



59岁“老供销”孙明勤眼中的供销社与金钢山酒 这酒寄托着自己的情怀

在邹城市城前镇尚河一家小超市里,200平米的空间里摆满了生活用品、酒水饮料。这是几年前刚从供销社退休的“老供销”孙明勤经营的。干了一辈子的供销工作,孙明勤不仅见证了供销社发展的变迁,也从承包供销社起家,实现了自己的梦想。

商家感言

在金钢山酒业即将迎来130周年华诞之际,孙明勤想对她说:“自工作以来,已和金钢共同走过了39个年头,真心祝愿金钢山酒业越来越好。在未来还有更多的第130周年。”

文/图 本报记者 朱熔均

干一辈子供销工作 见证供销社变迁

“干了一辈子供销社,退休后又开了这个小超市。”在孙明勤的小商店里,说起他这个开了没几年的小超市,59岁的孙明勤谈得最多的是对干了一辈子的供销社工作的不舍。

“最繁荣时,供销社作为农村唯一的日用品销售点和农副产品兑换点,队伍排成长龙的景象并不少。”他说,那时自己每天一大早去上班,夜里才能回家。参与过供销社建设,又见证了供销社变迁的孙明勤看来,在供销社的日子虽繁忙,却印证了那个年代的诚信的交易,这让孙明勤颇有成就感。

1977年,刚高中刚毕业的孙明勤就进入到了尚河供销社,在供销社里的批发部工作。在当时,能在供销社工作是一份令人羡慕的职业,而年轻的孙明勤也有了自己的家庭。

1988年,工作十多年的他

赶上了供销社改制。“当时供销社里还有1万多元的货底子,我就喊上几个朋友直接连柜台带货一块承包了。”几个志同道合的朋友、租赁的两张柜台加上一万多元的货,成了孙明勤创业的“基石”。“当时赶上改革开放,什么东西都可以拉到村子里来卖,香烟、啤酒、饮料,都可以。”孙明勤说,当时供销社做的很小,除去上缴给供销社的钱,给几个人发工资却不成问题。

“后来,朋友们有的想做些别的,有的想出去闯闯,当初的集体承包就剩下我自己。”孙明勤说,朋友相继离开后,那段时间也是自己最艰难的时期。虽说承包的人少了,但供销社的承包资金和货物的“行息”还是一分不能少。身上的担子重了,但梦想没有减少分毫,每天早出晚归的孙明勤,挖空心思的去寻找更好的货源……

20多年他坚守初衷 开启自己的超市

经过20多年的奋斗,昔日承包供销社起家的孙明勤也拥

有了属于自己的小超市。他不仅实现了自己梦想的蜕变,也在坚守着初衷。

“现在农村人越来越少,逐渐都往外面走。尚河3.8万多的人口,在外打工的就有2万多。”如今退休后的他仍舍不得离开这片土地。“开超市讲究的是人口流动量,人越多买东西的就越多,但我在这干了一辈子,舍不得离开。”

现在,退休了的孙明勤成为了一名邹城当地酒水的代理。从39年前就开始销售这款名为金钢山酒水,孙明勤用它寄托着自己的情怀……“年轻时没事喜欢喝两杯,如今这款酒已陪伴我走过了30多年。”在孙明勤看来,这款酒和自己一样,都是有情怀的。“清光绪十三年(1887年),乡绅冯集义收购几家颇有规模的酿酒作坊组合为“恒盛公”酒馆,生意兴隆。当年,京杭大运河千帆竞发,船队一到济宁,均以“逛竹竿巷,喝钢山酒”为乐,邹县白酒名扬京津唐,声蜚江浙杭。而今,其又扛起“打造儒酒文化新高度”的大旗。”孙明勤说,130年的坚守,让自己为金钢山感到骄傲。



孙明勤讲述自己与金钢山的故事。

因为您喜欢, 我们一直在改变