

废铁贱过白菜,10万“破烂王”转行

废品回收行业进入寒冬,我省回收企业一年少千家

在资源日益匮乏的今天,废品回收利用本应是受市场欢迎的朝阳产业。但是,因为传统制造业面临去产能的艰巨任务,再加上国内废品回收产业链尚不完善,导致终端市场对废品的需求持续走低,废品回收行业早已进入“寒冬”。

山东再生资源协会2015年的数据显示,我省原有50万人从事废品回收再利用行业。但到2015年底,只剩下40万人,人数少了两成。废品回收点,则从2014年的22000个减少为16000个。

►济南海晏门街上,一半的废品回收点关门,显得有些冷清。



文/片 本报记者 朱洪蕾

市场现状: 塑料瓶2分钱一个 1斤废纸仅赚几分钱

在济南,海晏门街是颇有名气的一条废品回收街,几百米长的街道上,有十几家废品回收的站点,周边走街串巷的“破烂王”也习惯把收来的废品送到这里。

近日,齐鲁晚报记者走访发现,海晏门街有些不景气,只有七八家在正常营业。半个小时下来,也没有几个“破烂王”来送废品。一家废品收购点的老板介绍,他现在也是在咬牙坚持,不少同行因为利润下降和房租上涨,选择了关门歇业。

收废品的鲍女士说,这两年废品价格都不行,价格最高的是废报纸,七毛钱一斤;而别的纸,不管是纸箱子、杂志、书籍,还是白纸,回收价格都在三毛钱。最好的时候,收一斤废纸能赚一两毛钱,现在一斤只能赚几分钱。“最便宜的是塑料瓶,以前价格高的时候,一个一毛钱,现在只要两三分。价格太低了,我们收上来也赚不了多少钱。”

谈到最近的市场行情,“破烂王”王师傅想起了2008年。“那时候废品价格高,一斤废铁能卖到两块钱,利润就好几毛钱。现在一斤废铁也就是几毛钱,还不如白菜贵。”

济南市再生资源协会相关负责人介绍,海晏门街的冷清不是个别现象,在整个济南,被迫关门的废品收购点很多。“与去年相比,协会的会员已经少了三分之一,很多都是直接关门了。”

山东再生资源协会秘书长邱明琦介绍,废品回收市场的低潮已持续了四五年,现在很多企业挺着,废品回收企业数量也从6200余家,减少为5100余家。

原因探析: 分类太粗,污染大 企业宁愿进口废品

在邱明琦看来,废品价格低的最主要原因是终端市场对废品的需求有限。

以钢铁为例,钢铁企业面

临的主要问题是产能过剩。今年,很多钢铁企业将去产能作为主要任务,因此企业对废铁需求有限;另一方面,国际市场上铁矿石的价格近几年持续走低,对企业来说,没有必要从市场上回收废旧钢铁。

“据我所知,像济钢等钢铁企业就没有使用废旧钢铁的习惯。市场上收购废旧钢铁企业规模都不大,像平阴马钢,邹平西王钢厂以及章丘的一些小钢厂,对废旧钢铁的需求量都不大,难以带动废旧钢铁价格上升。”济南再生资源协会相关负责人介绍。

废旧物品回收利用过程中,还有一个足以致命的问题,就是严重污染环境。

邱明琦介绍,山东是造纸大省,仅上市的造纸企业就有6个,但是生产高档纸的造纸企业,更愿意用国外的废纸。因为相比之下,国外的废纸分类好、品类好。“现在废纸回收面临的主要问题是工艺落后,对废纸的分类太粗,而且相关标准推行也不行。”

而且,造纸属于高耗能、高污染行业,很多中小企业排污量大,工艺落后。为了治理污染,国家取缔了很多中小企业。“小企业更愿意要国内回收的废纸,但是大量小企业被关停。对于废品回收利用来说,终端企业减少,也就意味着废纸的销路变窄,企业压价,废纸的价格上不去,卖废纸也赚不到多少钱。”邱明琦说。

不单是废纸,废塑料在流通过程中也会产生严重污染。“以前济南东部就有一个自发形成的废塑料回收加工市场,但是在污水处理上不够规范,污染比较重,因此被政府取缔了。”

行业前景: 废品又称城市矿产 还是朝阳产业

在邱明琦看来,资源再利用行业属于朝阳产业。因为地下资源是有限的,会被逐渐挖空,而废品被称为城市矿产,同样是一种资源。而且,废品回收利用行业的一个好处是能够容纳很多人就业。许多农民到城市里来,由于缺乏一技之长,没有合适的谋生途径,在这种情况下,

收废品是一个就业的途径。

邱明琦表示,废品回收利用行业虽然是朝阳产业,但是总体上“小、散、落后”的情况突出,因此需要国家政策的扶持,尤其是在税收政策上,希望能得到一定的倾斜。

“像别的产品,在各个流通的环节中,都会缴纳增值税,各个环节中的企业都会承担税负。但废品在流通的过程中,大多数废品收购站和收购废品的个人都没有开具过增值税发票,也不具备开具发票的条件,只有在卖给最后的收购商的时候,才必须要开具发票。也就是说,100元的东西,要交16.9元的税,由最后购买废旧物品的企业承担,拉高了成本。”邱明琦说,如果想要使用废旧钢铁作为原料的话,成本要高不少,还不如直接使用铁矿石划算。

在政策之外,废品回收利用行业也需要加以规范和整顿。邱明琦介绍,一些规模较大的企业还在继续干,不过数量在压缩,小企业则经营困难,硬挺着,实力也很差,没有更新换代,没有新模式,需要整顿。

实际上,我省并不缺乏废品回收利用的大企业,资产过亿的企业有二十多家,山东方圆有色金属集团是其中规模最大的企业。该公司企业文化中心主任聂维强介绍,企业最早主要是收购废杂铜,通过冶炼、电解等方式将其变为纯铜,再出售给下游生产铜管、铜丝等产品的企业。

聂维强介绍,国内废杂铜利用企业80%左右都依赖进口,方圆集团也不例外。该公司也想使用国内的废杂铜,但是面临不少问题。首先,国内的资源供给不稳定,自产废杂铜尚未进入大量回收期;其次,废杂铜拆解回收环节多以小企业、小作坊为主,机械化水平较低,多为人工操作,没有形成完备的回收加工体系,产业集中度较低。

对于废品回收利用行业的前景,聂维强表示看好。“目前,再生铜的竞争激烈,方圆集团主要是从美、欧等国家进口,但是国家收紧了对国外废旧物品的进口,因此也需要加大国内的收购量,但是国内市场还不够成熟,希望中小企业能够多提供合格的再生资源产品。”

延伸阅读

互联网公司也开始收废品 “再生侠”跑一天,接单挣钱

在传统回收行业萎缩之际,一些创业者瞄上了“互联网+废品回收”的蛋糕。近来,不少app定位为废旧物品、二手物品回收,在北京等一些大城市,这样的上门服务方式也受到用户的欢迎,互联网企业也开始分食回收行业的利润。

省劲省事,明码标价,居民看上了新服务

两个月前,家住北京柳芳北里社区的刘雨听说了一个上门回收废品app,她尝试着使用了一次上门服务。“来的小哥着装比较整洁,态度也挺热情,最好的是废品终于不用自己拿下去了。”

早上八点一刻,“再生侠”王贺鹏骑着电动车来到刘雨家,这是他今天跑的第一单。

“我这里还有个刚喝完的空瓶,可以卖吗?”“可以,您让我扫一下码。”扫码器一扫,小王的工作系统就识别出:550毫升塑料瓶,对应价格是5分钱。除此之外,app里“明码标价”的设定也让刘雨印象深刻。“里面按分类都标好了,衣服、报纸分别是多少钱一公斤。”

“再加上您卖的8.8公斤衣物,0.87公斤纸箱,一共是4.93元,已经打到您的账户里了。”从上门到收款,整个过程只用了五分钟。

有了第一次的良好体验,刘雨也成了这种上门服务的固定用户。app里可以设定上门服务时间,刘雨可以赶在约定时间前,在家里进行大扫除。

回收员挣多少钱,只看跑了多少单

告别了第一家客户,小王马不停蹄地奔赴下一家。“我每单收多少废品和我的绩效没关系,我挣多少钱只看我跑了多少单。”整个上午,他跑了将近二十个单。

相比之下,柳芳北里的废品回收个体户老章则要清闲很多。柳芳北里15号楼北边的过道,是老章的“地盘”,整个小区像他一样干个体回收生意的还有另外四家,各家占着各家的地儿。

没人脉没本钱的老章,对目前废品回收业的新兴产物倒是了解一二。“像什么再生活、无忧、换钱什么的,天天在小区里跑,我能不知道人家是干什么的嘛!”老章开玩笑地表示,这就跟打车软件和传统出租车一样,会用手机的都去用上门服务了,自己的客源只剩下不会用手机的一批老居民。

想要开摊,老章一年还要交2000块钱的摊位费,比起三四年前,摊位费已经低了不少,但还是不断有人退出不干。老章的客源只剩下不会用手机的一批老居民。他也表示,自己曾经动过转行的念头。



小王把一天跑单的废品装到货车上。 据北京晚报