视野很 难开阔,现在能跟社会有更多 的接触,每个人都被改变了。" 梁永生说,可能很多人最初转 型不是心甘情愿,但当你有勇 气跨出第一步时,就会有更大 的力量,推着你跑起来。

告中心客户部:0531-82963188 82616676(文传) 85196557 85196552 85196150 85196158

设计部:85196177 85196155 财务部:0531-85196569

拓展部:0531-85196866(主任室)

85196299 85196137 85196138 85196139

省内代理部:82608360 82963199 省外代理部:82616688 82616800

汽车工作室:85196006 房产编辑室:85196627

都市消费编辑室:85196368

旅游编辑室:85196613 财金编辑室:85196316 健康编辑室:85196381 教育编辑室:85196190 生活日报经济专刊部:85196191、85196182、85196543

地方广告部:82966343 85196050

分类广告部:85196199 85196184(传真) 地址:济南市泺源大街2号 邮编:250014

扣头公百

拍卖时间:2016年5月13日上午10

拍卖地点:临沂市商城路37号 拍卖厅

拍卖标的: 临沂市淡水水产研 究所所有的位于沂南县辛集镇榆林 子村临沂现代渔业产业园19.39亩土 地租赁权(使用年限25年)及地上附 属物所有权(详见评估报告)。

标的展示及报名时间:自公告 之日起至拍卖前一日

展示地点:标的所在地

参与竞买者,请持有效证件原 件及复印件一份,并预交足额保证 金到本行(临沂市商城路与银雀山路 交汇处向北路东)办理竞买手续。

> 联系电话:18769975678 传真:0539-8073035

网址:http://www.lyhdok.cn 临沂宏大拍卖行

2016年4月27日

白癜风,且不痛不痒,但极影响美 观,使患者在生活,婚姻,社交,应聘等 方面尝尽尴尬!治愈率低使很多患者花 费品贵。却只有感叹和无奈!

2004年,北京三和丽公司成功研制 出白癜风遮盖液一"盖百霖"(国家专 利产品),上市后,就成为白癜风患者 的贴身必备品。用"盖百霖"涂抹白 斑处即生成正常肤色,白癜风患者从



此不再尴尬,自信做人!

【盖百霖】上市12年,口碑验证: 效果迅速:涂抹后即生成正常肤

色,与周围肤色一致; 耐水耐磨:不怕水洗,流汗不掉,牢 图保留:

长效安全:不过敏,无刺激,涂抹一 次可保留一周左右不褪色:

使用方便:无常调配,造气美观。 热烈祝贺(盖百霖)上市十二周年。 打进电话有惊喜!

咨询电话:400-677-5357 (全省免费送货,货到付款)