

一别七十载，叫声“兄弟”泪两行

九个月时被卖掉，寻亲50年终和哥哥重聚



5月8日上午，经过近6个小时的颠簸路程，王广新老人在被卖掉74年后，终于踏上了魂牵梦萦的故乡——德州禹城，见到了81岁的哥哥。此时，阔别70余载的兄弟紧紧相拥，流下了积攒多年的泪水。这段跨越半个多世纪的寻亲历程也画上了圆满的句号。



七十年后重聚，兄弟俩抱在一起喜极而泣。(左一为冯云杰，左二为王广新。) 禹城高新区派出所供图

本报记者 许建立
通讯员 杜兴豹

艰难岁月 逃荒途中被卖掉

王广新现居住在烟台招远市梦芝街道办事处增甲沟村。他介绍，1943年，亲生父母带着九个月的他和哥哥逃荒至济南，由于经济十分困难，为给孩子谋条生路，亲生父母忍痛将其卖给平原县的孙耀廷，被收养后，养父母对他疼爱有加，并给他起名孙树成。直至1966年到黑龙江参加工作，因家庭成分原因他才改名为王广新。

王广新早在1966年就寻找过自己的亲生父母，当时他通过询问得知生父是禹城县七里桥人。后来养母临终前给了他一份卖身契，他才得知自己的生父叫“冯登禄”，而且他在这世上还有一个哥哥。但由于种种原因，王广新老人寻根的愿望一直未能实现。

2017年5月2日，王广新老人的内弟杨秀海给禹城市高新区派出所打去了求助电话，希望派出所能帮助老人寻找失散多年的家人。禹城高新区派出所接到求助电话后，立刻根据老人提供的信息，开始在辖区内寻查，但在王广新提供的村庄里，并没有找到冯姓人家，所以民警开始在地名类似的村庄寻找，也并没有找到王广新老

人所说父亲“冯登禄”。实地寻找无果后，派出所民警便在网上发布寻人的信息，征集“冯登禄”的线索。

母亲去世时 还一直牵挂着她

寻人信息发出去不久，5月4日，一名男子向禹城高新区派出所打来电话，告诉民警家中有位老人叫“冯登禄”，只不过音同字不同，而且听父亲冯云杰说起过有一位失散的亲戚，其经历很像王广新老人，并且向民警准确说出了王广新的属相是羊，耳朵上有“拴马桩”(耳朵上的一种肉瘤)。而打电话的这个人并不是外人，正是王广新亲哥哥的儿子。

根据这条宝贵线索，民警来到禹城安仁镇王子付村冯云杰家。幸运的是，今年81岁的冯云杰清楚地记得自己曾有一个弟弟，在济南逃荒时被父母忍痛卖给他人，如今父母均已去世，母亲临终前还特意嘱咐他，一定要想方设法找到这个亲弟弟。冯云杰老人的描述与王广新的经历高度相似，派出所民警确信这就是王广新所要找的亲人，并将这个好消息告诉了王广新老人。

在禹城高新区派出所的协调下，经过协商，两家决定5月8日在禹城高新区派出所见面。5月8日上午，王广新一家驱车前往禹城。

相识现场，刚一见面，王广新与冯云杰这对亲兄弟就拥抱

在了一起，喜极而泣。相认后，王广新、冯云杰便和前来的亲戚们在一起吃了饭，说起各自的寻亲经历，亲戚们热泪盈眶。毕竟对冯云杰来说，这次相认完成了母亲的遗愿；对王广新而言，他终于找到了自己的根。

“来到出生的地方， 终于找到根了”

8日下午，王广新来到老家德州禹城王子付村。刚到村口，乡亲们就放起了鞭炮，以隆重的仪式欢迎这位离家七十年的游子。“来到出生的地方，这次终于找到根了。”王广新老人激动地说。

按照禹城当地的习俗，下午5点半，王广新在哥哥冯云杰的带领下，去父母的坟前祭奠。王广新告诉哥哥，过段时间一定带着老婆孩子来禹城，跟亲戚们见见面，同时他也邀请哥哥冯云杰到招远。对于王广新老人来说，现在招远和禹城都是自己的家，想了多年的寻亲梦终于实现了。

由于家中有事，王广新老人只能在老家禹城住一晚，当天的晚饭，他是在哥哥冯云杰家中吃的。冯云杰的大儿子冯胜林告诉记者，两位老人非常高兴，晚饭准备了禹城当地最好的扒鸡和白酒，虽然两位老人中午每人喝了半斤白酒，但意犹未尽，晚上还要继续喝点，他们俩似乎有说不完的话、道不尽的情。

摈弃传统发展老路，转型新技术、新产业、新业态、新模式 一季度全省中小企业加速转向新动能

本报记者 马绍栋

记者从4日—5日举行的全省中小企业运营工作会议上了解到，今年一季度全省中小企业趋稳向好，稳中有升，呈现良好发展势头，企业户数增加7.6万户，全省接近200万户。其中，新登记企业大量保留存活下来，活跃度高于全国平均水平，逐步成为支撑山东经济发展的生力军。

省中小企业局局长王兆春表示，新常态下，在这一轮经济企稳向好过程中，全省中小企业加快新旧动能转换步伐，告别傻大黑粗的产品形象，摈弃资源初加工的发展老路，杜绝家家点火户户冒烟的生产方式，新技术、新产业、新业态、新模式层层涌现，形成了新的发展风貌。

一季度新增中小企业7.6万户 新动能催生新企业茁壮成长

受益于大众创业万众创新持续推动，我省企业户数实现较快增长。2014年新增24万户，2015年新增35万户，2016年新增41万户，2016年底全省中小企业户数达到190万户。今年一季度又增加7.6万户，总数已接近200万户。新增中小企业累计提供1000多万个就业岗位。

在数量快速增加的同时，备受关注的企业成活率也维持在较高水平。2014年新登记注册企业27.3万户，注销3.3万户；2015年新登记注册企业40.5万户，注

销6.1万户；2016年新登记注册企业51.3万户，注销10.5万户。2014—2016年注销户数相当新登记注册户数的16.7%。这意味着，许多旧动能、僵尸企业在市场竞争中退出来，但新登记企业大量保留存活下来，活跃度高于全国平均水平，成为推动经济发展和转型升级的新生力量。

“全省中小企业呈现良好发展势头是改造提升传统动能，实现新旧动能接续转换共同作用的结果。”省中小企业局局长王兆春表示，“双创”让每一个自然人变成经济人，让每一个灵感和想法变成现实，让全社会创业的热流奔涌，让所有人的创新激情迸发，汇成新时代的经济活力。

记者了解到，中小微企业的快速增长与创业辅导基地模式高度相关。作为“双创”的核心载体，企业创业辅导基地犹如孕育企业的“温室”，给予在孵初创企业一定的创业服务和政策支持，辅助创业者补齐短板，规避风险，最后汇入市场大潮。

济南迪亚小微企业创新创业示范基地从服务领域、管理服务队伍、创业孵化链条到创业企业联盟都实现专业化运作，专业化经营；青岛橡胶谷创立了“研发+孵化+产业+风险投资”的全周期孵化模式；山东亿九科技孵化器“三个零”服务（入住零费用、创业零投入、服务零等待），帮助在孵企业全面提升科技创新能力。

目前全省现有各类创业辅导

导基地600余家。

新技术新工艺驱动新产业 中小企业“科技范”十足

“现在公司所有生产线都在满负荷生产，全员加班。”在临朐铝型材产业集群，龙头企业华建铝业集团有限公司四分厂，公司生产线全部开动，挂板、喷涂、装箱等各环节一派忙碌景象。厂区外侧，挂着各地牌照前来提货的大货车早已排起了长龙。厂区负责人马树利告诉记者，往年集团每天加工量不到1000吨，而今年一季度以来最多达到1600多吨，个别热门产品像铝模板订单量增长70%！

记者了解到，这个铝模板是公司新研制产品，相较于传统的木模板和钢模板，铝模板硬度更高，可多次重复使用，可回收，一经推出备受市场热捧。“铝模板对传统模板的替代是很大的市场，这拓宽了我们的新品开发思路，其他领域同样可实现铝制材料的替代，空间非常广阔！”

事实上，经济新常态下，创新驱动越来越成为我省中小企业的主流选择。一季度，全省规模以上工业中小企业增加值增长9.27%，高于全省规模以上工业企业1.76个百分点。中小企业增加值占比达到61.3%。实现利润、利税分别增长9.5%和5.14%，均比去年末高出5个百分点以上。全省装备制造业增加值增长7.6%，占规模以上工业比重

29.4%，达到历史最高水平；全省高新技术企业达到4692家，高新技术产业增加值增长7.8%，高新技术产业占规模以上工业总产值比重超过三分之一。

“今年订单基本是成倍增长。”在潍坊恒彩数码影像材料有限公司车间，负责人告诉记者，公司主打的宽幅彩喷打印耗材布可以做到5米，与原来传统的PVC、PET等化工耗材不抗风化，使用寿命短相比，这种新型布材更加环保，使用寿命更长。由于订单增量大，企业准备再上马8条生产线，苦于土地指标受限正耐心等待。

王兆春认为，新常态下部分传统驱动要素的红利正在消失，依靠资源和廉价劳动力发展的红利正在逐渐弱化，新动能来自于科技创新，新技术、新材料、新工艺在改变着传统生产方式，新技术新材料的诞生，就会带来新产业的诞生。

新技术“蓬勃”新业态 跨境电商助力“一带一路”变现

“原来觉得‘一带一路’和我们距离太远，没想到这么快就成了一带一路的受益者。”临朐东兴实业有限公司经理张玉坤告诉记者，最初东兴实业只是在肯尼亚、乌干达国家建立了铝合金门窗加工厂、建材超市和公共海外仓。这些国家基建刚刚起步，公司很快就承揽了内罗毕机场航站楼、东非航空学院图书馆等

近一亿人民币工程项目。随着业务量快速增加，东兴自己有些做不过来，就又依托临朐铝型材产业集群优势，筹资建设了临朐县跨境电商产业园，全县48家外贸企业入驻。

同时，东兴还建成了“中国绿色建材网”，打造全国建材行业线上展示、交流、交易平台。至此东兴建起“全球研发、中国制造、全球分销”发展模式，海外询单业务量越来越多，近期，亚、非、拉多国企业来园区考察达成合作意向近3亿人民币。“今年计划完成5亿人民币的出口业务。”

这正是我省中小企业新兴业态的缩影。借助于移动互联、云计算、大数据等新一代信息技术，电子商务、智能制造、个性化定制、分享经济等新产业、新技术、新业态、新模式成为中小企业发展的新亮点。2016年，全省电商交易额2.65万亿，增长31.1%；网络零售额3007亿，增长33.7%；互联网和相关服务营业收入增长17.0%；淘宝村发展到108个，比上年增加44个。

王兆春表示，信息技术、互联网的互联互通，改变了传统封闭分割条件下形成的经营理念、经营方式、管理方式和运作手法，中小企业要有对市场机会的敏感识别和精准把握能力，找出相适应的生产方式和商业模式，积极推进经营模式创新，依托互联网技术，拓展业态和经营模式。