

金联集团打造煤改气绿色环保工程

众所周知,造成雾霾的主要原因之一是燃煤锅炉排放的大量烟尘及当中的SO₂和NO_x等污染物,而当前我国的能源供应仍以煤炭为主,燃煤锅炉占锅炉总数的83%以上,是我国主要的动力设备。这样不仅浪费了大量能源,而且还给大气造成了污染。近几年,国家倡导节能减排政策,各级政府也纷纷出台相应规定,要求企业将原有燃煤锅炉更换为燃气锅炉。潍坊金联石油集团有限公司审时度势,充分利用自身优势,积极为政府分忧,为企业解难,探索出了一条造福社会的“煤改气”绿色环保工程成功之路。

诚信:倾力打造企业品牌

诚信是为人之本,更是立企之本。潍坊金联石油集团有限公司自1998年成立以来,公司上下始终把诚信做人,诚信经营放在首位,使公司得到了长足发展,一跃成为潍坊地区最大的民营石油公司。

目前,集团公司注册资金5678万元,下设石油公司、能源公司、农林绿化公司、安全管理咨询公司、运输公司和纺织公司等,主要经营项目涵盖销售汽油、柴油、煤油、石油化工产品、液化天然气、压缩天然气、润滑油脂;生产销售水刺无纺布;种植销售各类绿化苗木,承揽绿化工程;从事石油、天然气等危险化学品的运输,为企业提供安全标准化管理、职业病危害检测、安全评估、职工体检、防雷防静电检测及其它咨询服务等工作。

2012年,公司决策者以超前的战略眼光,投入专项资金成立了潍坊金联运达能源发展有限公司,研究开发煤改气工程,将清洁能源天然气产业定位为集团主要产业之一,进行战略转型,集团公司由此驶入了全面发展的快车道。自公司自成立之日起,仅用三年多时间,靠诚信经营,扎实做事,现已发展成为潍坊地区家喻户晓的知名新能源企业。

专业:为有源头活水来

近年来,潍坊金联运达能源发展有限公司依托集团的雄厚实力和企业品牌,在赢得用户信任的基础上,业务发展迅速,先后在潍坊市成立4个加气母站,12个



为用户提供清洁能源。

加气子站,3个LNG加气站。在昌乐县鄌郚镇投资天然气综合利用项目,依托中石油泰-青-威管线的天然气资源,建设了年输气能力12亿方天然气分输站,5亿方/年天然气门站,30万方/天CNG加气母站,铺设天然气管道十余公里,拥有2万方/天CNG加气子站三座和3万方/天LNG加气站一座,由此可为潍坊各县、市、区及周边地区提供充足

的天然气供应资源。

燃气锅炉经济和环保性能远优于普通锅炉,可单机或联机模块组合使用。具备热值高、成本低、环保污染少、节能热效率高、且改善工作环境、降低劳动强度、高效快捷、使用辅机少、占地空间小、使用寿命长等一系列优点。

为了确保施工质量,公司成立了一支专门的技术队伍,除每

周定期对各专业技术人员进行规范培训外,还定期邀请相关部门的专家到公司授课交流,使分站建设、锅炉煤改气等施工技术做到了专业公司、专业人员、专业技术的一条龙服务。

服务:架起沟通的桥梁

诚信赢得了客户的信任,专业为发展注入了勃勃生机,服务

是一种态度,更是一种责任。潍坊金联运达能源发展有限公司在设计、施工、售后服务的所有环节,一直把优质服务作为公司的立企之本,全方位、立体化为用户提供优质高效的服务。

公司依靠自有加气母站、子站及LNG加气站,确保各地、各个环节的燃气供应。而且公司专门与省内的两大LNG专业物流公司签订了常年合作协议,随时为签约客户提供充足的保障。此外,潍坊金联运达能源发展有限公司会同旗下运输公司实行24小时备勤制度和24小时待命值班制度。与集团旗下的金联益康公司紧密配合,公司的5名安全评审人员、16名工程师随时为所服务的企业和用户提供全面的职业卫生、安全生产标准、安全评价、食品检测、环境影响评价、水土保持评价、安全培训及其它咨询服务。

为保证客户能及时用气,集团公司决定在滨海地区新建一座56万Nm³LNG调峰站,目前正在办理土地和立项手续,预计今年6月份即可投入使用。该站建成后,可缓解潍坊地区能源紧张,运输距离长的问题,可自由调度,不受天气变化影响,可保证签约用户的安全用气。金联集团用优质高效的服务赢得了合作企业和广大用户的广泛赞誉,架起了一座公司和用户沟通的桥梁。

谈到新一年的工作,庄连书董事长信心满满,他说,2017年金联集团要积极响应习总书记的号召,撸起袖子加油干,更好地为广大用户服务,为风筝都的蓝天白云贡献力量。(高歌 庄兴财)

李晖:一位矿山女工转岗后的“凤凰涅槃”

春节临近,山东枣庄市薛城区珠江路上行人稀少,寒风刺骨。而在中兴世纪城内的“优贝贝月嫂服务中心”大门口,依然是一片繁忙景象,一位身材娇小、身着粉色西装的中年女性,正在热情地接待前来咨询的客户,她就是该服务中心经理李晖。别看李晖现在意气风发,而在一年前,她还沉浸在转岗的郁闷中。从丢掉幼儿园工作时的沮丧,到创业的艰辛,再到打开一片全新天地的喜悦,酸甜苦辣一一品尝,仿佛凤凰涅槃。

2015年底,田陈煤矿对幼儿园、食堂等后勤单位进行了市场化改制,原来有30多名教师的幼儿园,改制后只留15人,其余人员全部转岗。在教学方面成绩优异的李晖,想不到就在被淘汰的人员名单里。突如其来的打

击让李晖始料未及,当天回到家,她就一头扎在被窝里,睡了整整十多个小时。第二天一起床,她就想着自己能做什么。李晖在百度上不停地搜索,创业的花火在脑海里不断闪现:小吃店、服装店、鞋店、书店……整整一天的考虑,她却依旧拿不定主意。“你学过医,干过护理,又当过幼儿教师,还愁没工作可干!”下班回家的丈夫不经意的一句话让她茅塞顿开。

李晖心想,自己是学医的,在医院干了7年护理,又当了15年幼儿教师,做月嫂有得天独厚的优势。正巧一则放开二胎的微信在朋友圈里热传,李晖仔细分析了市场行情,考察了薛城大大小小的月嫂店后,觉得月嫂这个行业很有前途。尽管家里人对此忧心忡忡,她最终还是下了决心当月嫂!在年味

未尽的大年初八,她拎起行李去了北京。京城的街道上行人寥寥无几,她一个人站在寂静的大街上,眼泪顺着眼角不自主地流了出来,一边抹着泪,一边四处寻觅……必须坚持下去,她在心里默默地鼓励自己。

每天早晨迎着寒风出发,晚上疲惫不堪回到住处,坐着地铁转遍了整个北京城。经过十多天咨询,李晖最终选择了有着16年母婴服务经验的北京红墙嘉顺教育咨询有限公司。在北京培训了十几天,由于有医学基础,她学起母婴知识、催乳知识、手法等技能显得游刃有余。

京城培训回来后的李晖,一边找店面,一边做宣传。她设计、打印宣传页面,拎着胶水桶,拿着宣传单,几乎跑遍了薛城区境内大大小小的生活小区,不仅在楼房门口、单元门

口、电梯口张贴,而且大街小巷的自行车、电动车车筐内都有她发放的宣传单。一个月下来,李晖一称体重瘦了8斤多,人也晒黑了,就连家里的亲戚见了她,都快认不出来了。当时也有发单员的主动找她,说可以帮忙发,一天50元,她不是舍不得花钱,而是她发宣传单会找目标人群,虽然辛苦但命中率高。

去年4月12日,李晖创办的优贝贝月嫂服务中心终于开业了,开业时一共招了18名学员,一部分是矿嫂姐妹们,其中有4名学催乳的学员。她在招收学员时,把矿嫂们作为招收的重点,身为矿嫂的她深知矿嫂们不仅体贴周到,而且能吃苦。

开业的第二天,就有了来店找月嫂的客户。开业大吉——这样的结果令李晖激动不已。在她日记里写道:“当拿着第一个月赚来的钱

时,我感慨万千,这种心情不是能用金钱多少来衡量的。”李晖现在还在田陈煤矿物业站上班,做培训月嫂都是利用业余时间。在煤矿工作20多年的她,终于寻找到发挥自己才干的工作了。

“李经理,我的闺女就要生了,听说你这里的月嫂服务好,我想请一位月嫂你看行吗?”“大娘,你稍等一下,我们这里的月嫂都已经预约到下半年了,如果您真的需要的话,我帮你想想办法!”工作忙碌的李晖陶醉在忙并快乐的幸福之中。

月嫂这个职业在当地供不应求,开业9个月的时间里,李晖的优贝贝月嫂服务中心已经服务了100余位宝妈和宝宝,并获得了客户的一致好评。共培训了80余位月嫂,招聘了40多位优秀的月嫂姐妹。(孙业森 魏忠富)