晚报装修平台专攻家装难题

为读者家庭解决6公分地面落差问题

今年5月26日端午节前,本报模块化装修平台热线接到读者张先生 打来的求助电话,称家中地面不平整有落差,需要晚报模块化装修平 台帮忙。

本报记者 朱俊义

免费上门测量

第二天,记者跟随模块 化装修平台施工团队来到区 该者张先生位于玉函路小 的家。张先生介绍:"他们 这栋居民楼是1994年修建 的,当时由于主要考虑到住 房紧张,因此设计时有较大 的缺陷,现在已经到了不改 不行的地步了。"

记者经过测量看到餐时, 是生的厨房,小面低2公分,小面低2公分,小面低2公分,小面低2公分。 这样的对比的现在的地面的一个。 这样的不是一个。 这样的不是一个。 这样的不是一个。 "这样的不是一个。" "这样的不是一个。" "这样的不是一个。" "这样的一个。" "这样的一个。" "这样的一个。" "这样的一个。" "这样的一个。" "这样的一个。" "这样的一个。" "这样的一个。" "是一个。" "是一。" "是一。 "是一。" "

提出合理装修方案

张先生对晚报模块化装修平台的工作人员讲出了整改需求:首先要解决家里地面落差问题,家里地面必须平整;其次墙面年数久远,显得特别暗淡加上该户型采光不好,家中显得非常昏暗,需要重新粉刷;再次厨房虽说有6个多平方,但是杂乱无章,需要整体规划设计;最后是卫生间现在十分拥挤,也需要重新布局。

针对张先生家的特殊情 况,模块化装修设计团队提 出,在客厅铺装实木地板来弥 补2公分的落差,其他地方铺 贴瓷砖来弥补6公分的落差, 这样就能做到地面平整一致。 墙面重新粉刷,使用明亮颜色 的乳胶漆,这样显得敞亮,解 决家中昏暗的问题。厨房引进 整体橱柜,将冰箱、洗衣机、烤 箱等家电收入整体橱柜,来解 决厨房的杂乱无章;卫生间里 将盆浴方式改为淋浴方式,使 卫生间显得宽敞。对于这样的 改造方案,张先生夫妇表示十 分满意。

严格的施工完美的家

张先生对施工方案进行确 认之后,模块化装修团队抓紧 在端午节期间就开始着手施 工,按照施工图纸和工序有序 进行。由于张先生家里仅给十 天的时间,因此施工必须交叉 进行,这时,装修平台的产品库 的功效充分展现出来了,无须 订货运输的周转时间,瓷砖卫 浴等产品迅速完成了与工程的 对接,完全没有怠工时间。

十天之后,所有的工程都 完工了,粉刷一新的客厅和房 间让人心旷神怡,有效缓解客 厅采光不足的问题。从客厅走 到房间,从房间到餐厅,从餐 厅到厨房没有任何落差,走起 来非常顺畅,也避免了摔跤的 可能性。走到厨房显得十分规 整,橱柜的收纳作用发挥得淋 漓尽致,厨房显得十分整洁有 序。卫生间的改造让张先生夫 妇尤其满意,张先生的爱人表 示,从前卫生间都转不开身, 以后再也不会出现这样的尴 尬了, 张先生脸上也露出了 满意的微笑。



做好家具保护后,各项施工就有序地开始了

有装修需求的读者可拨打电话: 85196153,85196826进行咨询和预约。也可以扫码或搜索关注"齐鲁楼市装修业主俱乐部"微信号,在后台报名。

24小时值班电话:13954116564

为进一步提高平台的服务能力和 效率,本报继续面向社会公开招募家 装施工服务单位。

联系电话: 150 9896 2926 要求: 固定工人人数不得少于20 人,特种工人全部持有施工上岗证。



赖氏家具"惠占"泉城, 重新定义实力派

中国实木家领军品牌——赖氏家 具,最近在济又有大动作:位于北园 大街生产路北口的赖氏家具实木全屋 定制旗舰店即将盛大开业;

据了解,本次筹建的赖氏家具富雅店,面积达3000多平米,可谓行业之最。店内涵盖实木家具,全屋木制家具定制以及配饰等多种经营。其中,赖氏"胡桃大师"、"乌金名作"、"北极光"、"北美壹号"、"长岛森林"等五大产品系列,在新

店都分别有更加全面的展示。

另外,赖氏家具本次推出了全屋

木制家具定制服务。让家具与房屋更 合体,最大限度地利用好每一寸室内 空间,是赖氏家具的又一升级力作。 成品家具与定制家具相结合,能更好 地满足消费者的居家需求,这改变了 高档家具无法量身定制的历史,成功 地诠释了实木家具实力派的领头作 田。

与此同时,赖氏还推出了"惠 占"全城重磅优惠活动,截止至6月 25日,赖氏各门店都有海量超值单品 和精美礼品等着您。偏爱实木家具的 读者,您值得一来!

红星美凯龙践行1001战略, 布局郓城

6月13日,红星美凯龙(郓城)全球家居生活MALL招商说明暨新闻发布会,在郓城七星华誉大酒店隆重举行。郓城县政府领导、红星美凯龙集团领导、以及数百名国内外知名家居厂商代表出席了本次活动,共同见证了这次山东家居业内极具意义的盛会。会上,红星美凯龙郓城商场总经理周卫先生介绍了该项目的详细规划及未来的发展前景,宣告整个山东地区家居行业将步入新的篇章。

去年,红星美凯龙宣布全面实施 "1001战略"。即从中产阶层需求出 发,全力打造以家为核心的整体服务 链,从房产,到家装,到家具建材销 售,到家居商品销售,到服务平台, 将金融产品贯穿全链条,努力成为中 国最大的泛家消费服务平台。 "1001战略"的第一步就是要打造1000家家居MALL+建立1个互联网平台,将"家居MALL"升级为"家庭MALL",将实体店变成主力社区商业体,成为街区和社群的公共客厅。为此,红星美凯龙加大了垂直往下开到三四级城市和重点县城的力度。在此战略的推进中,红星美凯龙在先后人驻山东金乡、周村、招远、惠民等县级市后,再落子闻名全国的"戏曲之乡"、"武术之乡"、"书画之乡"、"古筝之乡"郓城,实为必然。

业内人士对此普遍认为,红星美凯龙郓城项目,必将为山东家居业发展汇入一股时尚的力量,开阔消费者的居家之美眼界,为郓城地区带来大改变。





【银座家居北园店】电话: 83160699 【富雅家居旗舰店】电话: 85062286 【东亚家居体验店】电话: 85818050

【居然之家综合店】电话: 55592781

【银座家居中心实木店】电话: 55559732 【银座家居中心美式店】电话: 55559731 【红星美凯龙实木店】电话: 55530925 【红星美凯龙美式店】电话: 55530672