



优惠政策让石磊公司木材的运输成本大大降低。

跳远冠军再“腾飞” 乘“一带一路”东风 生意从俄罗斯做到了非洲

文/图 本报记者 陈文进

25年前,石磊第一次跃过了7米,并以跳远第一名的成绩考上山东体育学院,如今他的目光早已从操场转战到商场,永不服输的精神让石磊屡屡在陌生的行业挑战自己的第一次。乘着“一带一路”的东风,石磊的生意更是从俄罗斯做到了非洲东海岸。

石磊幼时家在新泰农村,从小就能跑善跳,上初中的时候,石磊因体育成绩突出成了一名特长生,他平时训练特别刻苦,他的信念是做就努力做到第一,那时学校的跳远纪录一直由石磊保持。高考专业考试中,石磊平生第一次跳出了7.07米,并以专业第一名的好成绩被山东体育学院优先录取。当时,全国能跳过7米的人寥寥无几,甚至石磊当年并没有报考的北京体育学院等多所高校均向他抛来了橄榄枝。

大学毕业后,石磊先在济南一家央企工作了8年,后来回到家乡从事木材贸易。央企的经历拓宽了石磊的视野,2005年,他把目光转向了木材资源丰富的俄罗斯。为了考察俄罗斯木材原产地,石磊多次驾车深入俄罗斯偏远地区的农村和牧场。

冬天的俄罗斯到处是冰天雪地,有时开车几百公里碰不到一个人。早些年的时候,石磊在当地还遇到过不明身份持枪者的威胁,当时的投资环境不是很好,不过,转机随之而来。

2013年,习近平主席提出“共同建设‘丝绸之路经济带’”,此后中俄之间的贸易联系更加紧密。得政策之惠,石磊在俄罗斯的木材贸易范围逐渐扩大,办理往返签证更加便捷,中国客商在当地的待遇越来越高。短短几年,他在老家的货场成为泰安地区最大的木材集散地之一。

近年来,随着国家加大对非洲多国的帮扶和贸易合作,石磊的木材生意延展到非洲东海岸。他在青岛码头新建了货场,将产自肯尼亚、坦桑尼亚等国的紫檀木从“海上丝绸之路”运到青岛,再转送到江苏、河北等地的家具厂和装饰公司。国家“一带一路”建设实施以来,石磊外拓的公司更是“春江水暖”,货物报关以及托运比以前更加顺畅,运输成本大大降低,为石磊的业务拓展提供了更广阔的发展方向。如石磊所说,近年来他一直都在致力于小微企业的创业,石磊总喜欢挑战自己,乘着国家政策的东风,他更喜欢在一些新的行业里闯出一片天地来,并享受打拼过程中的艰苦和愉悦。



25年前,石磊跟大学同学的合影。



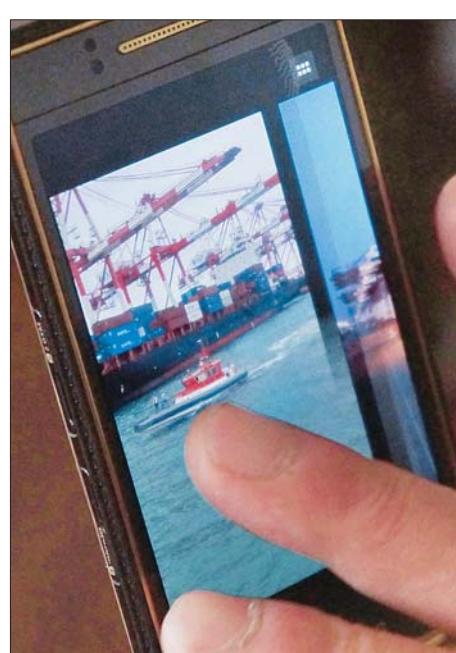
石磊数次到国外考察木材,历尽艰险,发展到如今的规模实属不易。



货场工人都喜欢跟这个态度和蔼的老板聊天。



石磊的生意面很广,他还把老电影院改建成无烟烧烤广场。



通过手机,石磊可随时看到货物漂洋过海运抵青岛码头的“现场直播”。