

車界新語

购置税后遗症和春天一起来了

去年年底宣布购置税优惠政策减半后，行业对2017年的汽车销量下滑已经有心理预期，但没想到“狼”来得这么快：全国乘用车市场信息联席会4月11日发布的今年一季度汽车销售数据显示，狭义乘用车下滑1%至5406813辆，广义乘用车下滑1.7%至5555878辆。

张子森

对喜欢追求一季度开门红的企业来说，这无异于当头一棒。第一季度销量排名前十的厂商里，仅有四个保持增长。两个大众、上汽通用虽然继续占据前三，但无一不呈现下跌趋势，北京现代显然是受事件影响导致下跌，长安福特比去年同期狂跌30%则让人诧异。

在三月份销量前15的轿车榜单中，德系轿车数超过一半，日系车如卡罗拉、思域的同比均有大幅增长，中系车和美系车占比基本不变。值得注意的是，随着1.6L以下排量优惠政策的退坡，反倒让一些纠结和犹豫的消费者将消费直接升级到了B级车市场，也给了B级车一个增长的理由，如迈腾、帕萨特的销量有所回升，纷纷进入榜单。

2017年的一季度总体下滑的局势是汽车市场近几年没有碰到过的情况。诸多厂家在分析时将购置税优惠政策减半作为首要影响力，但从一些单车横向对比数据

来看，这一理由并不充分。比如新朗逸一季度销量同比下降18%，思域却同比暴涨270%多，原因可以归结为新朗逸已经审美疲劳，思域小跑车的样子颜值极高。这并没有什么好吐槽的，大众和本田本身都是老牌车企，在质量相同的情况下，靠颜值吸引关注度是放之四海而皆准的真理。

另一方面，在排名前五的车企中，前5家车企销量均超过10万辆，排名第6-9位的销量在6-10万辆，排名10-15位的销量在4-6万辆间。这三个层次中，每一层都有2家自主品牌车企，6家自主品牌企业总共占40%创下历史新高。在市场不景气的大环境下，有必要为这六家自主品牌企业鼓个掌：上汽通用五菱、长安汽车、吉利汽车、长城汽车、广汽传祺、上汽乘用车。

对比看来，虽然大环境不好，但行业其实没必要悲观。一季度汽车销量的低迷，实际上是在税费减免退坡、房市旺销、股市走强、投资力度加大、消费不旺等多因素影响下的综合反应。



一季度的萎靡相关部门也会看在眼里，而根据发改委提出的《2016年国民经济和社会发展计划执行情况与2017年国民经济和社会发展计划》，今年国家将采取十大扩消费行动中就包括汽车消费促进行动。

当然，车企也不能完全等靠“春风”。中国汽车工业正迎来百家争鸣的辉煌时期，同样会带来史无前例的竞争局面。在日系车车门向德系学习越来越厚重、德系车接缝向日系靠拢越来越紧

凑、美系车开始重视油耗、自主品牌逐步提升品质的环境下，踏实做车，有针对性的营销才是正确的路子。即使一季度销量下滑，但SUV车型仍然实现了双增长，一些靠两三款车型打天下的合资品牌，产品线如此单一还想要创造销量奇迹，简直是痴人说梦。

另一个备受关注的MPV领域，根据数据对比，越是经济发达的地区，其高端MPV销量越多，排在前五位的是广东、北京、上海、山

东和江苏；而近年来蓬勃发展起来的小型商用MPV也有它自己的生态圈：都是经济水平中等，人口密度相对较高的地区，如需求量排名靠前的是河南、山东、云南、广西和广东。

车企当然明白这些简单的道理，但并非每一个都能做到真正重视并且付诸实际。说白了很多企业并不是单纯的企业，有的瞻前顾后却不唯销量论；有的把情怀当成了座右铭在牛角尖里爬不出来；有的小富即安不思进取……狄更斯说过这是最好的时代也是最坏的时代，在竞争中倒下一大片是肯定的，就看会是谁了。

2017一季度车市有人暴跌有人大卖，几家欢乐几家愁的状态预示着汽车“泛红利”时代已经结束。随便推个车型便能挣钱已经成了过去，不重视产品布局亦不重视重点区域，在固定那么大的蛋糕面前，你吃少了，别人就吃多了，天上掉馅饼的事偶尔会有，但总想着天掉到自己头上，无异于守株待兔缘木求鱼。

一大波回馈风暴来袭，北汽绅宝喊你321 GO!

现在播放一则预告：据本站掌握的最新消息，北汽绅宝于近期推出“321go”购车政策，携“3年免息”、“2次购置税减免”、“1年回购”等一大波回馈风暴强势来袭！提醒前方计划购车人员高度注意，请看清下面的政策，找准想要的车型，准备好您的钱包，全力抓住这一难得的购车良机！

3年免息，全系车型超值GO

依据政策，在活动期间，凡贷款购买绅宝X25/X35/X55/北京(BJ)20的用户，仅需支付部分首付，均可尊享3年36期超长免息优惠，按照目前5.25%的贷款基准利率计算，最高可省11152元！

在贷款购车已经成为最常见购车方式的当下，对于高额利息的支付往往会成为人们购车时的沉重负担，为让大家打消这一顾虑，减轻购车压力，提早享受有车生活，北汽绅宝特推出这一强有力的金融购车政策，让您每月轻松还贷，拒做车奴！

2次购置税减免，强力补贴安心GO

进入到2017年，购置税的调整让无数想买的人感到心塞，觉得自己错过了机会，但是现在，北汽绅宝贴心地帮您弥补这一遗憾！为让大家安心购车，活动规定：即日起购买绅宝X25(AT精英导航版)/X35/BJ20，除享受国家给出

的2.5%购置税补贴外，厂家再补2.5%，让您依然可以享受到购置税减半优惠。

如果您选择贷款购车，还可以同时享受到“36期免息”和“购置税减半”双重优惠，两相累加，购买绅宝X35最高可省9474元，购买BJ20最高可省13594元，购买绅宝X25也最高可省七千余元，超值划算！

1年回购，以租代购随心GO

针对部分年轻用户的需求，北汽绅宝一改传统购车方式，推出“以租代购，一年回购”的创新解决方案，您仅需支付最低20%的首付，即可将绅宝X35带回家，日租金最低至23元/天！换句话说，您只需花不到一杯星巴克的钱就能开上一辆高品质SUV，要知道，在如今的租车市场，一辆最普通的车的日租金也是绅宝X35的三倍！

同时，“以租代购”还拥有可买可租的特点，如果您想要留购车辆，只需支付尾款即可；如果您不想留购车辆，还可选择在12个月内，满足回购标准的条件下，进行回购申请，首付款最高可全额退还，若选择在24个月内退车，首付款不作退还，也无需再支付尾款。方式灵活多变，您可根据自身实际需求进行优化选择。

都说4月不买，5月徒伤悲，这一次北汽绅宝购车政策的力度如此之大，如果您还不买车，难道等到了5.1小长假还想让家人看着别人自驾出游暗自心酸？！现在机会就摆在眼前，想要买车的该动起来了！321,GO!GO!GO!

车型	免息期数	最低首付金额(元)	最高免息额度(元)	月供金额
绅宝 X25	36期	15800	6061	1111
绅宝 X35	36期	15800	7577	1389
绅宝 X55	36期	16800	11152	1667
北京(BJ)20	36期	26800	10607	1944

济南宝盈4S店:66728777
济南得盛4S店:88988170



技术日产 人车生活



智勇本色 征服未知

全新奇骏 智勇上市

本色焕新升级礼

- 定金1000元抵10000元
- 2年0利率
- 2年4次免费基础保养



50% 50%

5座/7座版本 同步发售!

4x4-i | E | B | I | C | C | 5+2

指导价: 18.88-26.88万



东风日产

0531-88886888

www.dongfeng-nissan.com