今日运河

一 纸 蝶 变 只 为 一 城

齐鲁晚报 2017.5.16 星期二 读者热线：96706

渤海银行 CHINA BOHAI BANK 渤海银行在售理财产品

全国性股份制商业银行，您身边的财富管理银行。

产品名称	期限（天）	认购起点（万元）	预期年化收益率（年）	成立日	到期日	销售渠道	十万元预期收益（元）
渤盛448号	105	5	5.00%	2017/5/19	2017/9/1	新客（柜台）	1438
渤盛449号	203	5	5.05%	2017/5/19	2017/12/8	新客（柜台）	2809
渤盛450号	280	10	5.05%	2017/5/19	2018/2/23	初夏专属	3874
渤盛458号	411	5	5.10%	2017/5/19	2018/7/4	直销银行专属	5743
渤盛456号	364	5	5.05%	2017/5/19	2018/5/18	山东专属	5036

理财非存款，产品有风险，投资须谨慎

渤海银行历史发售理财产品以来均达到预期收益！财富热线：0537-6588688、6588698

地址：琵琶山路29号（新世纪广场西邻） 夜市理财请16:00前电话预约

“一带一路”朋友圈中频现济宁企业身影

“友好使者”海外寻找新商机

“一带一路”国际合作高峰论坛相关活动正在有序进行中。“一带一路”倡议提出4年来，这一倡议已迈出坚实步伐，“一带一路”建设丰硕成果，这其中不乏济宁企业的身影，其中山推机械、如意科技、太阳纸业等率先跨出国门，成为连接“一带一路”的桥梁和纽带。

山推保加利亚展会成功收获CE型推土机订单。

本报记者 孟杰

搭乘战略顺风车 如意布局先完成

如意当属企业中首批沿“一带一路”经济带布局发展的先行者。

早在2013年，如意集团“一带一路”沿线地区和国家的布局就拉开序幕。从宁夏到新疆，从新疆的北疆到南疆。沿着这条产业链，进而又到了巴基斯坦和孟加拉国。

如今，如意集团在宁夏、新疆的项目已陆续投产达产。和内地同行业相比，每年可以产生成本节约带来的利润5亿元，在政策密集和低成本地区新建智能制造项目，也使得如意集团形成“优质原料+智能制造+互联网”的全产业链创新经营模式和盈利模式，利用广阔新空间，促进纺织产业转移，成功实施产业转型升级。

山东如意集团董事长邱亚夫介绍，从整个丝绸之路经济带的大视野来看，新疆只是如意集团在这个经济带上的一个棋眼而已。向东看，集团已经在宁夏建成纺织服装产业园；向西看，如意联合华能集团在巴基斯坦投资建设巴基斯坦萨希瓦尔2×660MW电源项目。在孟加拉国，如意集团也设有自己的办事处。

如意集团在“一带一路”沿线国家和地区共布局了10个工业园，通过这样的大产业布局、大跨度转移，不仅可以打开中亚、南亚十几亿人的大市场，还可以直通欧盟市场，从毛纺领域迈进棉纺领域，形成毛纺和棉纺直至服装品牌两条完整的产业链。以“珍珠链”式的发展模式，完成如意沿丝绸之路经济带的产业布局。

沿线道路工地上 常见山推的身影

山推也早就借力“一带一路”战略，参与到沿线地区和国家的重大项目建设中来，成为“一带一路”建设中的一支中坚力量。“一带一路”建设也为山推提供了更大的平台。

山推紧盯战略布局，首先对中铁集团、中国电建集团、中国路桥等海外各大总承包公司进行地毯式走访。在走访中发现合作机遇，先后与中国路桥海外项目就多元化产品合作、工业园区合作等问题进行交流；与中国水利电力对外公司在“一带一路”沿线的肯尼亚、马达加斯加、埃塞、巴西和巴基斯坦等国家筹备或在建的项目，进一步加强信息交流，为双方的“共赢发展”奠定基础。

中巴经济走廊是“一带一路”的重要枢纽，山推自然也不会放过这么广阔的市场。中建系统、中铁系统中标巴基斯坦高速公路项目后，山推密集走访了中字头客户及分包单位，逐个交流。同时，实施“随船出海”战略，全面跟进中国土木、中国水利水电、中国路桥等公司，在玻利维亚项目、巴基斯坦项目，又陆续带回大额订单。

对于“一带一路”重点工程项目，山推提供全方位的服务保障，利用多方资源，共同发力，包括利用国内代理商服务走出去战略、通过海外子公司服务辐射、国内服务支持部服务专业队伍支持等，把分散的资源汇集成一个随时发力的“拳头”。在重大项目的服务上，利用中资工程公司资源，组建项目服务组，为山推批量产品的服务提供有力保障。

2016年，山推海外市场业绩一路飘红，线上线下收获不断， 仅巴基斯坦在多个重点项目中服役的设备中，就有100余台出自山推。欧洲和俄罗斯市场逐渐打开、实现了非洲市场的新机型销售、强势入驻拉美市场、亮相保加利亚展会并成功签单……

这些都应了山推股份董事长、党委书记张秀文的那句话，“一带一路”的道路交通建设市场和各类大型项目建设市场中，机遇无限，山推大有可为。

太阳纸业探个路 迎来海外新商机

目前，太阳纸业在老挝开展的林浆纸一体化项目，已经累计向老挝投资1.6亿美元，取得5.47万公顷林地的使用权，完成了3.2万公顷纸浆林的开垦种植，正在建设总占地152公顷的林浆纸工业园项目，建成后将实现年产30万吨化学浆。

太阳纸业的“走出去”缘自2008年。当时造纸企业对进口原料依存度不断提高，资源缺口带来的负担逐渐加重，董事长李洪信带领团队走遍了南亚及东南亚地区，重点考察了柬埔寨、越南、马来西亚、印度。

老挝有丰富的林业、水力资源，最终在老挝成立太阳纸业控股老挝有限责任公司，落地了林浆纸一体化项目，开启太阳纸业的“走出去”之路。

“中国造纸行业发展得益于抓住一系列战略合作机会，‘一带一路’战略将成为中国造纸企业发展的下一个机会”。2013年，国家“一带一路”战略规划落地后，李洪信预言太阳纸业将会迎来新的海外商机。

2014年11月，老挝公司高标准、现代化、年生产能力1000万株的组培室，历经前期基础建设、组培设备的采购和安装调试，正式投产使用。“林浆纸一体化战略”拓展到国际上，这为公司的发展找到新的突破口。

今年2月，在老挝沙湾拿吉省色奔县，太阳纸业老挝公司30万吨阔叶木浆项目举行开工仪式，这是太阳纸业第一个海外投建的实体项目，填补了老挝现代化制浆造纸的空白，为企业的发展提供了强有力的原料支撑。

除了单纯的海外投资建厂，太阳纸业目前也正在积极寻求与“一带一路”国家的资金、人才和技术等多方面的合作。

如意在巴基斯坦与华能合资建设的燃煤电站项目。

有奖报料

新闻热线 2110110 18605470110

今日运河微信互动平台

中国移动 China Mobile 领先网络 一“部”到位

手机就选4G+全网通 12G大流量带回家

4G+ 技术更先进 通话更清晰 上网更畅快

济宁人缴水费 “支付宝和微信”都可以啦！