

■电商新动向

# 滴滴一下，收割机马上出发

## 兖州农民尝鲜互联网，割麦子不再劳心费神花冤枉钱

有了土地，麦收季节却成了不少种粮大户的难题。而借助“互联网+农业”，更多的收割机能够在平台上供种粮户选择，收割机手也不用再摸黑碰运气，少走了冤枉路。互联网真正实现了“滴滴一下，收割机到家”。



麦收现场，几台通过互联网招来的收割机派上了大用场。

文/片 本报记者 姬生辉

### 收割365亩小麦省了近万元

13日，原本这个时候仍在担心麦收问题的种粮大户姜振旭，此时已经能睡个好觉了。“365亩小麦早在11日就收完了，‘靠谱作业’真是靠谱，今年帮了大忙。”14日下午3点，姜振旭拿出手机打开一个名为“e田科技”的微信公众号。而“靠谱作业”实则为e田科技的一个服务板块。

该板块包括种植户端、农机户端、跨区作业线路图三项内容。在种植户端的信息记录中，姜振旭在6月6日发送的作业需求已经沉到信息栏底部。“以往为了联系收割机，提前半个月就得四处张罗，今年既省心又省力。”

麦收时节，收割机是香饽饽，在价格面前种粮户只能被动接受。“之前收一亩麦子50元，前年涨到了60元。”2014年姜振旭花了18万元买了两台收割机。但两台收割机要雇四名司机，每天工资就1200元，再加上每天近1500元的油费和机器保养费用，去年6天的麦收时间他花了2.6万多元。

“今年通过‘靠谱作业’，我提前预约到四台当前最强动力的收割机轮番作业。短短3天时间就收完了，一共花了不到17000元。”姜振旭笑着说，三天的收麦季，从收割到运输

进粮库没费一点劲不说，更重要的是实实在在剩下了近一万块钱。

### 价格降低 收割机手收入却增加

e田科技能够进入兖州，还得感谢流转800余亩土地的种植大户刘洪广。他原本打算成立公司，帮助农民销售农产品。“但后来接触到一家名叫e田的科技公司，他们倡导将互联网+的思维植入农业，实现农业与互联网无缝对接。”而经过见面后，e田决定将兖州作为全国首个试点。

“兖州虽不是农业大县，但土地流转面积多达8.6万亩，非常适合推广我们的项目。”e田科技有限公司山东市场推广经理杨进文说。他们推出了名为“靠谱作业”的服务，完全打破地域限制，根据各地麦收的时间差，将收割机资源更有成效地配置。

除了便捷高效，这种全新的模式为种植户和收割机手都带来了实惠。“我们负责为种植户砍价，每亩小麦的收割价一律为45元。”而收割机的利用率也得到了提升，不少收割机手甚至得到了跨省割麦的机会。

48岁的关洪昕是兖州兴隆庄镇的一名收割机手，去年他走了不少冤枉路、费了不少劲一共才收割了2000亩麦子，今年通过平台收了近3000亩，“收割机打开就不能停下，不干活也算成本，今年虽然价格降

低了十多块钱，但工作量上去了。”

### 大雨麦收季来临 兖州麦收没受影响

把滴滴打车的模式植入到农业中来，让不少人尝到了甜头。其实在推广滴滴打“机”的过程中，刘洪广也遇到了种粮户不信任的问题。直到今年4月40多人来到e田公司潍坊总部参观后，很多人才放下了戒备。

“谁第一个吃螃蟹谁受益。”兖州市农业局科教科副科长乔存金直言，13日上午，他们统计到兖州十万多亩小麦全部提前收割完毕，当日晚上的强暴雨降临，在其他县统计小麦受损面积时，兖州的麦收没有受到丝毫影响。

杨进文介绍，当前80后、90后成为农民的主力军，他们不同程度面临着不会种的问题，e田科技平台就是打造一个耕、种、管、收、运的一体化网络，让农民轻松种田。目前，他们推出的“靠谱作业”麦收服务平台，在山东、河南等省已注册种植户13万、收割机手超过6万，“互联网+的模式进入农业，将颠覆原本的农业与互联网脱节的弊病，真正实现资源共享。”

而至于平台的赢利模式，刘洪广表示他们目前还未实现赢利。将来可能会通过与部分收割机厂家的合作，获得一定的分成。毕竟平台刚刚上线，但今后会同时带给种粮户和收割机厂家收益。

## 济南市中心绝版地段，一站式花鸟鱼虫市场盛大招商 创业增收有妙方，来燕福自己开铺赚大钱！

近年来，随着市民经济文化水平的日益提高，养养花草和水族，成为了各个年龄段市民的日常休闲首选。目前济南的花鸟水族市场鱼龙混杂，市民很难找到一站式的消费场所。近日，笔者来到了位于火车东站附近的济南市中心最大的花鸟鱼虫市场——燕福花卉渔具水族城进行走访调查。

### 紧邻济南东站黄金地段，创业者的首选

在燕福花卉渔具水族城内，笔者走访了正在店铺内忙碌摆放绿植的租户小张。据小张介绍，他是一名去年刚刚毕业的大学毕业生，一直有自己创业的想法，但又苦于找不到合适的平台，所以创业的想法一直被搁置。直到最近，小张在齐鲁晚报上看到了燕福花卉渔具水族城正在招商的消息后，经过多方考虑，小张毅然迈开了创业的步伐，成为了燕福第一批入驻商户。

当被问到为什么选择来到燕福开挖人生的第一桶金时，小张自信地说道：“我今年刚刚20出头，对年轻人的生活方式当然也是比较了解。当今社会20-30岁的年轻人学习工作压力很大，都希望通过一些自然的方式来减压，平时在桌子上摆几盆多肉植物，或者在电脑旁摆上吸收辐射的仙人掌等绿植，成为了他们的首选；30-50岁左右的成熟人士则喜欢养鱼，尤其是做生意的人，对于养鱼都很有讲究；50-70岁的老年人，不光喜欢养花养鱼，还喜欢收藏奇石字画，来到了燕福啊，各个年龄段所需都能一次性搞定！再加上这里位于火车东站旁大明湖附近，附近社区密集，人流量巨大，生意绝对不用愁！”

### 开业前费用全免，入门门槛低

笔者又在市场内走访了其他几家商户，他们都在忙碌的打点着店铺，理货，进货，无论是绿植花卉，水族，还是渔具，统统一应俱全。据悉，有一些新入驻的商户曾是英雄山文化市场和大明湖花鸟市场经营多年的老住户，看到燕福的招商信息后觉得十分实惠，只有1.6元每平米的租金，而且发展空间巨大，机会难得，于是立刻将店铺搬了过来。看着眼前崭新的店铺，他们的脸上浮现出了满意的笑容。

作为济南市中心目前最大最全的一站式花鸟鱼虫市场，燕福做到了行业内少有的开业前费用全免，低门槛的招商优惠。燕福花卉渔具水族城总占地2万余平米，采用双层立体空间，业态分区明确，规模之大绝无仅有。

燕福花卉渔具水族城位于市中心黄金地段，靠近火车东站和大明湖；附近居民社区密集，坐享10万人流量；燕福还为商家提供大型免费停车场；商户入驻后有国内一流商业管理团队进行运营及后期管理，同时配合活动策划，广告推广等，为商家免除了后顾之忧，如此空前难得的机遇，希望大家能够抓住时机，开铺赚大钱！



### 现铺出租，盛大招商

1.6元/m<sup>2</sup>起市中心超低价格  
商户入驻，即享四大空前特惠：

- 1.交定金后即可入场
- 2.正式开业前费用全免
- 3.开业后定金抵房租
- 4.合同期内无公摊，无物业费，无管理费

招商热线：0531-55715028