

中国人寿推出“鑫福赢家”保险组合计划

由姚明代言 中国人寿总公司新品发布会日前在泰安举行

本报讯(记者 周爱宝 通讯员 徐钢)11月8日上午10:30,中国人寿保险股份有限公司(以下简称“中国人寿”)携体育明星姚明在山东泰安隆重发布新产品“鑫福赢家”保险组合计划,巍巍泰山见证了中国人寿这家文化厚重的寿险公司,在2017年即将到来之际,推出的贴心温馨相伴一生的保险新品。中国人寿副总裁肖建友和中国人寿山东省分公司总经理白彬等嘉宾出席和见证了中国人寿“鑫福赢家”新品发布会。

“鑫福赢家”保险组合计划,将保障功能与财务管理功能完美结合,具有返还所交保费早、保障持久的特点,“万能账户”资金可以作为教育金、养老金或生活备用金,满足人生不同阶段的需求。

“鑫福赢家”保险组合计划包含国寿鑫福赢家年金保险、国寿鑫福赢家年金保险(分红型)、国寿鑫福赢家年金保险(万能型)(铂金版)等多款产品,消费者可单独投保国寿鑫福赢家年金保险或国寿鑫福赢家年金

保险(分红型),也可以按照投保时的要求选择组合国寿鑫福赢家年金保险(万能型)(铂金版)(即“累积账户”)、国寿鑫福赢家两全保险(万能型)(钻石版)(即“追加账户”)以实现“双账户”或“单账户”,该组合计划在提供充足保险保障的同时,通过生存保险金、关爱金或红利等自动转入“累积账户”,追加保险费进入“追加账户”,实现个人账户价值的增值,以实现风险保障、资金安全的目的,为解决家庭子女教育、养老、应急资

金等需求提供了理想的解决方案。

“鑫福赢家”保险组合计划具有以下几大特点。特点一:所交保险费返还早。消费者投保时可选择12种返还时点,最快10或15年,最早30岁可返还所交全部保险费。特点二:生存金返还快。投保生效后10日,可立即返还首年期交保费的20%,之后每年给付基本保险金额的20%,一直到所交保险费返还之前。特点三:意外保障久。所交保险费返还后,被保险人可

以享受意外伤害身故保障直到88岁或终身。

据介绍,此次推出的“鑫福赢家”保险组合计划“万能双账户”,是中国人寿对“万能账户”产品体系的创新和升级。实际上,“万能账户”由原来的“单账户”升级为“双账户”,即“累积账户”和“追加账户”,将为客户提供更多的选择,更好地为客户提供保险保障和财务管理服务。(了解更多产品信息,请登录中国人寿保险股份有限公司官方网站查阅产品详细条款)

金改3周年,财富管理走出“青岛模式”

人人理财,有财可理,普惠金融下的跨越式金融发展

本报记者 姜宁

山东省金融改革22条颁布已过去了3年。而作为金改中的招牌项目,青岛财富管理综合改革试验区,也终于迎来了属于自己的辉煌。

这时候,距离郭树清“青岛画圈”正好两年半的时间。

那是2013年5月,还是代省长的郭树清在一次活动中透露,山东正着力打造青岛财富管理试验区,并加快发展多层次资本市场,打造区域性金融中心。这不到半日的讲话,宾主双方均没有过分解读,不过,这一项目已得到央行副行长潘功胜和时任招行行长马蔚华鼎力相助的传闻,在山东金融圈内迅速传开。

8个月后,一个融合200多家金融机构、存贷款突破万亿元的财富管理综合改革试验区项目在海滨青岛拔地生长。

普惠金融下的青岛财富模式

近日,家住莱西市河头店镇的孙爱英来到位于镇西头农行金融便利店中,购买新一期发售的理财产品。“从今年年初开始,我们就尝试着变存款为理财,买了几次觉得还不错,这不就彻底迷上了这既安全又赚钱的投资方式。”孙大娘笑得合不拢嘴,以十万元为例,理财比存款一年能多出2000多块钱的收益,这笔钱在农村家庭中已够全年的肉食开销。

买完了理财,孙爱英又顺便拿了几张基金、保险产品的宣传单页,这些原本在城市中才有市场的“高大尚”理财投资品类,随着青岛财富管理中心的建设发展,已经深入农村,扎根民心。

2014年2月10日,青岛财富管理综合改革试验区正式批复,山东省省长郭树清将其定义为普惠金融,也就是一种“人人理财,有财可理”的模式,在这种金融改革大背景下的财富管理先行先试区域内,“财富图大计,金融惠民生”成为了郭树清对于区域金融中心青岛的设立初衷。两年半过去了,青岛财富管理综合改革试验区也迎来了属于自己的辉煌:金融机构总数达到229家;新增存贷款分别过千亿;

保费收入增速在计划单列市中位列第一;直接融资额超过700亿元,创历史最高水平。另外在今年4月,青岛首次被纳入全球金融中心排名,位列79位。

而在普惠金融方面,更是有着潜移默化的革新。县域基层土地上迎来了社区支行、金融便利店,市民投资由单一存款向资产配置多样化发展,金融投资品、衍生品花样繁多,外资银行接踵而至又为市民提供了海外投资等新选择。

改革全方位,金融业跨越大发展

“通过加快金融改革创新,不断加强财富管理组织体系、市场体系、业务体系、环境体系、监管体系建设,推动财富管理与相关产业协同发展,探索形成财富管理发展的新模式和新途径,构建具有中国特色的财富管理体系,力争将青岛市建设成为面向国际的财富管理中心城市。”3年来,青岛市聚焦设立财富管理中心的奋斗目标,在创建国家级财富管理金融综合改革试验区方面取得了可喜的成绩,形成了财富管理改革创新的“青岛模式”。

据青岛市金融办主要负责人介绍,关于“青岛模式”,青岛做到了多个第一:国内第一家外商独资互联网保险公司,第一家外商独资财富管理公司,第一家产融结合消费金融公司,第三只人民币国际投融资基金以及国内大型金融机构财富管理子公司,私人银行等一批新型财富管理机构纷纷落户,示范作用明显。“青岛财富管理综合改革试验区带动作用明显,在金家岭金融新区设立后,大量新金融业态企业入驻,为青岛金融业发展增添了活力。”青岛市金融办白光昭说。

两年多以来,青岛大力推进财富管理领域供给侧结构性改革,从机构、市场、人才建设等方面入手,全面提升财富管理供给效能。

通过努力,青岛市财富管理中心城市建设取得了显著成就,带动青岛金融业“十二五”期间实现了倍增式跨越发展。截至“十二五”末,青岛金融机构和法人金融机构数量分别

是“十一五”末的1.5倍和2.2倍;金融业增加值是“十一五”末的2.5倍,占GDP比重提高了2.2个百分点;存款余额、贷款余额、保费收入、证券交易额和上市企业数量分别是“十一五”末的1.8倍、1.9倍、1.6倍、5.5倍和2倍。此外,全市银行不良额、不良率连续下降,成为全国同类城市中唯一连续5个季度实现不良“双降”的城市。

财富管理与实体经济深度融合

“财富图大计,金融惠民生”,虽然树立起了普惠金融这杆大旗,但青岛财富管理综合改革试验区仍然是要借助金融业的力量来促进社会经济的发展。在此,青岛立足实体经济谋划创新,加大政策创新的定向支持力度,通过跨国集团人民币集中运营管理、跨国公司外汇资金集中运营管理等各类财富管理创新政策的实施,直接为青岛带来融资近380亿元,增加未来融资能力480亿元,为企业节约费用超过25亿元。

银行是提供“金融活水”的生力军。在年初的青岛“两会”上,农行青岛分行行长杨国月介绍说,该行各项贷款余额已达1013亿元。“比如在支持青岛市产业转型升级方面,自2016年以来,我们为电子、食品、轨道交通、石化等产业链龙头企业新增贷款超过50亿元;参与青钢、海晶等老企业搬迁项目贷款;为新能源、资源循环利用、水利、轨道交通、生态修复等绿色行业重点客户、重点项目新增贷款22亿元。”杨国月说。

统计数据显示,截至上半年,青岛市辖区内企业直接融资额超过700亿元,创历史最高水平。对此,白光昭表示,金融服务实体经济,才能真正发挥应有的效力。根据“十三五”规划,青岛市将充分利用政策性贷款、保险资金、政府和社会资本合作等融资途径,扩大金融供给,继续提升金融服务实体经济的水平,展现出一座金融新星城市的勃勃生机。

建行龙支付正式发布 再掀潮流支付新风尚

11月9日,中国建设银行在北京正式宣布推出“龙支付”,这是建设银行运用互联网思维、打造金融生态系统、围绕客户体验推出的统一支付品牌,也是同业首个融合NFC、二维码、人脸识别各种技术,覆盖线上线下全场景的全新支付产品组合,受到业内外的高度关注。

建行龙支付在整合现有网络支付、手机支付、移动支付等全系列功能的基础上,新推出了“建行钱包”和“二维码支付”两个全新产品,是人民银行《条码支付业务规范》正式发布后业内首款开通二维码支付功能的革新产品,具备了建行钱包、全卡付、建行二维码、龙卡云闪付、随心取、好友付款、AA收款、龙商户等八大功能,并拥有四大优势:

第一,更开放的用户体验。龙支付面向所有社会大众,无论是否建行客户,只需下载建行手机APP即可申请注册成为龙支付客户。钱包一户连多卡,客户既可以绑建行卡,也可以关联非建行卡;立足小额支付场景需求,帮助客户区分主辅账户应用,有效隔离风险。

第二,更多样的支付方式。龙支付在建行已有IC卡闪付、龙卡云闪付、声纹支付的基础上,增加了二维码收付款,支持客户持手机主扫、被扫等多种场景支付。既可用于个人客户之间的相互转账付款,也可以用于小商铺、小摊贩生成二维码收款,还支持大中型商户、餐饮企业等扫码枪扫龙支付收款。同时龙支付手机客户端丰富了ATM刷脸取款和声纹取款功能,一举囊括了当前各大主流新型支付技术。

第三,更丰富的支付场景。建行在龙支付的场景打造上致力于全方位贴近客户生活,紧密契合社交生活、公共交通、网络购物等日常支付场景,联合合作方提供行业应用解决方案,通过全面支持线上线下交易,支持APP插件支付等功能,将龙支付广泛应用于地铁、停车、菜市场等客户衣食住行各个方面。

第四,更安全的支付环境。龙支付的风控搭建致力于安全与效率的统一,多管齐下为客户提供安全又便捷的支付环境,功能上既支持零钱包小额支付,线上、线下免密免签,也支持绑定卡后的大额支付,基

于Token设计的移动支付更加安全,大数据反欺诈帮助客户控制交易风险,更全面保护客户个人隐私和资金安全。

建行龙支付既是继承者,更是开拓者。龙支付品牌的发布推出,是对过去传统支付结算和收单业务的重大革新,更是传统金融行业向“互联网+”转型发展重大突破。龙支付一方面契合了手机移动支付的市场趋势和时尚潮流,同时为中小商户提供了快捷的支付通道,为今后广泛拓展和深度挖掘中小商户的全方位金融需求提供扎实基础,对发展普惠金融具有重要意义。另一方面龙支付也是建行战略转型的重要突破口与落脚点。在银行业传统发展模式面临空前挑战的时期,建行大胆走出了中国银行业的“先手棋”,率先谋划整体转型,着力打造个人金融生态系统。而龙支付正是连接客户和场景的核心纽带,为打造个人金融生态系统迈出了关键一步。

建设银行相关人士表示,龙支付上市后对个人客户之间的资金划转、转账、提现将全部免费,并将对商户实行最优惠的收单服务,这是对广大个人客户和商户的重大福利和郑重承诺!表明建行作为一家国有大型银行,在传统业务领域敢于突破,求新求变;在新兴技术浪潮面前不惧挑战,沉着应对;在服务民生大众方面勇于担当,追求卓越。

发布会上,建行宣布北京华联超市股份有限公司、Costa咖啡、京东集团、北京新燕莎、通联支付、携程、北京微影时代(格瓦拉)、统一超商(7-11便利)、南方航空、唯品会、广东长隆集团、同程旅游、美团点评、欧亚集团、步步高商业、苏宁易购、途牛旅游、海南航空、武夷山旅游、大龙网等二十家商户成为首批龙支付战略商户。同时建行也向更多的商户和合作伙伴发出要约,支付市场的发展和完善需要多方合力,龙支付是一个认同和基于“四方支付模式”的开放平台,建行借这个机会,邀请更多的客户、商户、支付机构、银行卡组织等产业各方关注,并积极参与到龙支付产品体系的建设与合作中来,共同助力中国支付市场的发展繁荣,共同分享中国经济快速持续健康发展的荣光!

聚焦“金改”3周年