

在8月份召开的山东省企业家队伍建设工作会议上,省长郭树清点名肯定了我省多位企业家,达驰电气董事长马效坤就是其中一个。他领导的达驰电气,目前在全国中大型输变电领域位居前四,不仅产品市场占有率在20%以上,还曾中标西电东送、西气东输、三峡工程、青藏铁路等重点工程。

这样的行业翘楚,身世却极其普通,只不过起源于菏泽一家乡镇作坊式小厂。但能让“作坊”成长为民企明星,最不可忽视的就是马效坤身上的那股朴实和拼搏的精神。

闯关英雄 山东企业家访谈录

企业的竞争说白了就是人才的竞争。必须提供好的待遇、事业平台、研发环境,把人才留住,把自己的人培养出来。
——达驰电气董事长马效坤



扫码看访谈视频



中专师范生逆袭成变压器专家

达驰电气马效坤,用48年让乡镇作坊变行业巨头

本报记者 张亚楠

晚上骑20公里自行车 找专家学技术

1968年,在曹县师范毕业不久的马效坤被安排到成武县苟村人民公社农具制造厂。“厂里没有有文化的人,你去吧。”当年领导一句话,马效坤就来到了这家只有10间房、28个人的铁工、木工制造厂。和马效坤同时来的还有菏泽农校的4个毕业生,一个月之后,这4个人都走了,只有马效坤留了下来。木工、铁工、染布,啥活都干,一直留到48年后的今天。

马效坤第一次接触变压器是1971年,当时,成武县第一次把电引进农村,马效坤被抽调到县里,学习参与“办电”。24岁的马效坤见识了电力的神奇,意识到变压器的市场前景,“当时发现变压器在以后不可或缺。”

一回到厂里,马效坤就跟老厂长报告:下一步咱必须在电上做文章,将来电才是前途。就这样,厂领导从外地请来师傅,马效坤跟着师傅学起了电

机,画起了图纸。达驰的变压器事业也从此起步,直到如今的行业第四。

如今看来,变压器并不算是高技术,但在当年的成武,要想做变压器不是件容易的事。要设备没设备,要人才没人才,厂里一开始请来的师傅也是个“二把刀”,变压器并没有试制成功。眼见这活不好办,师傅半夜偷偷溜走,马效坤完全凭着一股拼劲四处拜师求艺,废寝忘食地钻研技术。

听说单县从沈阳请来了电气专家,马效坤白天在厂里干活,晚上下班就骑20多公里自行车去单县找专家学习,再加上每周呆一天,愣是从一个教育专业毕业的中专生成为变压器专家。后来,在达驰一步步攻克小功率变压器、母子变压器、干式变压器等新产品的过程中,马效坤反复前往省科技厅、沈阳变压器厂、北京清华大学等地取经。

教授每年到厂里授课 专家老了不急于解约

在电气行业,前沿技术是

核心竞争力,也是身处中原腹地小县城的达驰,需要弥补的短板。一路走来,“求知若渴”渐渐成为烙在达驰电气和马效坤身上的烙印,直到现在达驰仍肯在人才引进上下血本。

达驰跟清华大学、哈尔滨工业大学、西安交大、山东工业大学等高校联合做项目,每年选拔优秀职工送到这些高校、研究所培养。不仅从哈工大、兰州大学引进本科生,还引进了三四个变压器权威专家,哈工大的教授每年都来达驰授课20天左右。

在北京,达驰建立研发中心聚焦变压器智能化,中科院的几个专家常驻这个中心。马效坤说,通过多年的培训,在达驰能独立进行研发设计的人员,达到了100多人。

为给专家提供舒适的环境,达驰专门建了专家楼。有的专家年龄大了,马效坤并不急于解除合作,他说:“他想干两天、休两天也随他便,有问题的时候我们请教他。”为了给专家和企业技术人员提供良好的环境,马效坤把每年利润的5%以上拿出来做科研,

投入设备、实验室。

“企业的竞争说白了就是人才的竞争。”马效坤有紧迫感,成武没法跟济南、北京比,必须提供好的待遇、事业平台、研发环境,把人才留住,把自己的人培养出来。

机械制造利润微薄 卖成套设备寻求突围

看清形势,眼光长远是一个企业家的必备素质。说起达驰的发展规划,69岁的马效坤语速飞快、逻辑清晰。

在特高压变压器项目方面,达驰目前具备较强的市场竞争力,是全国同行业中唯一一家具有特高压变压器资质的民营企业。这背后是马效坤针对政策环境的未雨绸缪、提前布局。

五年前,看到中国正在跟俄罗斯、东南亚国家建立电力互联网,马效坤敏锐地意识到适用于远距离送电,电压稳定、成本更低的换流变压器,下一步将是热点。于是,达驰开始研发换流变压器项目,他们的第一代产品下月开始生产。

在换流变压器项目上,达驰跟西门子合资建立达奇电气有限公司,达驰占51%,西门子占49%,专门做高压电抗器,规划一年产值2.6亿。

现在,马效坤的目光已经从换流变压器挪向更远的前方:“换流变压器、直流线路建完后,市场需求就少了,下一步就发展柔性直流线路的变压器。”

当前,最低价中标,利润微薄成为中国机械制造业的痛点。马效坤说,变压器市场,今年的市场价格比去年低了20%,这也逼着马效坤为达驰寻找新出路。

“现在达驰既做变压器又做开关,也做封闭母线,正逐步实现智能化。下一步就要利用自己的优势往成套设备方面发展。”马效坤说,目前达驰电力安装公司在国内做得风生水起,正打算利用国家的“一带一路”政策,明年走出国门承包工程。目前,达驰的国际业务额为2亿元,占到总业务量的10%。“如果能把工程承包下来,达驰国际业务的利润率能提高20%。”

通报违规中介,济南又一家上榜

住建部:“首付贷”是红线,中介违规将被暂停网签

本报讯 25日,住房城乡建设部再度通报30家违法违规房地产中介机构名单,济南冠润房地产经纪有限公司名列其中。住建部表示,将继续“重拳”整治房地产中介市场秩序,对房地产中介违法违规行为保持严查高压态势。

住建部25日召开电视电话会议,要求各地将房地产中介机构编造散布谣言、发布虚假信息、赚取房源差价、挪用交易资金、违规开展金融业务、违规代理销售、无照经营等七类违法违规行为作为整治重点,依法从严从重从快进行查处。

住建部要求,各地一律严禁中介机构开展“首付贷”性质的业务,这是一条红线,不得突

破。取得相关金融资质的房地产中介机构,也不得违规开展业务。

对房地产中介的违法违规行为,住建部表示,要视情节轻重,依法给予责令限期整改、暂停网签、处以罚款等行政处罚;对情节严重的,要在整改期内暂停中介机构所有门店的业务办理。在此基础上,还要将违法违规的中介机构公开曝光,列入严重失信企业“黑名单”,性质恶劣的要依法清出市场。构成犯罪的,要移送有关部门依法追究刑事责任。

据了解,此次通报的30家违法违规房地产中介机构涉及房地产交易、咨询、经纪代理、营销策划、物业服务和投资顾

问等各个领域,分布于上海、广东、天津、江苏、福建、山东、安徽、湖北、四川、青海、江西、云南、河北、广西、黑龙江、陕西、海南等17个省市区,济南冠润房地产经纪有限公司名列通报名单之中。

住建部指出,房地产行业违法违规问题仍较为突出,严重侵害群众合法权益,扰乱了市场秩序,社会反映强烈,必须保持严查高压态势,持续整顿,常抓不懈。

据了解,今年以来,住建部部署开展了房地产中介专项整治,各地加大执法检查力度,集中查处了一批违法违规的中介机构,依法进行了行政处罚,并将违法违规行为记入信用档

基本信息	
名称	济南冠润房地产经纪有限公司
法定代表人	
成立日期	2009年08月27日
名士豪庭住宅小区1区一期2号配套公建16-10室	
营业期限至	
; 企业营销策划; 企业形象策划; 企业管理咨询; 社会经济咨询。(依法须经	
核准日期	2014年09月12日

被公布的济南冠润房地产经纪有限公司信息。

案。今年10月,住建部曾公布全国45家房企和中介机构存在发布虚假广告、捂盘惜售等

问题,济南御峰置业有限公司、济南源浩置业有限公司等榜上有名。
据新华社等