

资源税改革本月全面推开

我省对铁矿等22种资源品目从价计征

本报济南讯(记者 张嶂 通讯员 孔进 严文达 黄忠礼)记者从山东省财政厅获悉,根据中央决策部署,山东自2016年7月起全面实施了资源税改革,对铁矿等22种资源品目实行从价计征。

资源税改革是继5月1日“营改增”试点全面推开后,今年推出的又一重大税制改革。改革的主要内容是全面推进资源税从价计征,对金属矿产品和盐全面实行从价计征,对非

金属矿产品遵循从价计征为主、从量计征为辅的原则,同时将全部资源品目矿产资源补偿费率降为零,停止征收价格调节基金。

据山东省财政厅税政处介绍,2010年,国家启动资源税改革以来,山东省先后顺利实施了原油、天然气、煤炭、稀土等资源的从价计征。此次全面推开资源税改革,山东省列入国家统一规定税率幅度的有铁矿、金矿、石灰石、盐等13种资源品目,省级

税收范围内确定了花岗岩、石膏、矿泉水、天然卤水等18种资源品目。在上述31种资源品目中,铁矿等22种实行从价计征,其他9种仍实行从量定额征收。

全面推开资源税从价计征改革,建立税收与资源价格直接挂钩的调节机制,在当前矿产品价格较为低迷的情况下,可以为山东省企业及时减负,帮助企业走出生产经营困境,激发市场活力。比如说某种矿产以前按照2元/吨的价格从量

计征,但现在则是根据矿产的价格制定税率,比如按照总价的4%收取。在拟定适用税率时,相关部门综合考虑了山东省资源禀赋、企业承受能力和矿产品价格水平,遵循改革前后税费平移原则,确保总体上不增加企业税费负担。

同时,为提高资源综合利用效率,实施了税收优惠政策,包括对依法在建筑物下、铁路下、水体下通过充填开采方式采出的矿产资源和从尾矿中提

取的矿产品,资源税减征50%;对实际开采年限在15年以上的衰竭期矿山开采的矿产资源,资源税减征30%;对从废渣、废水、废气中提取的矿产品,免征资源税。另外,此次改革,将矿产资源补偿费率降为零,停止征收价格调节基金,取缔地方违规设立的收费基金项目,进一步规范税费关系,并从源头上堵住乱收费的口子,为企业改善生产经营状况、提高经济效益创造良好的政策环境。

预期年化收益率4.6%
海融财富逢“8”理财预约中

上浮42% 青岛银行大额存单正在热卖

持当天本报前往青岛银行各支行免费领取购物袋

近期,青岛银行济南分行推出多种理财产品,收益率高,期限灵活,欢迎前往各支行进行咨询。持当天《齐鲁晚报》前往青岛银行济南分行各支行还可以免费领取精美购物袋一个。数量有限,先到先得!

热销推荐一:海融财富逢八理财预约中。

青岛银行7月28日新客户理财预约中,参考年化收益4.6%,期限35天,数量有限,预约购买,约到就能买到,快快预约吧!

热销推荐二:青岛银行大额存单,款款年利率上浮42%!柜台网银皆可购!20万起,期限灵活,安全无忧!

三年期大额存单产品,年利率3.905%,超一般保本理财收益!3个月期产品年利率

1.562%,6个月期产品年利率1.846%,1年期产品年利率2.13%,2年期产品年利率2.982%。

大额存单保本保息无风险,是稳健型投资者的最佳选择。购买大额存单,成为青银达标白金卡客户,每月两次免费洗车,火车站贵宾厅畅行无阻!尊贵享受,立即实现!还支持网银购买!

热销推荐三:青岛银行代销保险产品火热销售。天安天保利6号B款产品,5年期参考年化收益率5.025%,保底年化收益率3.5%。

热销推荐四:向您推荐南方荣毅定期开放混合型证券投资基金。该款新基金认购中,金牛基金公司运作,主打债券市场,股票部分仅打新股,双重保证资金稳健运作。热销至8月4日,提前售完提前截止。

欢迎关注青岛银行济南分行微信公众号,随时了解更多资讯。

分行营业部81676302/高新区支行68605110/济泺路支行81607108/章丘支行83380776/舜耕支行81607122/浆水泉支行81607150/全福支行81269717/泺源支行81269731/交院支行87202225/槐荫支行81269776/永大明珠社区支行83381195/南全福社区支行81269762/历山北路小微支行81269769/科技市场社区支行18866890080/高新区政服中心小微支行15969676492

招行“生意贷”获评
“服务小微五十佳金融产品”

日前,为表彰招商银行在服务小微客户及实体经济方面的努力和贡献,中国银行业协会向招商银行“生意贷”授予了“2015年服务小微五十佳金融产品”奖项。

为更好的鼓励和引领银行业金融机构加强小微金融服务,加快金融服务模式和产品创新,更好地服务实体经济,中国银行业协会已连续8年开展服务小微优秀金融产品奖项评选。今年全国共有798个金融产品申报,经过激烈角逐,招商银行“生意贷”产品从众多参选产品中脱颖而出,成为获奖产品之一。

据悉,“生意贷”产品是招商银行专门为小微客户设计的综合金融服务方案,已形成了适用信用、保证、抵押等多种担保方式的产品体系,能够满足小微客户的多样化需求。

在贷款便捷性方面,“生意贷”产品内嵌了“周转易”功能,可实现贷款的自助“随借随还”。客户通过网



上银行、POS刷卡,即可24小时自助使用贷款和归还贷款;贷款按日计息,用一天计一天利息,最大程度地为客户节省财务成本。

同时,招商银行建立了全行集中的“信贷工厂”,通过集中审批,实现了“资料齐全,48小时审结”的时效保证,大幅提高了贷款作业效率,缩短了贷款办理时间,为客户提供了良好的贷款体验。截至2016年6月,招商银行生意贷产品累计为43万小微客户提供过贷款服务,累计投放小微贷款超过1.6万亿元。

银行系深耕政企“互联网+”转型

光大银行首推“e点商”整体电商解决方案

7月18日,中国光大银行正式发布“e点商”整体电商解决方案。自去年正式推出“光大·购精彩”B2C电商平台以来,该行创造性地实现由运营自有平台向输出电商综合服务解决方案的升级,在众多银行系电商平台中,独创内外兼顾的“自有+输出”模式,深耕政企“互联网+”转型。

“e点商”整体解决方案是顺应国务院“互联网+”战略部署推出的创新平台。该平台是致力于解决传统企业流通渠道单一、供需信息错配、人力成本与物力成本攀升以及融资能力低下等问题,依托互联网、大数据与云计算架构,将信息流、资金

流、物流进行有效整合,提供集销售中介、支付中介及信用中介与会员管理等多渠道、一体化的电商服务平台。

对企业服务方面,光大银行“e点商”深耕政企“互联网+”转型,搭建B2C与B2B电商平台,提供支付、融资等金融服务,帮助政府部门、传统企业调整经营模式,实现业务转型升级,并基于产业链提供标准化的电子商务应用及金融服务。

对百姓服务方面,“e点商”面向全网客户,打造“金融+生活”的一体化生态圈,通过金融与非金融服务更紧密地结合,主动引导客户消费需求,并配

套专业化、高品质的金融服务,为客户提供更为便捷、更具品质的金融生活服务。

光大银行目前已经成功开展“银企合作”,为中国黄金、怡美假日等知名企业定制整体电商解决方案,并携手云南省政府开展“银政合作”,搭建“云南·购精彩”电商平台,助力云南省名优产品通过互联网走向全国。

“e点商”为用户提供PC端、移动页面端、手机端、微信端四种类型平台输出模式,全面保证客户营销推广所需。

“精品”服务受认可
太平人寿获评“优质客户服务奖”

7月8日,大型行业评选“2016中国保险风云榜”在京揭晓,太平人寿获评“优质客户服务奖”,优秀的服务水平再获业界专家及广大消费者认可。

太平人寿此次获评的“优质客户服务奖”,是本次评选中设置的7项机构专项奖之一,主要以企业在客户服务方面的举措、创新、及客户满意度为评价依据。积极践行中国太平保险集团公司“精品”战略的太平人寿,一直在客户服务方面精益求精,始终坚持通过高品质、多元化的专业服务,为客户提供周到的健康管理、贴心的养老服务,安全的财

富配置,更大力创新,及时运用现代科技提升服务水平,推出立保通、理赔通、保贷通、联名卡、网上营业厅、微信公众号服务等“E服务”项目,将服务延伸到客户触手可及的生活半径,让保险服务“更简单”,客户体验“更精品”。

据悉,“2016中国保险风云榜”由《每日经济新闻》发起,联合中央财经大学保险学院、西南财经大学保险学院、毕马威会计师事务所、德勤会计师事务所等机构共同主办。评选不仅参考了专家评委的意见,也综合了广大消费者的网络投票,分值各占50%。

保险业利润爆发式增长 27家上市公司欲分食蛋糕

近年来,保险业利润实现了爆发式增长,吸引了各路资本纷纷进军保险行业。

据不完全统计,年初至今,共27家上市公司拟设立保险公司,涉及金融类、地产和科技型等相关行业,拟筹建财险、寿险、健康险、相互保险、再保险和互联网保险公司等,此外,部分上市公

司通过控股和参股的形式介入保险公司业务,进场分食保险行业这一巨型“蛋糕”。

此外,今年截至目前,一共有10家保险公司获批,2家保险公司被驳回筹建,相较于去年全年共12家保险公司获批,今年保险牌照发放的步伐明显加快提速。

华融证券保险行业分析师赵莎莎表示,保险牌照放开后,企业争相申请保险牌照,不同的企业申请的目的也各不相同。其中,金融类企业主要是为了走综合化金融,为客户提供综合金融体验,同时,随着公司的各种转型,也实现了公司业务收入的多元化。(傅苏颖)

