



敢闯敢干,他在19岁的年纪便勇挑重担,和父亲一起偿还债务,凭借满腔热血和不服输的念头投资办厂,虽涉足了并不熟知的行业,可他以精明的头脑和十足的诚信最终赢得了市场和客户的认可,公司事业发展蒸蒸日上,他也不忘带动身边的百姓致富。

他是王兵,广饶县广饶街道颜一村党支部书记、村委会主任、山东齐成石油化工有限公司董事长,是公司的“虎老板”,是员工的“猫大哥”,更是村民的“好书记”。他说,年轻的时候想通过努力成为一名企业家,衣食无忧,现在的他只想带领村里的百姓过上更好的生活。

本报记者 高倩倩

## 19岁勇挑重担 只为一句“还债”

眼下已是盛夏,气温逐日攀升,若不是非要出门,很多人宁愿坐在空调房里一呆就是一天,可王兵却闲不住。他不是在农村里转悠,就是到厂区内巡查。这已成了他雷打不动的习惯,“只要不出差,就得到厂区去转一转。”看着眼前近2000亩的厂区和一套一套生产装置形成的生产链条,王兵的思绪不由被拉回了自己刚创业时的情景。

2001年,中专毕业年仅19岁的他与父亲租用了一辆半挂车开始搞起了货物运输,当时的他并没有想着能做成多大的事业,目的只有一个:还债。“父亲之前做生意,欠了一些债,有句话说‘要想创,先还账’,我当时就一个想法:还债!”王兵说,他和父亲选择了来钱较快可风险也相对较高的运输业,开始了没白没夜的“在路上”的生活。有一次他和父亲到胶东去送面粉,因为费用问题和对方便理论起来,对方一言不合竟拳脚相向,父亲为了保护王兵,冲在前面,胳膊和腿都受伤了,父亲的背影深深印在王兵心里,也成了他不忍触及的伤,他暗下决心:一定要混出个样来!

跑一趟运输能挣1000多块钱,为了能尽快还清债务,王兵和父亲几乎每天都在路上,“除了过年过节,基本都在路上跑。”王兵说,最初为了省钱,他和父亲都不舍得给货车买新轮胎,都是买旧轮胎来顶替,有时一趟运输跑下来,需要换十几条轮胎。在那近两年的时间里,王兵觉得睡觉都是奢侈的享受,他一刻也没停下在路上的脚步,“我是比较好胜的,要做就要做好,就要做到别人前面去。”经过近两年的奔波,他们

终于将债务还清了。“还完账的那天,我觉得一身轻松,再也不欠别人什么了!”摆脱了债务的束缚,王兵开始谋划自己的未来。

## 创业大手笔 一年净赚200多万

就在大家觉得王兵可以安心过轻松日子的时候,他竟然大手笔地决定投资30万元新上粉磨加工水泥项目。30万元对于当时的他来说,几乎是天文数字,但他凭借敢闯敢干、诚信第一的劲头,得到了朋友的信任、支持,不断有人愿意与他合资。并在朋友的帮助下,他办理了银行贷款,购进了设备,建起了厂房。“当时我手头只有十七八万元,但我没怕,我觉得即使把钱都赔进去了,还能挣回来,毕竟我还年轻。”王兵说,2004年6月,他的粉磨加工厂正式投产运营,生意蒸蒸日上,同时他还买了几辆车,干起了老本行——运输。所有生意都逐渐走上正轨,在别人眼中可以坐在家中“等钱来”的王兵又开始有了新的想法。“建材市场形势越来越好,我得重新寻找一个出路。”

2005年,想到什么就做什么的王兵把眼光瞄准了渣油市场,在原有车辆的基础上做起了渣油运输。对油品什么都不懂的他硬是凭着对事业执着的态度,当年就实现了纯利润200余万元。一时间,王兵成了乡亲们茶余饭后的热门话题:“这小伙子,发了!”随之而来的也有一些闲言碎语,比如“这钱来路不正”。对这些言论,王兵都一笑置之,“身正不怕影子斜,只要咱自己内心坦荡,不怕这些闲言碎语。”

从2009年成立至今,山东齐成石油化工有限公司已

经成为一家综合性民营企业,占地2000余亩的厂区和一套一套生产装置形成的生产链条见证了王兵这几年的青春,也见证了他坚忍不拔的意志。

在别人眼中已是“功成名就”的王兵平时看似沉默寡言,可在企业管理中,他容不得一点马虎。“我们做化工企业的,首要任务就是保证安全,没有安全,其他一切都没了。”王兵说,化工企业一旦发生事故,影响的并不只是自己,还有周边的环境和群众,他必须把安全当作第一要务来抓,公司每次例会的第一项内容都是“安全”。

## 公司管理的“虎老板” 也是员工的“猫大哥”

在公司管理中,王兵容不得一点马虎,尤其是对待安全问题上,员工稍有差池,便会受到严厉的批评,员工们也称王兵是一位“虎老板”。对待工作有些“不近人情”,可给他提意见的时候,王兵总是侧耳倾听,当员工有困难时,他也总是尽全力帮忙。“员工给提意见,不管多难听的话或是多难的建议,都得听着,一回不听,两回不听,以后就没人敢提意见了。”王兵说。

王兵不仅对员工严苛,对自己也“不放过”。只要没出差,每天清晨6点左右,他都会在厂区内转悠。或是骑自行车,或是步行。要走遍2000亩的厂区,一般需要一个小时左右。其实,厂区内都设置了全方位摄像头,坐在监控室里也可以看清厂区的所有环节,但王兵说,只有亲自到厂区转悠,才会发现一些生产环节的安全死角,才会与员工有深入的交流,也才能更了解公司运营的全部。

公司在跨越式的发展,职

工工资也在水涨船高,然而王兵却不满足于这些:“职工需要什么,我就要努力去给他们提供什么,要让齐成的每一名职工,只需要为更好地工作操心,不需要为生活保障问题操心。”

因为公司员工大多是“80后”“90后”,正是成家立业的时候,为了解决职工“买房难”,公司推出了“购房补贴”政策。考虑到职工工作紧张很少回家,为了倡导尊老、敬老、养老的意识,王兵在公司设了“孝亲敬老工资”。他积极为员工设置培训课程,邀请优秀员工家属到厂参观,组织优秀员工带薪外出培训、参观学习。他建设了职工文化活动中心,创办了《齐成报》,各种活动鳞次栉比,“感动齐成”演讲比赛、篮球赛、“齐成之歌”大赛、职工运动会、联欢会等让大家在工作之余张弛有度。

此外,为了进一步完善和提高员工的福利保障,他在公司设置了企业年金管理制度,为贫困职工设置了救助帮扶基金,为员工们做好所有后勤保障,员工们笑称他在生活中就是一个“猫大哥”。

## 提起好书记 人人竖起大拇指

创业成功之后,王兵不忘身边的父老乡亲。2007年,25岁的他以高票当选为村民委员会主任,后又被推选为村党支部书记。

盛夏时节,走进东营市广饶县广饶街道颜一村,整齐的村庄、干净的道路让人眼前一亮,村里的有机蔬菜种植基地里,辣椒、西红柿、草莓等长势喜人。提到这些年村子里的变化,村民们都提到一个共同的名字“王兵”,并纷纷竖起大拇指说:“多亏了他!”

“我从小在这里长大,从

内心里想为村子做些什么,也真心想带领村民致富。”刚上任,他就筹措200余万元为全村进行了街道及胡同的硬化、绿化、美化,投资新建了文化大院和文化广场。“以前村子里是晴天一身土、雨天一身泥,现在看这宽阔的马路,多亏了王兵!”颜一村村民指着门前的马路说,语气中满是感激。

在改善了村子里的基础设施后,王兵还发挥自己经营企业的好头脑,先后在村里成立了广饶县俊国沼气合作社、颜华草莓种植合作社、奥程循环农业合作社,发展草莓大棚300余个,仅2011年一年就实现人均增收超千元,带动了全县草莓种植产业的迅猛发展,为全县草莓发展提供了丰富经验。

为了让老百姓能喝上免费的纯净水,他投资20余万元为颜一村及企业附近的几个村庄安装了纯净水设备;为了解决广饶街道北工业园及附近村庄的污水处理问题,他投资3900余万元建设了广饶街道污水处理厂;他成立齐成石化奖学金,每年资助10名新考上大学的贫困学生,帮助他们直至完成学业;他积极参与“心愿直通车”,尽己所能完成贫困学子的微心愿……王兵说:“我是真心地希望身边的人、村里的老百姓都能过上好日子,想实实在在为老百姓做点事儿。”

看着村子里日新月异的变化和村民逐渐发家致富,王兵比自己的公司赚了钱还高兴。谈到以后的规划,王兵说,他计划在村里建一个高标准卫生室,解决村民就医难的问题,还会继续做好村里的绿化和美化工程,让村民在“美丽乡村”乐得其所。

王兵:

# 用青春演绎创业传奇 用担当诠释大爱人生

