



一场大雨浇灌出友谊之花

近日,东营地区普降一场大雨,当天位于孤东海堤内的胜利油田孤东采油厂采油管理三区注采305站因地势较低遭遇雨水倒灌,致使该站生产生活受到影响,员工的一日三餐也成了大问题。困难面前,经过油田两家二级单位协商,相距百米外的海洋采油厂集输大队海六站主动承担起两家基层单位后勤保障工作,尽可能增加菜饭和主食种类,切实解决一线员工的后顾之忧。据了解,原来这两家基层单位的合作由来已久,由于距离较近,平常他们就在设备、工具和维修等方面互帮互助,如今的一场大雨反而更加深了彼此的感情。本报记者 邵芳 通讯员 王振国 于辉 摄影报道

临盘采油厂挖潜增效,每一分钱都用在刀刃上

科学调配,半年省129万运费

近日,胜利油田临盘采油厂采油管理一区注采一站员工徐连凯准备到临2-侧平5井更换光杆,随后他向单位申报使用吊车计划。第二天清晨,当他到井场落实施工方案时,发现由于大雨积水不能施工,于是他连忙按照规定报退车计划。在临盘油区,像采油一区多措并举降运费的事例比比皆是。据了解,面对外部运费紧张的严峻形势,临盘厂通过科学调配车辆,提高设备运行效率,以及对部分油井实施间开和单井拉油改管输等措施,6个月有效减少外部运费129.6万元。

本报记者 邵芳
通讯员 刘海霞

严格管理方法

今年以来,临盘厂各采油管理区分别成立运费控制项目组优化运费支出,对外部车辆运行工作施行周点评、月总结等措施,划并核算运行任务和外部车辆费用红线,打好成本铁算盘,把每一分钱“用到刀刃上”。

“我们探索实施‘四步’工作法,即禁止计划外用车,算好效益账、加强车辆运行监控,实施拉油改管输。”在采油管理一区经理张辉看来,没有规矩不成方圆,因此派车要有“硬杠杠”。工作中,采油管理一区为控制无计划的随意拉油、洗井、回收废液等工作量,规定无计划一律不派车。对于能人工完成的工作量,一律不派车。

张辉说,在算好“经济账”过程中,该管理区要求每次施工前都要提前落实好方案、车型、井场道路等情况,避免因前期工作不到位造成车辆调配浪费。同时,他们加强油井热洗、拉油等工作,进一步压减外部运输车辆。

数据显示,自采油管理一区实施“四步”工作法以来,已累计节约外部运输费用2.9万元。

改变运输方式

在精细挖潜降本增效过程中,临盘厂干部员工创新思维优化生产方式,有效实现降本增效。据了解,采油管理五区S62-X21井日液38吨,属于高凝油,平时靠2台20Kw大罐加热器全天运转确保单井拉油顺利进行,每天拉油四车。S74-11井日液3吨,靠1台管道加热器伴热进管输生产。两口井每年产生的运费、电加热费100.73万元。

这个数字,像一块沉重的石头令人心慌。今年3月,采油管理五区果断关停S62-X21两台大罐加热器,并停止单井拉油。随后把S74-11管道加热器移至S62-X21井场,并在管道加热器后端安装1台井口水套炉,将该井单井拉油改进管输生产。调整后,S62-X21井每天节约运费1560元。

无独有偶。为降低运费成本,采油管理六区也在通过分析油井运行情况,向单井拉油改管输要效益。

据了解,采油管理六区钱402拉油点日液34吨、含水87%,每天拉油2车,运距长达80公里,据测算每年将产生运费86万元。

为减少拉油车次降低运费,该管理区经过论证,将钱402拉油点大罐的底水运至相距1.8公里的钱五站,并利用钱五站污水回注系统将污水回注,这样钱402拉油点每天只需1个车次就能确保正常生产。据统计,此举每天将节约运费1188元,预计全年节约运费40余万元。

同时,采油管理七区取消盘2

-99、盘9-斜16、P1-P8、L111-X2、P2-X334井5处带电加热拉油点,统一改为进管输生产,月节约运费8万余元、电费2万余元;采油管理八区通过单井升温,安装井口加药箱降回压等措施优化生产流程,减少P40-X94等3个拉油点,节约外部运费6.02万元。

精细生产过程

长期以来,热洗车辆一直存在使用频率高、费用控制较难等问题。对此,一线员工立足岗位,通过精细加强升温加药管理,优化油井热洗周期,控制热洗车辆成本支出。

工作中,采油管理四区对所辖油水井进行全面排查,并延长29口井热洗周期。注采站对回压高的油井强化升温加药工作,有效减少冲管线次数。据统计,该管理区今年1-6月份,累计减少热洗用车42车,节约运费1.42万元。

同时,他们加强对水井注水情况摸排力度,延长18口水井的洗井周期,并根据水质情况调整15口井的洗井水量。上半年减少污水回收121车,节约运费4.11万元。

采油管理八区通过合理安排拉油热洗工作量,整合车辆运行,减少运费支出。他们强化功图液量等数据分析,科学制定加药、热洗计划,优化油井加药热洗周期,减少车辆使用次数。在热洗车辆施工时,管理区还有专人负责、专人带车至井,站做好工作记录、签字认证。今年以来,该管理区已减少车辆台班47个,节约运费5.6万元。

仙河社区： 构建互联网+社区服务新模式

本报8月23日讯(记者 邵芳 通讯员 王强 李平) 社区管理,服务是根。8月以来,为进一步提升为民服务质量,胜利油田仙河社区为“胜利管家”App搭建起线下体验店,让居民充分感受到信息化发展带来的便利。“‘互联网+社区服务’,必将为社区提质增效升级带来强大动力。”仙河社区生产管理科科长孟令军说。

“下载‘胜利管家’后,只要通过手机便可以快捷办理相关业务,避免居民来回跑腿。”据了解,6月24日,胜利油田首个便民服务平台——“胜利管家”正式上线运行。该软件目前已经实现物业费缴费、440报修、中心医院预约挂号和公积金、社保信息查询,各类生活服务资讯推送等诸多功能,此举标志着油田矿区服务正式进入“互联网+”时代。

8月18日晚7时30分左右,家住仙河社区的张玉玲老人从体验店工作人员手中接过她从线下体验店购买的书籍,作为较早感受到体验店带来便利的居民,张玉玲说:

“没想到一个电话就能买上书,还有专人负责上门服务,这样特别方便。”

孟令军介绍,仙河社区作为“胜利管家”App客户端的首家试点推广单位,在运行过程中十分注重用户线上线下的有效融合。经过充分调研论证,社区在文明小区一站式服务大厅建成油田范围内首家线下体验店,并顺利进入试运行阶段。

据了解,“胜利管家”线下体验店除为居民提供物业保修、缴费服务等基础服务外,还引进优质商家开设购物便利店,为居民上门送货;引进快递公司,方便居民在家门口就能接受快递;引进家政公司,为居民提供医疗陪护、家政保洁、陪护老人、母婴呵护等服务。

目前,随着线下体验店功能不断完善,仙河社区“互联网+社区服务”新模式初具雏形。仙河社区物业二公司副经理贾学起说,下一步物业公司还将培训一站式服务大厅工作人员熟悉各项新增服务项目,让物业人更好规范管理线下体验店,并不断促进线上服务与线下服务融合发展。