



山推的美国首秀赢得客户称赞。

山推美国首秀赢得满堂彩

正式吹响山推高端产品进军美国市场号角

本报记者 马辉 通讯员 崔保运

山推的两家美国代理公司日前相继举办开放日和客户体验日活动,山推高端产品的性能赢得美国客户的称赞。在营销活动中,山推打出了一记漂亮的First Shoot,正式吹响了山推高端产品进军美国市场的号角,具有非常重要的里程碑意义,为山推产品在北美及高端市场的拓展具有积极的推动作用。

高端产品性能 客户赞不绝口

山推西弗吉尼亚州的代理公司日前如期举办开放日活动,山推通过欧美CE认证的高端产品SD10YS和SD13YS全液压推土机首次与美国客户见面。

在活动中,当地的山推海外竞品代理商老板来到现场,与山推资深服务专家Dawson展开激烈探讨,山推的这两款推土机各方面表现均超出他的想象。

就在这时,山推美国代理成功地将一台SD13YS全液压推土机销售给了长期购买使用该产品的是一家大型管道工程公司,其他两台设备也找到意向客户,以先租后卖的形式走向工地一线。

SD13YS全液压推土

机属于美国市场最畅销的一个马力机型。设备交付后,这款机器的高性价比的作业表现让客户赞不绝口。山推北美销售团队在交车现场为客户进行了耐心和细致的交车指导,第一时间为客户提供优化的施工方案,用实际行动践行山推产、销、研协同发展的营销理念,为客户创造价值,用实力迎接北美这个巨大市场的检验。

泥泞中表现好 客户争相试驾

在山推美国北卡罗莱纳州代理商合作举办的“客户体验日”活动中,北卡代理商向客户推介了山推全新的商务模式,可根据客户要求提供融资、售后服务、延长质保期等增值项目。

当客户完成设备使用后,可为客户提供二手设备的价值评估、回购及再销售。设备的整个生命周期内,有完善的售前、售中、售后服务体系支持,配件仓储、物流管理、GPS远程信息交换及技术诊断、专业的技术操作团队等体系组成了完善的online&offline线上及线下无缝对接操作,解决用户的后顾之忧。

在设备工作演示环节,恰逢细雨淅沥,山推设备在泥泞中湿滑的路面表现更为出色,时而铲刀挥舞将一堆堆土石移动翻飞,时而履带疾驰碾压砂石产生尖锐的金属啸叫声,铿锵有力的展现出山推设备的可靠性能。山推设备的出色表现获得了现场客户的一致好评,并吸引了众多客户争相试驾。

技术水平处于国际领先

拓新电气创新团队不简单

本报济宁5月24日讯(记者 于伟 通讯员 韩佳) 济宁高新区十大“优秀创新团队”之一、济宁拓新电气有限公司大功率高压变频技术研发创新团队研发的掘进机电控系统,采煤机电控系统广泛应用于国内各大型矿井,技术水平处于国际领先水平,这个团队致力于实现济宁拓新电气的电气设备国内市场占有量第一。

依托于济宁拓新电气有限公司,该创新团队先后研制生产出国内同行业技术领先,质量稳定可靠的掘进机电控系统、

采煤机电控系统、隧道掘进机电控系统(含高原型等一系列产品)。其中智能型隧道掘进机电控系统在第一家进入隧道施工领域的电气系统供应商,该系统成功应用于国内铁路隧道、公路隧道、水利隧道、城市轨道交通领域的工程施工。

目前,创新团队研制的掘进机电控系统、采煤机电控系统、矿用交流变频器在煤矿领域市场占有率排名第二,技术水平处于国际领先水平。隧道掘进机电控系统和高原型隧道掘进机电控系统市场占有率处于第

一名,技术水平国际领先,产品性能稳定、依托单位的售后服务水平一流,赢得了广大用户的一致好评。

以智能隧道掘进机电控系统、矿用高压变频器等为研发方向,拓新团队致力成为国内最好的工矿电气控制和自动化设备研发团队,成为煤矿井下采、掘、运、防爆变频驱动全方案解决者,成为高原电气控制设备全方案解决者。设计出性能稳定、自动化程度高、一级节能的工矿电气设备和高原型电气设备,实现济宁拓新电气的电气设备国内市场占有量第一。

广安车联借力“互联网+”

蜗牛货车成功上线

本报济宁5月24日讯(记者 于伟) 日前,蜗牛货车上线仪式暨广安车联成立十周年庆典在济宁高新区举行。来自北京福田戴姆勒汽车有限公司、中国重汽集团等知名车企的受邀客户及广安车联企业员工代表近千余人参加活动,现场共同见证蜗牛货车的成功上线。

蜗牛货车二手商用车O2O综合服务平台,是依托中国最大的二手商用车交易市场——山东梁山华通二手车交易市场(广安车联全资子公司)倾力研发的面向全国的二手商用车APP应用平台。蜗牛货车平台集二手商用车交易、拍卖、租赁、汽车金融、物流配载、车辆

管理、充值通道、汽车电商、司机招聘等功能为一体,为商用车用户提供高效、安全、便利、透明的移动互联网综合服务。

作为国内首个商用车O2O综合服务平台,蜗牛货车的上线,引起行业内外广泛关注。蜗牛货车全新版本上线代卖模式和求购功能。使用代卖模式时,用户只需填写姓名、电话和车型即可提交代卖申请,蜗牛货车会就近分配线下服务点,由蜗牛货车官方完成车辆检测、完善车辆信息并代为发布。求购功能则是针对买家用户,通过发布求购信息,展示用车需求,吸引潜在卖家联系。

创业大学项目路演

“车载WIFI”获冠军

本报济宁5月24日讯(记者 于伟) 20日,济宁高新区创业大学2016第五期创业培训班结业仪式暨项目路演大赛在创意大厦落下帷幕,129名学员参加了结业仪式,最终“车载WIFI”项目捧得路演冠军。

本期培训班通过学员课堂表现、团队业绩、团队文化等环节,评选出“创PAI兼职中介”、“旧书苑”、“感温电风扇”、“IVI电动车租赁”、“心的旅程”、“车载WIFI”6个优质创业项目,以现场路演的形式帮助学员寻找伯乐。

在济宁软件园创意大厦三楼众创空间里,6个优秀创业项目通过项目展示、观众

提问、评委评审等环节进行着现场路演。数名创业导师组成现场评审团,对创业项目进行现场评审。经过激烈的角逐,由学员王付闯团队带来的“车载WIFI”项目获得一等奖。

“创业者面临的最大问题就是市场营销,搞路演就是给创业者一个机会,如何把自己的项目给推出去。”一位评委说,在资金、人才、技术、市场营销这些因素里面,市场营销是创业者的一块短板。经过十几天的创业课程,学员们不仅培养了创新创业思维,还懂得了如何去经营公司,这一切都在让一名大学生向一名创业者去转变。