

最近传统酒业五粮液酒水销售有限公司酒之头，不惜血本举办了一场“你喝酒我买单”的促销活动，不仅开启了白酒行业的“让利补贴”大战，更是引爆了消费者的购买热情。五粮液酒水销售有限公司酒之头全网零售价560元一瓶，3360元一箱，现在买酒只需要1299元一箱，并且还补贴2整箱原品，同时还加送1299元话费，这在白酒业内人士看来，无疑是一个令人尖叫的举动。

1299元原来买不到一箱，现在买3箱，再送1299元话费

白酒巨头“让利补贴”令人大呼过瘾

“你喝酒我买单”真相终于揭晓

宜宾五粮液股份有限公司出品

原来买不了1箱的钱，现在买3箱，要让消费者疯狂，酒厂必先疯狂

经历了半年多的沉寂期，白酒的消费旺季已经到来。许多经销商朋友更是牟足了劲儿，五粮液股份公司酒之头一箱6瓶装这个如今仍然保持着良好的市场势头和旺盛的需求。此番顺势回归，让此前销量很高、口碑良好的酒之头创下的传播资产，获得良好继承。酒之头率先出狠招，以一场“你喝酒我买单”的超大补贴活动，抢先拼杀市场！不仅惊呆了整个白酒行业，也让消费者大呼过瘾！原来，市面上全网零售价560元一瓶，3360元一箱，现在买酒只需要1299元一箱，并且还补贴2整箱原品，同时还加送1299元话费！此活动一出，引起众多五粮液知音朋友的热烈追捧和广泛讨论：这么大的优惠活动，幕后真相究竟是什么？

活动揭晓

你喝酒，我买单？
五粮好酒免费喝？真的吗？

是真的，在互联网时代，要让消费者疯狂，厂家必先疯狂。这次活动就是希望通过补贴，让老百姓买的起、喝的起市面上几百元一瓶的好酒，迅速打开白酒行业的互联网市场。活动看似疯狂，但与老百姓抢购的疯狂比起来，这种不计成本的补贴看似牺牲了眼前的利益，但却获得了更长远的发展。

既然是免费喝，酒的品质能保证吗？

当然没问题！这可是面向全国的一场活动，肯定不能砸招牌！这次拿出的是五粮液股份公司口碑产品52°浓香型酒之头，酒体晶莹剔透，入口绵甜不上头；经典水晶玻璃瓶配上喜庆中国红包装，待客上档次，送礼有面子！

补贴力度这么大？老百姓怎么参与？

我必须要澄清一下，这个酒不是所有人都能免费喝的，我们是有要求、有门槛的。首先“你喝酒我买单”是我们面向全国消费者举办的一场感恩回馈活动。所以拿出来的是五粮液股份有限公司大品牌、口碑好、销量好的浓香型好酒，非常珍贵。每一瓶都是由五粮液股份有限公司资深调酒大师精心调制，但活动只针对阅读报纸的客户，通过电话预定，即可享受1299元3箱18大瓶的五粮液股份公司酒之头好酒，还额外补贴1299元话费。厂家直接发货、不开封、不转手、由专人免费送货到家，开箱验货后付款的保障服务！并且本市备货仅有200箱，一经售完即刻关闭订购通道，敬请见谅！

高端白酒的长远发展战略，卡准时机，备战春节旺季！

五粮液股份公司出品的52°浓香好酒的实际身份，当然远远不止这么低。但是和老百姓的抢购热潮和带来的正面反响相比，这种不计成本亏本赚吆喝的模式，反而有它真正的大智慧。五粮液股份有限公司酒之头以电话专线预售的形式，在年终春节等大节日之际大幅降价、不得不说，酒之头站在消费者的角度，卡住了一个重要时机！元旦、春节等节日、聚会宴请……都是用酒的高峰期。只要简单算笔账，就更清楚五粮液股份公司酒之头有多值。就过节来往送礼来说，送2瓶酒才100来元，用五粮液股份公司出品的酒可是格外有面子。聚会招待用上三五箱酒，相比3360一箱的扫码价这就省了一万多元。单位福利就更不用说，不仅有五粮液股份公司好酒，还有等额电话卡，这只是试着举几个例子，账怎么算划算，精明的消费者全都明白的很。

不惜血本做细节，从源头断绝假冒伪劣！

为了满足人们生活中商务宴请、礼尚往来的需求，除了过硬的品质和令人尖叫的价格，五粮液股份公司酒之头在细节上也可谓煞费苦心——经典的水晶玻璃瓶令人勾起无数美好记忆；瓶身、瓶底上的五粮液Logo更是让人一眼就能认出是高端好酒。光变、温变、全息烫印的防伪高科技从源头断绝假货！难怪有客户感慨：我买的这20箱酒，每一瓶酒都处处体现着酒品的出众和对消费者的真心实意。透露着厂家并没有把成本放在眼里的味道。这酒我买的值！真值！



全网零售价：560元/瓶，3360元/箱

活动补贴：1299元买1箱得3箱共18瓶

还补贴1299元话费！

* 市民抢购省近万元，禁止渠道商趁机囤货 *

订购专线：400-071-9988