

金宇15载 温暖一座城 金宇公司成立15周年系列报道 ②

用心做企业,真诚对社会

大金宇,十五年谱写辉煌诗篇

本报记者 晋森



金宇汽车汽配城。

2001年,山东金宇商贸有限公司正式成立。十五载砥砺前行,一跃成为济宁市知名企业和鲁西南地区最大的建材家居物流中心。先后被授予“国家级济宁金宇创业基地”、“改革开放30年中国建材流通风云企业”等荣誉称号。家居、汽车、金店、物流、房产、贷款、文化七大产业在济宁市民的见证中崛起,一艘现代商贸物流航母荣耀启航。

金宇人利用与车站南北呼应的优越地理条件,铆劲实干经营,发展市场。2005年,济宁城区向北扩建,筹划开通一条东西贯穿的新国道——新327国道,原来的327国道面临更名易姓。此时的金宇人嗅到了商业机遇,马上积极协调有关部门,最终拿到了以“金宇”命名的路段名限。

2010年3月,公司从自身发展需要出发,紧紧围绕济宁市新一轮城市规划总体布局,紧跟任城区政府“加速崛起,跨越发展”的步伐,审时度势,科学决策,毅然决定在城西投资开发金宇汽车汽配城,随后又在城北打造金宇物流园。金宇汽车汽配城的成功运营带动济宁及周边地区行业市场的重新洗牌,凸显规模效益,对济宁乃至整个鲁西南汽贸市场的发展和完善有很深的影响,众多商家的人驻奠定了金宇汽配城在鲁西南地区同行业的领导地位,已经成为济宁市乃至鲁西南最大的汽车商圈,强有力的带动周边地区第三产业的发展,任城区乃至济宁经济的发展和繁荣,为社会稳定做出突出的贡献,逐步成为现代化国际汽车城风向标。

金宇物流园以金宇商贸集团为依托,现以石材、型材、瓷砖加工,仓储物流为主,装饰材料展示为辅,已成为济宁市最大石材、型材、瓷砖加工基地,目前物流网络已辐射广州、临沂、济南等十多个省市,能代表“大城建”格局的较大型家居生产加工组装基地,济宁市新的经济闪光点,新的商业经济圈。金宇物流园旨在为金宇家居城进行全方位的物流配送等配套服务,目前这一物流仓储基地已初具规模,打通了家居产品配送“最后一公里”。

有时,历史的轨迹总是惊人的相似。汽车北站公司选址定位,老327国

道更名易主金宇路,崛起西部建设汽车汽配城,三次地理营销,金宇无疑是最大赢家。

以商户和消费者为中心

为商者,消费者当属中心也。金宇领导团队也是时时在深虑消费者所想。

十五年如一日,金宇旗下的建材、家具、汽车、汽配、物流、珠宝首饰行业在济宁乃至鲁西南家喻户晓,龙头昂扬。他们始终把如何体现顾客价值作为工作营销的重点,始终把诚信经营、销售安全绿色产品作为服务消费者的核心理念,始终把打造属于自己的舒适、安静、放松的购物环境作为立业方向。

“底子打好了,架子扎大了,事业起来了,声名远播了,更应理智,保持理性。金宇是赶出来的,闯出来的,更是从改革开放的政策中走出来的。”这是金宇公司创始人薛兆起经常提起的一句话。

是的,金宇是从改革开放的政策中走出来的。改革开放,市场经济,一切脱离不了市场。对于金宇而言,不可脱离的便是合作商户与消费者。他们一直奉行“卖齐全、行公道、立诚信”“九字诀”,从产品、经营到服务都以商户和消费者为中心,为重心。

回念金宇商贸的创业、立业过程,2002年10月28日,金宇装饰材料城竣工开业(一期);2006年8月9日,金宇四期(金宇家具城)竣工开业;2010年3月31日,金宇汽车汽配城竣工开业;2010年7月18日,济宁金宇仓储物流园开工建设;2011年8月28日,金宇家居金乡店竣工开业;随后还有金宇A馆、E馆的投入使用……家珍如数,如此规模的市场无疑是金宇和商户们倾注心血、共同打造而成的。

在金宇总经理邹庆超眼里,商户如

同家人,大家团结一致,一起经营是最重要的。金宇利用自身的商会,经常与商户们聊天话事,研讨行业发展趋势。与此同时,还为商户营造活动销售氛围,补贴广告宣传,逐步使人驻品牌提升档次,提供更优质的产品和服务。

携手共筑美好生活

21世纪是卖服务的世纪,也是做文化,做环保的时代。时行当下,金宇公司的核心市场是家居、金店,增长项目为小额贷款、物流、汽车行业,而家具、汽车回收更新和现代农业是未来会着重发展打造的种子项目。

“大发展才能大和谐,只有用发展的办法才能解决发展中的问题,在困难面前等靠就是坐以待毙。”薛兆起的话一直鼓励,催促着邹庆超他们激流勇进,开拓创新。“上善若水,金宇以善行商道,诚信经营,做公益,做慈善。”邹庆超说,他们会向成为中国卓越的“美好生活”服务商努力大步迈进。

2016年是金宇创立十五周年的时间节点。金宇借改革开放之势,集全体员工之力,风雨拼搏十五年,成就了今天的金宇,有了四大市场,五十八家金店,千名员工队伍,干部过百名。同时千万元慈善基金和金师傅回报感恩社会。更可喜的是金宇得到了社会的广泛认可和信任,为济宁的经济发展作出了突出贡献。这得益于金宇精神的形成,即:真心服务消费者,用情扶助经营者;金宇兴旺,责任在我;善学勤做,健康生活。

金宇人清醒地认识到,惟其艰难,才更需勇毅;惟其笃行,才弥足珍贵。在前进的征程上,只要做勇猛前行的强者,只要能专注目标,追求精益求精,就一定能够实现“三个一百”的宏伟目标。

抓住了机会,就迎来了机遇

9月2日,在金宇家居市场,记者找到了一位金宇发展的见证者——金宇商会会长郝秀诗。“1999年我就来到了金宇市场,当时周围是城郊结合部。”郝会长告诉记者,金宇能发展到现在得益于两点:首先是当年金宇市场富有前瞻性的超前规划,其次是金宇贴近市民和商户的服务意识,这两点密不可分。“说实话,当年我真没想到金宇能够发展到如此的规模。”

2000年,注定是一个终结,亦是一个开始。从任城区棉麻公司改制到山东金宇商贸有限公司,金宇人以超常规的速度使一个破产企业一跃成为鲁西南最大的商贸物流航母。诚然,在这次经济转制的变革中,棉麻公司向金宇商贸公司的过度对公司创始人薛兆起等人是一个挑战,更是一个机会。

在这其中,抓住三次机遇节点,让人们不能不提。

金宇转企的同期,济宁市汽车北站开始筹备建设,给企业发展提供了第一个发展良机。在薛兆起的带领下,

家居城·汽车城·珠宝城三城联动

活动时间:10月1日-7日

千万现金 情暖济宁

1000款商品1元抢 1000根金条拿 10000台家电抽 1000000元现金送

- ① 十五周年庆典大型晚会
- ② “玥玛”杯 我的祖国经典诵读大赛
- ③ “安泊橱柜”杯少儿钢琴大赛
- ④ “我爱我家”摄影展暨金宇十五年成就展
- ⑤ 寻找100名金婚老人
- ⑥ 金师傅光明行动启动
- ⑦ 书画名家邀请展览



400-189-0537
www.sdjyjt.net

活动地址

金宇家居济宁店 金宇路9号金宇家居
金宇金店 金宇珠宝城、华美金店、古槐金店、金城金店
任城珠宝行、金宇金店、太和金店

金宇汽车汽配城 金宇路与105国道交汇处
金宇物流 北二环与济阳路交汇处北800米
金宇家居金乡店 金乡县金司路与增城路交汇处向东500米