

中国人寿“鑫福赢家”济宁发售,关爱金领取年龄可定制

首推双账户,保障、理财更灵活

本报记者 张夫稳 通讯员 由勇

8日,中国人寿济宁分公司在济宁高新区体育馆召开了营销20周年表彰暨“辉煌国寿 传奇2017”开门红誓师大会,会上推出了“鑫福赢家”保险组合计划,强势吹响了2017年险企开门红的号角。



誓师大会现场。

作为中国最大的人寿保险公司,为庆祝个人营销20周年,中国人寿于11月8日正式发布了“鑫福赢家”保险组合计划,首推万能双账户产品,强势吹响了2017年险企开门红的号角。

随着经济发展,市民投资理财诉求愈发强烈。然而,在当前变幻多端的经济环境中,股票基金类风险过大,银行理财也因连续降息收益率大幅下滑,房地产市场又受政策影响较大。受上述因素影响,广大投资消费者日益将保险作为主要保障和风险防范手段,兼具安全性、

收益性和流动性的保险产品正成为越来越多投资者所偏爱的家庭资产配置“标的”。在这种大背景下,中国人寿顺势创新推出了保值增值功能更为强大的双账户产品“鑫福赢家”。

据介绍,中国人寿“鑫福赢家”保险组合计划将保障功能和财务管理功能相结合,在提供充足保险保障的同时,通过累积、追加双账户投资增值,以实现风险保障、资金安全、收益平衡的目的,为解决家庭子女教育、养老、应急资金等需求提供了理想的解决方案。

“鑫福赢家”保险组合

计划包含国寿鑫福赢家年金保险、国寿鑫账户年金保险(万能型)(铂金版)等多款产品,消费者可单独投保国寿鑫福赢家年金保险,也可以按照投保时的要求选择组合国寿鑫账户年金保险(万能型)(铂金版)、国寿鑫账户两全保险(万能型)(钻石版)以实现双账户或单账户。该计划将保障功能与资金保值增值功能完美嫁接,具有保费返本早、生存金返还快、身价保障久、双账户增值高等特点,账户资金可以作为教育金、养老金或生活备用金,可满足人生不同阶段的需求。

产品设计更灵活 个性化定制关爱金领取年龄

在以往的保险产品计划中,部分保险消费者为了更快实现资金返还,往往愿意牺牲一定的收益来换取资金运作的前置。有关资料显示,在保费返还的时间设置上,尽管大多数保险公司在市场强烈的需求下,对保费返还时间进行了一定的灵活性处理,但是绝大部分保险产品的保费返还时间最快仍长达15年甚至更久,对于希望尽快获取收益的保险消费者来说,仍然无法满足需求。

而中国人寿此次推出的开门红主销产品——“鑫福赢家”,在关爱金领取年龄的设计上更加人性化。消费者在投保时可选择12种保费返还时点,最快10年,最早30周岁就可以领取全部所交保费(不计利息)。

生存金即交即领 实现资产保值增值

无论哪种资产配置方式,投资人都希望在最短时间内获得资金的回笼,这方面,中国人寿在新产品设计中同样对投资者照顾周全。

据了解,在以往国寿的开门红产品中,生存金即交即领可谓标配。而在今年的开门红产品设计上,较之以往“鑫如意白金版”、“鑫福年年”等产品,“鑫福赢家”首次给付的生存金为客户首次缴纳的保险费的20%。具体而言,在“鑫福赢家”保险合同生效10天后,就可以领取到首笔生存金。之后每年领取基本保险金额的20%,一直到关爱金领取之前,真正帮助客户尽可能早地享受到“鑫福赢家”带来的收益。

产品设计人性化 意外保障最高至88周岁

作为本次上市的“鑫福赢家”的一大亮点,该产品在设计上更加凸显了创新意识和人性化,不仅能为客户提供安全、稳健的理财新选择,还充分发挥了保险的基础保障功能。

在被保险人根据合同约定的时间领取关爱金后,直到其年满88周岁,在此期间,若被保险人不幸遭遇意外事故导致身故,保单的指定受益人,还可以根据合同所交保费(不计利息)领取身故保险金。也就是说,假设李女士在30岁时,为自己投保了“鑫福赢家”,选择在40周岁领取关爱金。在关爱金领取后,从41岁一直到她年满88周岁,若李女士在此期间遭受意外伤害导致身故,她依然可以根据其所交保费(不计利息)获得身故保险金。“鑫福赢家”的这一设计打破了以往多数产品意外保障最高至被保险人75周岁的年龄限制,更加合理地转移了人们在生活中可能遇到的意外风险,可以说是一份能够帮助普通市民提高幸福指数的理财利器。

万能账户创新叠加 双账户协同增值

中国人寿的万能账户具有“账户收益日计息月复利,账户运作公开透明”的特点,一直受到消费者青睐。此次“鑫福赢家”保险组合计划万能双账户的上市,是中国人寿对万能账户产品体系的创新和升级。实际上,万能账户由原来的单一账户升级为双账户,即收益账户和追加账户,选择生存保险金、关爱金,与追加的闲散资金分别进入两个万能账户,享有较高复利计息,既能帮助客户享受较高的结算收益,又能满足客户对于资金流动性的需求。

提供“错时+延时”金融服务

曲阜农商将便利店开进社区

本报济宁11月10日讯(记者张夫稳 通讯员 史志森)“我干一天活休息后还能把钱及时存进银行,不用白天忙活的时候专门跑一趟,真是太方便了。”日前,在曲阜市德化社区农商银行设立的金融便利店内,刚办完存款业务的小区居民郑先生高兴地说。

郑先生是一家快餐店老板,几乎每天都是从早餐开始一直忙到很晚,等送走客人打烊后本想着把一天的营业收入存进银行,无奈银行营业网点已经下班,不仅资金在家过夜不安全,第二天还得专门跑趟银行去存钱。“原来,一天得跑两趟银行,很不方便。”郑先生说,曲阜农商银行在社区设立了金融便利店,很好地解决了自己的麻烦事,“金融便利店就像家门口的银行,给我们老百姓带来了实实在在的便利。”

本着“为居民提供全天候金融服务”的服务宗旨,今年初,曲阜农商银行在德化社区开设了辖区首个金融便利店。该金融便利店内配备了一台ATM、一台“惠金通”,依托一名普惠金融服务员协助周边居民办理金融业务,金融便利店可



居民进便利店办理业务。

提供存取款、转账、查询、缴费、代发粮补、业务咨询等服务,服务时间也突破了传统银行营业网点的限制,以“错时+延时”服务满足社区居民全天候金融需求。

德化社区金融便利店开业后,像郑先生这样的周边居民、商户纷纷“点赞”。德化社区居民陈大妈是该金融便利店的常客,“原来,我们社区里多数老年人不会使用ATM机,在便利店有服务员小田现场指导办理,现在很多老年人都学会使

用ATM了,很是方便。”陈大妈说,自己每个月都跑银行,办的都是交水电费、煤气费等业务,光排队就要老半天,现在有了金融便利店足不出“区”便可办理多项缴费业务,非常方便快捷。

方便社区居民的同时,德化社区金融便利店也取得了不错的效益。目前,德化社区金融便利店平均每天受理各项业务超过100笔,而派驻的社区普惠金融服务员也取得了揽储1400余万元的“成绩”。

泗水中行开立 环境治理保证金保函

本报济宁11月10日讯(通讯员 张猛)日前,中国银行济宁泗水支行为济宁某水泥有限责任公司开立了矿山地质环境治理保证金保函,金额共计7193.96万元,期限五年。该保函系《山东省矿山地质环境治理恢复保证金管理暂行办法》文件颁布以来济宁当地首笔矿山地质环境治理领域项下保函。

据了解,上述水泥有限责任公司为泗水当地结算大户,《山东省矿山地质环境治理恢复保证金管理暂行办法》颁布后,中国银行泗水

支行认真理解文件精神,与上级行公司部、风险部沟通,研究授信方案,主动上门拜访并对企业财务人员进行业务宣讲,并协助企业向市、县两级国土资源部门协调使用保函代替保证金事宜,最终为企业开立保函,缴存矿山地质环境治理恢复保证金。

该笔保证金保函业务的成功办理,为企业节省了大量资金占用成本。未来,该行将继续发挥在保函等结算业务领域的专业优势,为更多地方企业提供优质结算业务服务,支持企业发展。