

今年以来,德州农商银行不断升级用户体验,满足客户多元化金融需求,发行大额存单28期,受到客户欢迎——

## 德州农商银行

# 大额存单稳健灵活收益高

9月15日,市民雷女士在德州农商银行成功认购一笔20万元三年期个人大额存单。今年以来,该行已成功发行28期大额存单,受到客户欢迎。

据了解,德州农商银行大额存单是根据中国人民银行规定,面向投资者发行的

以人民币计价的记账式大额存款凭证,是银行存款类金融产品,属于一般性存款,区别于理财产品。大额存单受《存款保险条例》的保护,市民可以放心办理。

德州农商银行大额存单具有三大特点:一是产品种类多。大额存单按照

发行对象和期限分为18个产品。其中大额存单的发行对象包括个人和单位;大额存单期限包括1个月、3个月、6个月、9个月、1年、18个月、2年、3年和5年。二是存款利率高。德州农商银行大额存单利率,较同期限同档次存款基准利率

上浮45%,能够实现保值增值,可办理提前支取,更稳健更灵活。三是办理渠道广。德州农商银行大额存单办理渠道有:网点柜面、网上银行、手机银行(WAP版)。该行现辖39家营业网点,遍布城乡,客户可持银行卡和有效身份证件到网

点柜面办理大额存单业务;已开通网上银行或手机银行(WAP版)的客户,可在线自助办理,业务办理过程中可随时拨打各营业网点电话进行咨询。该行大额存单业务办理渠道畅通,安全方便快捷。

(王建华 高双双)

## 农行德州分行

# 召开青年英才座谈会

习近平总书记曾经说“青年兴则国家兴,青年强则国家强”。为加强青年员工队伍建设,深入了解青年员工思想、工作及学习动态,增强青年员工干事创业的激情,不断完善青年英才培养选拔机制,9月21日,农行德州分行召开青年英才座谈会。

座谈会以“青春飞扬,梦想起航”为主题,市行机关及有关支行的15名青年英才以“我与农行共发展,集思广益做贡献”为主线,就如何加快德州农行发展建言献策。德州分行行长董洪秋在讲话中寄语青年英才把握机会,主动作为,做农行改革发展的弄潮儿;知行合一,踏实前行,做比学赶超的实干家;提高标准,严格要求,做超越自我的拼搏者。(宫玉河)



## 建行德州分行

# 全面开展金融知识宣传活动

为加强金融知识宣传教育,提高社会公众对金融风险的识别能力和防范意识,按照人民银行、德州银监分局的部署,建行德州分行在辖内组织开展金融知识宣传活动,以向消费者宣传正规金融服务渠道、维护消费者个人金融信息安全等内容为宣传重点,不断提升消费者的金融素养及风险防范意识,践行我行的企业社会责任,构建和谐银客关系。

**利用营业网点开展集中宣传。**充分利用网点LED显示屏、液晶电视、多媒体终端、自助设备等物理渠道开展宣传。在网点LED显示屏上滚动播放活动名称和宣传口号;在网点建设公众教育区或宣传栏,充实和更新折页、展板等宣传资料,利用宣传专区或专栏积极向客户介绍金融知识;在业务大厅安排专人或志愿者,在客户等候高峰期,开展金融知识宣讲微沙龙活动,充分发挥营业网点的宣传阵地作用;在举办理财沙龙活动时,增加消费宣传内容。

**组织青年志愿者开展户外宣传。**组织“德馨服务”青年志愿者开展金融知识宣传,针对当前违法违规互联网金融活动、“校园贷”纠纷、电信网络诈骗案件等问题,开展“四走进”活动,即进社区入农户、进社区入住户、进商圈入商户、进学校入课堂,通过丰富多样的活动,增强宣传教育的趣味性、互动性和影响力,将对消费者的金融安全宣教融入丰富多彩的活动之中。

**开展“自助银行使用”专项宣传。**结合自助设备特别是离行式自助设备在使用过程中,消费者关心和反映集中的问题。宣传内容包括自助设备功能介绍、自助设备使用常识(如吞卡吞钞处理流程)、风险提示等,在进行网点宣传、户外宣传的同时,走进企业单位、走进大中专院校,重点面向代工单位职工、校园卡学生开展定点宣传,充分利用单位宣传栏、网站、微信群等,普及金融知识,提升风险识别能力。

(纪青 刘文彦 季宁)

## 齐河农商银行

# 金融知识送到田间地头

近日,齐河农商银行团委组织多名青年员工顶着炎炎烈日走进农村,走进社区,走进田间地头,积极开展金融知识宣传活动,在农村广泛普及金融知识,让农民充分享受到普惠金融的好处,取得了较好效果。工作人员向辛苦劳作的农民朋友们赠送吸汗毛巾、草帽、矿泉水等消暑用品,并围绕存款、贷款、理财产品、电子银行、自助设备等内容重点向农民宣传讲解,发放宣传页,留下咨询电话,着力引导广大农民朋友充分了解必要的金融知识,增强自身权益保护意识,推动了广大农民金融素质和金融知识水平的持续提升。(李卫)



## 平原农商银行

# 金融支持让回乡农民创业之路越走越宽

近日,平原县桃园街道办事处裴庄的贺同强忙得不亦乐乎,新种植的草莓需要施肥浇水管理。贺同强对我们说:“前段时间购进的15000株草莓是今年上的新品种,平时大棚户6个人管理就行,现在10个人都要靠上,才勉强照顾得来。农商银行的资金支持,成为我回乡创业的动力。”

据了解,贺同强初中毕业后就到北京打工,由于勤奋好学,从最简单的裁纸学起,直到印刷设备的操作,很快掌握了

印刷技术,然后自营创业。他投资100多万元购买了印刷设备,经营效益不断提高。面对印刷行业竞争激烈的形势,2014年春,在北京打拼15年的贺同强决定回乡创业。了解到贺同强回乡的情况后,农商银行的客户经理经常登门,为其提供创业的有关信息,最终帮他选择了种植蔬菜大棚的道路。起初他计划租赁土地建4个大棚,后来租赁40亩,建起了8个大棚,变压器、动力电都要配套,才能满足

生产的需要,一次投资就达120多万元。在资金需求最困难的时候,农商银行为他办理了贷款80万元,缓解了他的燃眉之急。在农商银行的资金支持下,贺同强种植的圆椒、黄瓜、西红柿等蔬菜,每年生产30万斤,远销济南、北京、上海等地,仅蔬菜大棚一项,一年就增收30万元。为增加收入,他又在县城创办了商务宾馆,解决了农村剩余劳动力15人的就业问题。贺同强高兴地对我们说:“如果不是

农商银行的支持,关键时刻真是寸步难行。我觉得自己还不能满足现状,要干得更好来回报农商银行对我的支持。希望农商银行再给予我一些帮助,下步我准备再扩种40亩,种植葡萄,在大棚内购进先进的监控监测设备,实现精细化管理,让土、肥、水、光都在可控之中。”

农民回乡创业面临的最大困难就是资金短缺。为支持返乡农民工创业,平原县农商银行充分发挥自身点

多面广,资源充足的优势,根据农民工回乡创业金融需求的特点,创新适合农民工创业的金融服务产品,开办抵押贷款和有家人担保、财产抵押、第三方保证等多种担保形式的“家庭贷”,尽量满足农民工创业资金多样化的需求。截至9月中旬,农商银行已为197位回乡创业农民工提供资金支持2500余万元,让农民回乡创业的路越走越宽。

(张国水 杜俊杰 王志)