



多一份金融了解 多一份财富保障

ICBC 中国工商银行

工行烟台分行开展金融知识进万家宣传月活动



为积极履行社会责任,提升公众金融知识水平,切实保护银行业消费者合法权益。按照银监局要求,积极开展“金融知识进万家”宣传活动,进一步加强公众金融知识宣传教育,提高社会公众对金融风险的识别能力和防范意识,树立工行品牌形象,共创和谐金融环境。

创新宣传形式,扩大宣

传覆盖面。

工行通过网点营销传播系统、LED显示屏、液晶电视、宣传横幅等载体突出宣传主题和内容。在网点设立宣传服务台,向客户发放宣传材料,安排咨询员现场解答客户提出的问题;组织员工走出银行,进商区、社区、学校、军营、厂(园)区,“面对面”宣传正规金融服务渠道,免受违法违规金融活

动侵害;讲解维护个人金融信息安全,免受非法诈骗活动侵害,增强消费者风险防控意识,提高宣教的实用性和实效性。

关注客户诉求,维护客户权益。

工行把维护金融消费者权益放在首要位置,广泛听取客户意见和建议,采取多种形式,解决客户反映突出的问题,特别是对违法违规

互联网金融活动、“校园贷”纠纷、电信网络诈骗案件等频发问题,重点讲解防范知识和操作要领;同时,主动联系公安部门共同开展防范电信网络诈骗宣传教育,以典型案例说法,树立工行客户资金守护者的良好形象。

强化声誉风险管理,推动源头治理。

工行深入组织排查潜在

声誉风险隐患,对涉及客户资金安全的投诉限期核查,提前介入,化解矛盾,平息纠纷,真正从源头上控制风险。同时,严格落实声誉风险防控责任制,完善应急预案培训和演练,加强舆情监测,做到早发现、早报告、早处置,确保突发事件发生后能及时进入应急状态,提升了应急处理能力。

“代发工资”业务,就选工商银行“薪金卡”!

工银二维码支付 让你的扫码支付更安全

免费使用:工行内异地存取款或转账汇款,每年享受12笔免费优惠;免收薪金卡年费和小额账户管理费;免收开卡、补卡、换卡工本费;免收余额变动提醒服务费;免费配发闪酷借记卡。

优惠利率:“薪金溢1号”协议产品,专为代发工资客户设计,活期存款,随时可用,定期收益,最高可达活期存款利息6倍!

专属理财:工商银行专为代发工资客户发行专属理财产品,预期收益高于普通理财产品。

快捷贷款:在工行特约商户刷卡消费或网上购物

后(最低消费满600元),只需发发短信、点点鼠标,贷款瞬时到账。

安全无忧:内设独特安全密码,最大限度保障用卡安全。

行业应用:可为企业定制一卡通管理功能,如加载门禁、考勤、就餐支付等功能。

“一卡在手,薪存无忧”,详情请咨询各营业网点。

●相关介绍

薪金溢1号

代发工资客户专享

工商银行“薪金溢1号”,代发工资客户专享,活

期存款,定期收益,利息收益最高达到一年定期存款的1.2倍!

“薪金溢1号”产品签约后,代发工资个人客户季度结息时可享受定期利率计息:如前一个结息周期客户签约薪金卡账户人民币活期存款日均余额大于等于5万元,则按照结息日央行1年期基准利率上浮20%计息;如日均余额大于等于1万元小于5万元,则按结息日央行6个月定期存款利率上浮20%计息;如日均余额低于1万元,则不享受优惠,按照结息日我行挂牌的活期利率计息。结息日为每年的3月21日、6月21日、9月21日、12月21日。

【工银二维码支付】是工行持卡人通过融e联扫描二维码,实现消费支付的互联网结算模式。该产品不仅具备当前市场主流扫码产品的全部功能,而且首度采用国际清算组织领先的令牌技术对卡号进行变异处理,可以有效保护客户资金和信息安全。

工银二维码支付将以更安全、更便捷、更通用的最优客户体验,被广大商户和消费者接受,成为消费结算的首选工具!

工行的特约商户不安装POS机,也可以通过“工



银二维码支付”扫码完成结算;消费者可以直接用下载到手机上的【工银融e联】APP“扫一扫”功能完成消费支付;双方还可享受或参加工行的多项优惠活动!

详细情况,可到就近工商银行网点咨询。

工商银行“家家乐分期”业务介绍



一、概念

家家乐分期业务是指客户以在工行办理按揭贷款的住房抵押方式向工行申请专项授信,用于其家庭装修、文化、教育、旅游等消费需求,并申请消费资金分期偿还的业务。

二、办理条件

1、工行存量住房贷款未结清且当前贷款状态正常;
2、对于符合我行个人住

房贷款客户条件的,办理住房贷款的同时可同步申请家家乐分期;

3、具有完全民事行为能力,且年龄在20(含)-65周岁之间;

4、个人住房贷款所购房产在发卡机构所在地;

5、具有良好的信用记录和还款意愿,无不良征信记录。信用卡、个人贷款和小企业贷款在我行无不良记录且

当前无逾期;
6、我行规定的其他条件。

三、授信额度

授信额度不超过个人住房贷款首付款的50%,且最高不超过30万元。

四、分期期限

家家乐分期期数为3、6、9、12、18、24、36期(每月为一期)。

五、手续费率

3、6、9、12、18、24、36期手续费率分别为1.03%、1.8%、2.75%、3.58%、5.36%、7.05%、10.18%。

六、优势

办理手续简单,速度快捷,手续费低廉,客户群体广泛,刷卡范围广泛,并可满足客户多种期限选择。

工商银行“公务员类逸贷通”业务介绍

一、概念

公务员类逸贷通是指为满足机关事业单位、大型国企等单位人员装修、旅游、教育、购车等分期需求,经我行审核同意给予客户专项授信的分期付款业务。

公务员类客户群体主要包括:乡镇(办事处)级以上党政机关、有财政拨款的各类事业单位、金融、邮政、电信、电力、医院、中央企业;公立学校正式编制的教师;部队武警单位的在职正式员工。

二、办理条件

1、具有完全民事行为能力的中国公民,年龄在20周岁(含)至60周岁(含)之间;
2、单位在编正式员工;
3、具有合法稳定收入,

且有按期还款的能力;

4、具有良好的信用记录,在我行及其他金融机构无不良记录。

三、授信额度

一般客户不超过20万元,县处级(含)以上最高30万元。

四、分期期限

3、6、9、12、24期(每月为一期)。

五、手续费率

3期 0.85%、6期 1.48%、9期 2.11%、12期 2.75%、24期 5.73%。

六、优势

办理手续简单,速度快捷,公务员类群体专享手续费最低,刷卡范围广泛,并可满足客户多种期限选择。

工商银行“步步为赢”系列理财产品 ——期限灵活、安心收益

为进一步提高客户流动资金的收益性和流动性,工商银行设计发行了“步步为赢”系列理财产品,截至目前,已发行“步步为赢”1号、2号两款产品,本产品很好地兼顾了资金的流动性和收益性,一经发行,即受到客户的好评。产品具有以下特点:

(一)放心享益。收益更多保障,乐享超值回报;以债券和高信用等级信托贷款为主要投资对象;产品将根据市场利率的变动及时调整各档收益率,客户收益随新收益率上升而上升,有效规避了利率风险。

(二)称心增益。当期收放自如,收益步步增高。本款产品预期收益随持有期间递增,从1天到最长540天以上,持有时间越长,收益越高。

(三)随心得益。随时购买赎回,投资游刃有余。T日申赎,T+1日确认,完全解决了传统理财产品没有流动性的不足。

产品购买:开放时间内,投资者可于工商银行网点或网上银行发起购买,单笔购买量为交易级差(1000份)的整数倍,首笔最低购买金额10万元,购买交易T+1日确认,T+1日扣款,确认扣款日若遇节

假日顺延至下一工作日。

产品赎回:开放时间内,投资者可于工商银行网点或网上银行发起赎回,单笔赎回量为交易级差(1000份)的整数倍,赎回交易T+1日确认,T+2日资金到账,确认日若遇节假日顺延至下一工作日,到账日若遇节假日顺延至下一工作日,赎回确认日至资金到账日之间客户资金不计收益。

本产品常年有售,产品详情可到工商银行各网点咨询。投资有风险,理财须谨慎。

工银二维码相约麦当劳 消费立减优惠开启【消费30立减15】



【活动银行】工商银行

【活动时间】2016年9月22日至2016年11月6日期间,每逢周四、周日。

【活动范围】全国麦当劳门店(个别门店除外,以店内宣传为准)

【烟台店地址】
烟台海港路餐厅(海港路润隆大厦一层)
烟台观海路餐厅(佳世客一层)

烟台万达餐厅(芝罘区万达广场内)

烟台火车站餐厅(烟台火车站)

【享受优惠条件】通过工银二维码进行扫码支付

【享受优惠内容】享受单笔消费满30元减15元优惠,每名客户每天只限一次立减优惠。

【活动注意事项】工行卡持卡人需提前下载融E联并绑定银联品牌工行卡(无工行卡顾客可持本人身份证到最近工行网点办理)。