

华夏银行济南分行举办“团聚小微”产品推介会

时值二十周年行庆之际,华夏银行济南分行“团聚小微”产品推介会日前在山东大厦隆重举行。在活动现场,一幅幅沙画,一段段旁白,一个个贷款场景,吸引着众多嘉宾的关注。从“年审贷”到“政采贷”,从“电商贷”到“网络贷”、“房抵贷”,华夏银行济南分行精心打造的特色小微企业产品让到场嘉宾感到不虚此行。

记者了解到,华夏银行济南分行坚定实施“中小企业金融服务商”战略,努力走特色化、专业化发展道路,在机制、产品和服务等方面积极探索和创新,走出了一条互联网金融

模式下依托政府、核心企业、市场商圈等平台,服务小微客户的新路子,有效降低了小微企业融资成本,实现了服务客户与自身发展的“双赢”。

以他们推出的特色产品“年审贷”为例,创新的年审制还贷方式使小微企业在贷款到期前,只需向银行提出贷款年审的申请,年审通过后即可实现“无须筹资归还借款,无须重签任何合同,自动延长贷款期限”,有效规避了传统贷款模式下“整贷整还”、“先还后贷”、“期限错配”等弊端,减少了因筹集还贷资金所需的时间成本和资金成本,同时避免小微企

业通过民间借贷等渠道高息借入转贷资金,而更长的贷款期限也很好匹配了小微企业成长发展的周期,保障了其经营的连续性和稳定性。实践证明,这一做法相当于为企业降低了贷款利率两个百分点左右。这一服务由于省时、省力、省心、省钱,被很多小微企业称为“最有人情味的贷款”。

除了“年审贷”,华夏银行济南分行推出的“政采贷”也受到了与会嘉宾的一致好评。面对政府采购供应商的金融服务需求,华夏银行济南分行运用小企业网络贷产品创新预授信模式,可以预先给予客户最长3

年的最高额度授信,通过线上贷款发放客户可实现足不出户放款,三年授信期内可实现随借随还,节省财务成本。企业可中标后再根据中标合同进行融资,做到了“先授信,再中标,资金有保障”,不仅给予广大小微企业以贷款资金支持,更鼓励了广大小微企业积极参与政府采购投标的信心,有效盘活小微企业民营经济。而且,通过充分整合政府采购数据,依托财政支付信用,华夏银行济南分行的针对政府采购供应商在500万元权限内不再要求抵质押担保,降低了传统模式下银行重抵押、重担保的高门槛,有

效解决小微企业中标后“短、小、频、急”的资金需求。

“20年的发展,华夏银行济南分行站在了更高的起点上,社会变革,形势变化特别是小微企业的迅猛发展也给我们提出了新的要求。我们将紧紧围绕缓解小微企业‘融资难、融资贵’问题,强化责任担当,加快产品创新,丰富服务内涵,提升服务效率,与小微企业携手共度难关,为更多小微企业成长为‘参天大树’加油助力,为全省小微企业更好更快发展作出新的更大贡献。”华夏银行济南分行相关负责人表示。

(财金记者 王小平)

出院就领钱 消费者称“很快,很方便” 星火创新采风团探访泰康人寿“健保通”项目

近日,记者在潍坊采访时了解到,潍坊寿光人民成为全省第一批享受到“健保通”项目实惠的人。当地所有投保泰康健康险的消费者,在指定医院住院就医,就可享受到“住院报案,出院领钱”。

据介绍,“健保通”指商业保险公司与医疗机构深度合作,通过系统互联互通,及时共享客户医疗信息,在客户住院时即完成理赔定性,客户出院即完成理赔并获得理赔款的新型商业医疗保险理赔方式。

在寿光人民医院,一个7岁孩子的妈妈于会英接受了记者的采访,谈起“健保通”,她连连称赞,“很快,很方便”。据了解,她孩子因感冒住院治疗,总费用4000多元,经过社保和“健保通”的双重保障,个人只需要承担400元。据于会英介绍,“俺入了个最低档的保险,一年才交

80元,没想到这次理赔了1000多。”除了保险的保障可观外,最为吸引人的是“健保通”的出院即能领钱的便捷,与普通的保险理赔流程相比,免去了出院手续办理完后,七个工作日之后才能办理保险理赔手续的麻烦。

泰康人寿潍坊中心支公司理赔部总经理刘锋在采访时告诉记者:“‘健保通’系统通过与医院系统无缝对接,实时上传客户住院就诊信息,完成理赔实时赔付。”他指出,“通过借助医院垫付保险金,能够有效解决‘看病难、看病贵’的问题。”

此外,值得一提的是,这一项目的成功推广,很重要的一环在于医院的配合与否,寿光“健保通”项目之所以能够成为全省的排头兵,很大的原因也来自于寿光人民医院的大力支持。据寿光市人民医院相关负责人介

绍,截至目前,“健保通”项目已经为1800多位客户完成医疗费支付,共垫付资金120多万元。此外,该医院还在窗口办理处专门开设了泰康人寿“健保通”项目理赔窗口。

据了解,泰康人寿山东分公司自2011年起正式启动“健保通”项目,历时4年多的“健保通”项目在寿光人民医院的摸索应用和改进,项目应用已经比较顺畅。目前,在潍坊范围内,泰康已与青州人民医院、寿光人民医院、安丘人民医院开展合作“健保通”项目合作,下一步将尽快与全市更多地医院接洽对接,实现客户服务的广泛覆盖。

泰康人寿山东分公司相关负责人表示,随着“健保通”项目的发展,该公司未来将在高端医疗、健康管理、体检服务等方面与医院深度合作,为客户带来便捷、实惠的保险服务。(记者张頔 季静静)

德华安顾人寿发布 “安享金生”全新年金产品

12月15日,由德华安顾人寿汇聚专业与实力,倾力打造的“安享金生”保险理财计划耀世登场,德华安顾人寿所有门店、PAD网店同步发售。

“安享金生”保险理财计划,包含德华安顾安享金生年金保险(分红型)、附加直富保年金保险(万能型)、附加VIP年金保险(万能型)等多款产品,为客户提供多种选择,专业稳健,安享今生。

据介绍,“安享金生”保险理财计划亮点纷呈。首先是缴费期限短,生存金返还又高又快。客户只需要交费三年,合同生效日及65周岁前每个保单周年都可领取20%保额的生存金,65周岁(含)—88周岁每个保单周年都可领取40%保额的生存金。而且,66周岁后的首个保险合同周年日和80周岁后的首个保险合同周年日,都能额外领取到相当于50%保费的祝寿金,两次祝寿金累计领取金额相当于100%的保费。

其次是该计划提供长期保障,并且以双红利的方式增加客户权益。当被保险人身故或全残时,德华安顾人寿按照合同约定的保险金额保证给付。同时,采用年度红利与特别红利方式增加客户权益,年

度红利可以同按比例给付的生存保险金,祝寿金一起选择进入万能账户进行二次增值,账户提供的最低年化保证利率为2.5%,以月复利方式累积生息;特别红利在合同生效五年后产生,合同终止时给付。

再次,该计划充分发挥机构理财优势,投保人对万能账户积累的资金具有合同赋予的专属权益,既可以一次性领取,还可根据人生不同阶段的财务需求选择部分领取,也可以自第三个保单周年日开始,申请每年按照当时保单账户价值的10%进行年金领取,以保护未成年人权益。

“‘安享金生’保险理财计划短投快返,投保当年就可以创造一笔安全稳健、持续增长的现金流;高贷款比例、双账户融资,可以实现资金利用的最大化。该计划还能帮助企业资产与个人资产进行有效隔离,保值增值的同时,高效能保全资产,为家庭财富有效分配和传承提供合理解决方案。我们希望通过‘安享金生’保险理财计划,解决孩子和大人两代养老问题,并解决人生不同阶段的财务需求。”德华安顾人寿相关负责人表示。

(财金记者 王小平)

马铃薯价格指数保险给菜农做“强硬”后盾 中华联合保险试点打破菜贱伤农魔咒

山东作为农业大省,农产品价格的波动往往牵动着多方的关注,农民首当其冲。近日,“菜贱伤农”的魔咒被打破,中华联合在全省率先开展了马铃薯目标价格指数保险试点工作,为菜农提供了“强硬”后盾。

日前,记者随山东省保险行业协会组织的“星火计划创新采风团”来到了滕州市界河镇,了解中华联合在当地开展的马铃薯目标价格指数保险试点工作。滕州独特的气候、土质、水文等自然条件,非常适宜马铃薯生长。作为农业部命名的“中国马铃薯之乡”,滕州市是全国最大的二季作马铃薯产区。

尽管已经有了规模和名气,但当地的农民仍然会不时遭受增产不增收的困扰。为了解决农民的这一困扰,避免“菜贱伤农”。2014年11月底,我省有选择性地部分地区进行蔬菜目标价格指数保险保费补贴试点工作。根据方案,滕州市开展马铃薯目标价格指数保险试点,中华联合成为参与试点工作的最主要的保险公司之一。

“价格指数保险有利于分散生产经营风险,减轻政府和农户的负担,稳定物价,提高农民种植的积极性,保障农民的切实利益,对保证马铃薯产业发展壮大和促进农民增收意义重大。”中华财险山东分公司车险部总经理姚国强说。

事实也的确如此,2015年,中华联合在枣庄滕州市滨湖镇、柴胡店镇、官桥镇、界河镇、龙阳镇、张汪镇6个乡镇开展承保工作,3589户薯农投保面积3.79万亩;价格监测期刚过,实际成交价格一经确定,该公司第一时间启动赔付兑现工作,赔款364.11万元,赔付率为71.35%,户均赔款101.45元,地方政府、薯农非常满意,农民投保的积极性空前高涨。

据了解,滕州市马铃薯目标价格指数保险已连续开办两年。投保农户每亩地只需缴纳保险费的20%,其余由各级政府补贴80%。结合今年土豆价格,一旦

保险期内参保蔬菜平均生产价格(地头收购价)低于目标价格时,视为保险事故发生,保险人对跌幅部分进行相应赔付,高于目标价格时不发生赔付。

西杨庄村种植户杨洪信是马铃薯价格指数保险的坚定拥护者:“这个价格保险让我们农民很有信心,价格好能卖好价,价格不好有政府和保险公司做我们的后盾。”杨洪信告诉记者,他一共种了4亩多的土豆,每亩地投保32块钱。今年由于气候的影响,土豆产量不好,价格也比较低,小一点的土豆甚至市场价格只有几毛钱。“要是按照以往没有投保,这种情况下很有可能我们连工钱都赚不到,现在保险公司每亩地给赔了98元,能挣个工钱我们农民就已经很美了。”

(记者张頔 季静静)

我省集中公开 所有涉及财政民生政策

本报济南讯(记者 张頔)记者从山东省财政厅获悉,为了让城乡居民全面了解涉及财政的民生政策,推动各项政策落地见效,近期,山东省财政厅对现行民生政策进行梳理汇总,分类“打包”,形成《民生政策清单》,面向社会集中公开。《清单》中所列民生政策共11大类182条,每条都与群众切身利益密切相关。

据山东省财政厅负责同志介绍,这次民生政策梳理内

容全面详实。在梳理过程中,山东省财政厅本着“简单明了、精准实用”的原则,精简提炼政策核心内容,以清单的形式,逐条列示了政策名称、政策依据、政策内容、扶持范围及对象、扶持形式及标准、申请程序、政策执行期限、主管部门等“干货”,让群众一看就明白。为了让群众少跑腿,有的政策还注明了需要提交的申请材料,力求做到《清单》一目了然,清晰好用。

济宁兖州区税银合作全面升级

本报讯 近日,济宁市兖州区地税局联合国税部门,与17家商业银行签订“税银互动”服务协议,建立税银战略合作伙伴关系,标志着该区税银合作这一落实“供给侧”改革的便民之举由单点离散提升到了

全面覆盖。据悉,通过签订《服务协议》,国地税部门及时向各银行提供中小企业纳税信用等级评定情况,商业银行参考企业纳税信用评级结果,主动挖掘新的贷款需求,改进金融服务。(王学栋 韩文)

星星之火 可以燎原
山东保险行业 创新
大型系列采风
山东省保险行业协会 齐鲁晚报