

■约车之变·司机现状

以前单子不断,如今停车等活

兼职司机不好干,专职司机将成主流



去年11月,济南公布网约车管理征求意见稿。百天过后,网约车市场有何变化?司机有何说法?记者进行了调查采访。

■相关新闻

出租车生意好转 愿干夜班的多了

2月23日晚上9点半,劳累了一天的出租车司机王师傅匆忙赶回家。当天运气好,碰到两个去仲官和机场的大活,一共跑了490元,22日当天他收入了380多元。

“从去年11月份之后,济南出租车生意有所好转,生意最差的时候每天跑300元就不错了,现在每天收入有将近400元,不过还是赶不上以前,那时候每天跑500元很轻松。”王师傅说。

据了解,济南出租车行业最困难的时候是在2015年下半年到2016年10月份,这段时间是济南网约车竞争最为激烈、发红包最猛的时期,出租车收入可谓降至冰点。

“现在出租车收入回暖可能跟网约车政策收紧有关系,毕竟政策明朗化之后,不少网约车司机退出了这个行业,我们还是感觉比较明显,不过回到以前出租车行业好的时候是不可能了。”王师傅说。

省城一出租车公司工作人员说,按照他们对公司驾驶员的了解,从2016年年底开始驾驶员收入的确逐渐回暖。“可能跟网约车政策收紧有关系,也可能跟网约车平台经营策略有关系,听说网约车司机流失率也很高。”该工作人员分析。

该工作人员称,除了收入回暖以外,驾驶员的收入结构也有很大变化。之前所有的大活、中活以及小活都是出租车司机干,现在去机场、西客站的大活被网约车分割去了,那些3公里以内的小活被摩拜单车抢去了,剩下的就是一些中等距离的活了。

“现在大量驾驶员都不愿意干白班,都愿意干夜班,因为夜班不堵车,跑起来舒服挣钱还多。”上述工作人员说。

本报记者 刘飞跃
实习生 高鹏飞

网约车司机啥时考试? 济南考试教材 尚未编写

2月20日,记者从济南市出租汽车协会了解到,截至当日,济南共有5117人进行了预登记。预登记仅仅是一个摸底,并不是网约车驾驶员的资格审查。

据了解,去年10月8日,济南网约车司机培训预登记开始,当天就有近千人报名。不过,随着多地公布网约车政策,到了后期网约车预登记人数明显减少。也有业内人士认为,济南市网约车政策还没有发布,所以目前处于观望态度的人很多。

根据《出租汽车驾驶员从业资格管理规定》,国家对从事出租汽车客运服务的驾驶员实行从业资格制度,巡游出租汽车驾驶员和网络预约出租汽车驾驶员都需要通过考试取得从业资格证。网约车驾驶员从业资格考试包括全国公共科目和区域科目考试。

20日,济南市城市客运出租车驾驶员岗前培训中心相关负责人告诉记者,目前网络预约出租汽车驾驶员从业资格考试全国公共科目培训教材已经有了,但是因为济南本地的网约车政策尚未落地,所以济南的区域科目考试教材尚未编写。

本报记者 刘飞跃
实习生 高鹏飞



重庆首批64名驾驶员持证上岗。(资料片)

本报记者 刘飞跃
实习生 高鹏飞

原本50多人的快车群 只剩十二三人在坚守

2015年10月10日,交通部公布了《关于深化改革进一步推进出租汽车行业健康发展的指导意见(征求意见稿)》和《网络预约出租汽车经营服务管理暂行办法(征求意见稿)》,两份文件明确规定,禁止私家车接入互联网平台进行客运服务。

滴滴快车司机王凌云(化名)说,征求意见稿出来的时候,虽然他的车是通过以租代购的方式从汽车租赁公司买来的,不是私家车,但是并不具备营运资质,严格来说也属于被禁止的那一类。

“跑车的劳累外加政策变化,在那时候一些网约车司机纷纷退出。”王凌云说。

2016年7月28日,《关于深化改革推进出租汽车行业健康发展的指导意见》《网络预约出租汽车经营服务管理暂行办法》公布。在方案中,网约车的合法地位获得明确,满足条件的私家车也可按一定程序转化为网约车,从事专车运营。网约车合法后,一些网约车司机很是兴奋,以为干网约车可以不用那么提心吊胆了。

可变化紧随而至。随着滴滴出行收购优步中国,专快车补贴减少,各地的规则也陆续出台。

2016年10月份到现在,王凌云每月毛收入12000元,除去车贷和气钱,一个月到手6000多元。2016年7月份是王凌云挣钱最多的一个月,那时他毛收入有近20000元,纯收入为14000元,现在的收入比那时候降了将近一半。

“因为收入逐渐减少,再加上政策不明朗,我们原来50多人的快车群里,现在还在干的仅仅十二三个,其他人都退车了。”“不少都选择了新的职业,现在干的也没有那么有激情了,整个群里也是冷冷清清。”王凌云说。

有的快车司机 接单量少了一半

2月21日上午9点,滴滴快车车主何峰(化名)在济南历下区和平路送完乘客后没有着急离开,而是选择一个能停靠的地方停车等单子。“这是我今

天的第二个活,现在快车太难干了。”何峰叹了口气。

何峰是一位兼职司机,2016年七八月份开始干网约车生意。随着网约车政策的陆续公布和平台策略改变,何峰感觉自己的生意越来越难干了,活越来越少,乘客数量也大不如前。

“去年八月份我一个月就跑了六百单,现在一个月最多能跑三百单,平均每天就十单。之前一个小时能跑两单,现在一个半小时才跑一单,单子确实少了,因为司机和乘客补贴少了,坐车的少了很多。”何峰说。

感到生意难干的不仅仅是兼职司机,全职司机更是感到压力山大。

滴滴快车司机王恒春(化名)说,现在好的时候一天能跑300来块钱,跑到400元是非常理想的了。“去年每天能接35单,现在25单就很难凑齐。原来每天跑十多个小时很轻松,现在至少得十三四个小时待在车上,挣的钱还不如以前多。”王恒春说。

“去年活多的时候都是憋着尿接活,因为一停下车就有单子过来。现在单子少了,停车之后我们基本上就不动了,待在原地等活,车一动就得费油。”王恒春说道。

当初贷款买车 为还车贷咬牙坚持

既然网约车生意如此难干,为何一些车主还是选择坚守?记者采访得知,现在干网约车的不少车主来自出租车行业,这批人大都不愿意回到原行业。另外,有一些车主花钱专门买的车来跑快车,每月的车贷让他们欲“罢”不能。

2015年4月,范先生的出租车合同到期后买了一辆二手车干起了专车。后来滴滴进入济南,专车生意下滑,他又把二手车转手了,干起了滴滴快车,一直干到现在。

“我干出租车的时候,逢年过节根本不敢休班,一旦休班就意味着我要欠出租车公司150多元,一旦生病闹灾的,压力就大不少。”范先生说,网约车没有所谓的份子钱,一天挣100元除去各种费用还能剩下80元。

范先生说,出租车和网约车两种模式比较,他还是喜欢自由度高一些的网约车。“虽然现在很辛苦,每天要在车上十三四个小时,但是我会一直坚持下去,不会再回到传统出租车行业了。”

滴滴快车全职司机何龙茂(化名)则代表了另一个类型。何龙茂之前从

事过装修工作,后来觉得开快车赚钱,就购置了一辆车专门跑快车,因为不是付的全款,所以需要每个月还2000多元的车贷。

“每月2000多元车贷倒是不多,但再加上2000元的油钱,这就有四五千了,现在这么难干,挣多少才能堵上口子?我现在仅仅还了半年车贷,还有三年时间。”何龙茂说。

何龙茂说,在济南跑专职网约车的司机很多都背了车贷,被牢牢地拴住,不敢擅自离开。

专职开网约车 或成为一种职业

“济南正式政策未出对济南汽车租赁公司来说是把双刃剑,一方面给了我们缓冲期,另一方面也让我们不敢贸然上普通车,只能上专车。”济南小小鸟汽车服务有限公司负责人于秀峰说。

于秀峰透露,济南的滴滴专车从去年已经开始了“认证”工作。所谓的认证,就是给专车司机制定了新的制度,并对司机进行培训,成为专职网约车司机。

比如,认证专车司机考勤制度为,司机日均在线8小时以上,确保在线天数>26天/司机/月,特殊情况必须提前一天报备至租赁公司(当天请假的不予接受,特殊情况电话沟通),病假及修车需提供医院、修理厂、保险公司开具的证明单据。

“司机不能有文身,不能佩戴特别大的饰物,车辆主体颜色为黑白灰色,而且要求全部为B级车。司机如果不能上班还要请假,否则就要扣分。”于秀峰介绍。

据记者了解,济南现有5家较大的网约车平台公司(滴滴、优步、易到、神州以及首汽约车),2016年9月份以后日均接单量10.2万次,其中日接单量10次以上的约4千辆。“政府也认可全职司机,租赁公司存在的价值就是管理全职司机。我们的目标是全职司机要吃掉济南八九成的订单,而这些订单目前被济南的私家车占据着。”于秀峰说。

于秀峰透露,未来济南网约车市场的主流就是认证专职司机,也就是说兼职司机的空间会越来越小,兼职司机在早晚高峰运力不足时可以补充进来,但在以后订单肯定要向专职司机倾斜,这主要是为了迎合地方网约车政策,开网约车将逐渐成为一种职业。