

情人节金银珠宝销量爆增

消费者更注重保值升值



在一商场购买金饰的市民络绎不绝。

本报2月14日讯(记者 刘振)情人节当天,各个商家借势节日氛围打出营销牌。14日,记者走访市区多家商超了解到,钻石、黄金、玉器销售火爆,平均销量增长三成。3000-5000元的金银珠宝最受欢迎,除了赶时髦的年轻情侣,当天还有不少中年夫妻前来选购,他们更为看重饰品的保值增值空间。

14日,记者在澳德乐购物中心看到,金银首饰珠宝展区人头攒动,每个展柜都有若干成双结对的市民忙着选购,款式各异的吊坠、戒指、手镯、足金摆件人气大涨。为了吸引消费者,商家使出浑身解数推出了各色促销活动,钻石首饰、镶嵌类珠宝有5.5折到8.7折的优惠,足金黄金首饰的价格浮动了30元/克左右,有的商家还推出了满1000元送100元代金券的活动。

“一万元以下的钻戒最热

销,特别是重量在10分至30分(0.3克拉)之间,价格在3000到5000元之间的中低档钻戒戒指,卖的是最火的。”澳德乐购物中心某品牌珠宝营销人员孙女士称,今天活动价格为7-7.8折,部分特价品到了5.5折,比如一枚12分重的铂金环的钻戒,八心八箭的车工很精致,折后价格只有3570元,性价比非常高,一上午就卖出五六个。

采访中,一对年轻情侣正在挑选钻戒戒指。“黄金、玉镯子太老气了,我们打算选一枚钻戒和一个钻石吊坠,布灵布灵的多好看,价格还优惠。”情侣当中的张女士说,他们对净度、色泽、重量、车工等要求不高,但相比于造型繁琐的碎钻,她更喜欢简约大方的一颗钻,虽然价格相比贵一些,但可以留作一辈子的纪念。

除了打折优惠的钻石和珠宝,整体来看当日的黄金首饰价格下浮了30元/克左右,部分品牌

从353元/克降到了323元/克。相比于更青睐钻石首饰的年轻人,黄金铂金首饰展柜前的中年群体明显更多,黄金的保值和升值空间是他们更为看重的。“都已经是老夫老妻了,不会追求浪漫送个花啥的,还是买点黄金饰品送爱人比较务实,既能留作纪念,还可以保值升值,戴两年不喜欢了再换。”45岁的朱先生说。

记者了解到,对于消费者日益关注的保值增值问题,不同品牌之间的换购政策相去甚远,以钻石饰品为例,有的品牌只允许改款不能换购新品,有的称换购时需补至少1000元的差价,而黄金饰品则是以同品牌之间换购为主,并且还有30%左右的折旧费。“2000元以下珠宝建议多佩戴,别指望升值。5000元到2万元的黄金首饰建议以保值为主,佩戴为辅。”从事珠宝金银行业多年的季女士告诉记者。

情人节送花业务忙 跑腿公司“跑断腿”

本报2月14日讯(记者 刘潇) 2月14日,是西方传统的情人节。由于正值工作日,德州很多市民因无暇送花,选择通过跑腿公司送鲜花、送礼物,这让市区的不少跑腿公司,迎来了新年第一个单日业务小高峰。

家住德兴安然居的张先生,是一家跑腿公司的负责人。他说,早在半个多月前,就有顾客预约情人节当天的送花服务。截至14日下午6时,张先生的跑腿公司共接到130份送花订单,占到总订单量的90%以上。

其中,更是有市民为爱人送上999朵玫瑰花,张先生笑称,999朵玫瑰花摩托车装不下,快递员专门开了一辆三轮车给送去的。除了鲜花外,今年的情人节礼品如巧克力、毛绒玩具的派送业务也非常多,“礼物类派送共计跑了20多趟,今天一天

的业务总量上涨大概30%。”张先生说。

“这一天干了将近一个月的活儿”。小王是位于湖滨大道一家跑腿公司的快递员,他告诉记者,因为近十天以来,跑腿公司接到的订单都是以送鲜花业务为主,而且都要求“限2月14日送到”,所以从一大早开始,小王就忙个不停,真是快要“跑断腿”了。

为此,也有些快递员表示“吃不消”。快递员小林是一家网络跑腿公司的员工,为了将顾客的“礼物”第一时间送达,他不仅上班提前了2个小时,而且早饭和午饭都没顾上吃,10个小时连轴“送”,硬是坚持跑了20趟订单,而且其中还包括一些“疑难订单”。

据了解,情人节当天,跑腿公司收费按不同业务也会有详细的细分,总体收费标准都会上涨两成左右。

开学第一天 光书皮就卖掉500个

本报2月14日讯(记者 贺莹莹 见习记者 朱迎雪) 全市中小学新学期开学,不少学生和家長集中购买开学用品。14日,记者走访了解到,笔记本、教辅书籍和课外读物的销量明显上升,文具店书皮更是卖到“手软”,一天销售500个。

14日中午1时,记者在解放中大道的一家书店看到,店内摆满了各种教辅书,品种齐全,前来选购教辅书籍的学生及家長络绎不绝,他们都在仔细翻阅,

细心挑选合适的图书。“孩子开学了,过来逛逛书店,购买几本辅导材料,能帮助孩子迅速进入学习状态,提高学习成绩。”书店工作人员介绍,近期前来选购的学生顾客占绝大多数,书店的营业额比之前有翻倍增长。据往年情况,火爆程度会持续到开学后一周左右。

随后,记者来到学校附近发现大小文具店挤满了学生及家長,文具店里的水彩笔,书皮更是卖到“手软”,文具销售量

明显上升。小状元文具店老板称,13日一天,店里就卖掉将近500个书皮。第五中学初一年级的赵乙说,今天她买了两包(一包20个)新书皮,加上之前买的辅导材料、新文具和课外书籍共花费了200元左右。一办公店老板说:“作业本、笔记本、中性笔,学生近期都是整盒整包的买,大都是花费百元左右。”记者随机采访了多名中学生,了解到他们新学期开学花销少则一二百元,多的有可能达到上千元。

临邑>>

召开环境保护与安全生产会议

本报2月14日讯(记者 刘振 通讯员 陈桂珍) 今年1月下旬,临邑县召开全县环境保护与安全生产工作会议。环保局、安监局主要负责人分别对2016年全县环保与安监的监管情况与存在的问题进行了通报。

会议确定了2017年的工作目标,要求各级各部门增强责任感、压力感、使命感。整合部门优势资源,夯实网格化环境监管的基础,层层传导压力。虽然2016年大气污染防治工作取得了一定成绩,环境空气质量得到了改善,但是距群众期望还有很大差距。2017年要彻底解决监管“盲区”,各部门列出问题清单,进一步明确责任,坚决治理大气、水、土壤污染。会上县委副书记、县长马文国与各单位签署了2017年度环境保护和安全生产责任状。