

# 在迪拜当售货员，去新西兰贴瓷砖 去年四万多山东人外出务工 去日韩打工的少了 澳洲移民主当时

一年土、二年洋、三年回家盖楼房……在国际经济格局不断变化的当下，如今出国打洋工，哪个国家给的工资最高？什么样的技能最吃香？

▶3月17日，在济南举行的一场赴新西兰务工招聘考核会上，来自新西兰一家建筑公司的三位年轻女性作为考官观看建筑工人的施工过程，考量工人的技术和施工效率，选拔工人输出到新西兰。

图片来自大众网



本报记者 韩笑  
实习生 李一诺

## 贴瓷砖按块计费，月入4万人民币

“你这个脚手架搭得又快又好！的确不错！”新西兰建筑公司Ryansolutions ltd的CEO频频点头。

“一般一般，我的很多工友都能干成这样。”刚完成任务的一位建筑工人说。

这是3月17日在济南举行的一场赴新西兰务工招聘考核会上的一段对话。

新西兰的Ryan solutions ltd公司想要招聘一批瓦工、地板工等，来自山东、江苏、浙江、江西、吉林等地的数十位建筑工人前来应聘。瓦工、钢筋工、木工等岗位的工人现场搭脚手架、捆绑钢筋笼架、砌墙盖房，接受考核。

新西兰、澳大利亚等国家是在近几年才开始大规模引进中国工匠。“像新西兰，因为基督城需要地震后重建，奥克兰也在进行城市开发、兴建新住宅，所以需要大量技术工人。澳大利亚因为人口老龄化严重，对于各行各业中的技术工人都非常渴求。”从事出国劳务中介工作的山东国立经济技术合作有限公司董事长侯永智介绍。

“除了建筑工，新西兰对中医推拿、护理等技术人员需求很大，现在新西兰人对针灸推拿比较认可。”侯永智说。中国工人去到新西兰后，会有三个月试用期，时薪为18—20纽币，相当于100元人民币，过了试用期后就能拿到20—30纽币，这样一个小时就能赚100—150元。

在新西兰，瓷砖工的收入更高。齐鲁晚报记者了解到，新西兰规定，贴瓷砖是按块收费的，贴一个平方就能赚140—240元人民币，技术熟练的工人，一个月下来能收入4万多元。技术越过硬、熟练程度越高，收入还会更高。在澳洲，工人的收入保守估计也要一年30万人民币左右，与国内相比具有绝对优势。

迪拜是近年来中国工人

去得较多的城市。迪拜发达的旅游业，星级宾馆、免税店、奢侈品店，决定了其需要吸纳大量服务人员。侯永智介绍，去迪拜的多是大专、大学里的商科、文科类毕业生，去工作两年算是镀金。在那里销售员、宾馆经理基本可以月入2万元人民币。

更多的新兴市场也在不断开拓中。23日，外派澳门五星级酒店高端劳务项目说明会在济南召开，计划招选澳门五星级酒店厨房部、管事部、餐饮部等部门工人500—600名。“这是澳门第一次大规模从山东招人。以往对澳的劳务人员都要求会粤语，而现在看来这项要求已经逐渐放开。”省国际承包劳务商会常务副秘书长于建林介绍。

## 落户澳洲、留在日本，技术工人移民并不难

与澳大利亚、新西兰等地引入中国工人的火热情况形成对比的是，日本市场外派劳务人数已经持续多年下降。齐鲁晚报记者从省商务厅外经处了解到，去年1—12月，日本市场劳务外派16392人，同比下降7.6%。

“随着国内经济水平的提升，工人工资快速提高，而与此形成对比的是，日本、韩国的工资增长得却很缓慢。工资水平差距缩小，对大家的吸引力也就没有以往大了。”于建林说。

而澳大利亚、新西兰，除了收入可观，当地的福利待遇也吸引着村民前往。“在新西

兰工作2—3年之后，就能申请到绿卡，出去打工的中国人很多就留在那里了。”侯永智告诉记者，很多去澳大利亚的蓝领们通过申请457签证，工作满两年后可以申请雇主担保移民。在当地生孩子住院，孩子的基础教育费全免，医疗、教育等各项福利都很好。很多蓝领们去这些国家都是看中了这些国家开放的移民政策，有着长远考虑的。

当然，高收入、高福利背后也是有着高门槛的。去澳大利亚工作，除了有一定的工作年限限制，需要取得执业资格证之外，这些国家对英语的要求比较高，所以工人们都要进行提前补课。“像澳大利亚需要雅思达到5.5分，这就需要工人们去找中介补习英语。”侯永智说。

其实，高端劳务派遣也一直是近年来的发展趋势。去日本的工人中，工作1—3年就回来的技能实习生热度一直在减退，越来越多的中国人想要拿到国际业务技术与知识签证，留在日本。这种工人技能高，工作性质介于普通工人和管理人员之间，发展前景好。

“2013年以来，我们已经与25所大学建立了外派劳务的合作关系，输送的大、中专毕业生越来越多。另外，我们也在开拓欧洲市场，输送一些厨师、护士、家政人员。”于建林说，中国工人的速度和熟练度远远超过国外工人，吃苦耐劳的精神更是不必说，比起泰国、印度等地的工人更具有竞争力，只要过了语言关，会一些基本技术用语和生活用语，在对外劳务市场上非常抢手。



迪拜商店里的中国收银员。(图片来自网络)

(上接B02版)

并不是所有仿制药都能获得成功。齐鲁制药一款治疗心衰药物2001年就开始研发，2010年因三期临床难以入选病例，被迫终止，前期研发投入的数千万元打了水漂。

张明会称，仿制药有的难在临床试验，有的难在工艺技术的研究，“经常会面临失败，这条路走不通，再换另一条，即使某一条路走通了，但杂质无法控制到非常小，还得另选路线，保证杂质能控制住，非常艰难。”张明会说。

除了化学合成药外，齐鲁制药也进军更加高难度的生物类似药。安维汀（贝伐珠单抗注射液）是瑞士罗氏制药下属基因泰克公司2004年推出的药物。该药物可用于治疗转移性结直肠癌、非小细胞肺癌等疾病，2015年全球销售额为66.84亿瑞士法郎。

齐鲁制药正在研发安维汀仿制药，根据临床方案，仅对照药的采购投入就接近1亿元，加上临床、前期研发、硬件投入，一个生物类似药的总投入达到数亿元。

## 什么时候国内药企以创为主？

目前齐鲁制药在研发的仿制药超过100项。综观国内药厂，包括恒瑞医药、复星医药、双鹭医药等也在研究仿制药。

齐鲁晚报了解到，目前国内医药市场九成以上为仿制药，有数据显示中国仿制药市场约为5000亿元。面对巨大市场，几十家甚至上百家药厂仿制、生产同一种药。“国内仿制药市场竞争存在良莠不齐的现状，从而导致市场竞争乱象。”张明会说。

此前有媒体报道，不少仿制药药效不佳这一事实，已被监管部门、相关行业协会和多数制药企业承认。涉及仿制药安全和有效性的审评标准过低，导致大批本来不具备生产仿制药能力和资质的企业也能轻易拿到药品批号。

2016年3月国务院办公厅有关意见规定，化学药品新注册分类实施前批准上市的仿制药，凡未按照与原研药品质量和疗效一致原则审批的，均须开展一致性评价。有文章分析，这意味着对仿制药的标准提高了。

“一致性评价要求仿制药在药学、质量、疗效方面必须跟原研药完全一致。这种情况下，一些不重视质量、没有技术实力的企业将难以生存，长期来看，对中国医药行业发展是个利好。”张明会说。

虽然研发仿制药面临诸多挑战，但进军高端仿制药非常有必要，“齐鲁制药研发的很多高端仿制药价格只有进口药的三分之一，给企业带来利润的同时，也减轻患者负担。同时能提升药企研发技术。齐鲁制药原来讲究快仿，现在要求仿创结合，以创为主。以创为主将在未来实现，但是仿创结合好几年前就开始了。”张明会说。