

# 将金融服务送进万人社区

## 齐鲁银行社区金融文化节天桥专场将在宝华新居举办

本报记者 张嶂

本报与齐鲁银行联合主办的社区金融文化节将在7月29日迎来天桥专场,齐鲁银行天桥中心支行的工作人员将走进宝华新居,为社区居民提供金融咨询、假币识别、防范电信诈骗等相关服务。

近年来,齐鲁银行以“满足城乡居民日益丰富的金融需求”为己任,力推大零售战略转型,搭建了涵盖科创、个贷、小微、信用卡、消费金融、财富管理的“一部五中心”大零售

业务体系,推进网点“小型化、智能化、社区化、便民化”,着力打造了一批如泉心理财、大额存单等深受百姓喜爱的金融产品。

今年年初,为更有针对性的为区县提供金融服务,齐鲁银行实施了中心支行组织架构改革。在济南原9家管辖行的基础上,按行政区划进行了重新划并,组建了历下、槐荫、天桥、历城、高新6家中心支行。

目前天桥中心支行在天桥区范围内辖15家支行,3个专业化金融

中心(小微企业贷款中心、个人贷款中心、消费信贷中心),全面覆盖天桥区域,员工260余人,各项存贷款余额累计近200亿元,为辖区居民和企业提供了各项贴心的金融服务。

齐鲁银行社区金融文化节天桥专场由天桥中心支行承办,将于7月29日(周六)在天桥区宝华新居社区广场举办。作为全市最大规模的回迁安置小区,宝华新居社区常住人口有1.1万余人。为了营造丰富多彩的文化环境,宝华新居建设了功

能齐全、实用高效的综合性社区文化活动中心,社区居民平日在此排练的精彩节目也将呈现在社区金融文化节的舞台之上。

当天的活动现场分为展位区和演出区,展位区从下午4点半开始启动,天桥中心支行的员工将为社区居民提供金融咨询、假币识别、防范电信诈骗等相关服务。文艺演出于下午6点半正式开始,包括齐鲁银行员工和社区群众编排的歌曲、舞蹈、器乐演奏等节目及互动环节。

## 齐鲁银行天桥中心支行：

# 助力携河发展 支持新区建设

近年来,济南市提出了携河发展的思路和打造济南新区的设想,今年的政府工作报告明确提出——让泉城拥抱黄河,实现两岸互动、北跨携河发展,推进济南发展由“大明湖时代”走向“黄河时代”。齐鲁银行天桥中心支行积极响应政府战略规划,率先在天桥区黄河北岸设立新材料产业园支行、桑梓店小微支行,为当地广大客户提供优质的综合金融服务。借建设新旧动能转换先行区和携河发展之机,该行将为天桥区发展做出更大的贡献。

本报记者 张嶂

## 率先设立园区支行 做“北跨”先锋

在原北园管辖行基础上成立的天桥中心支行,目前下辖15家支行,3个专业化金融中心(小微企业贷款中心、个人贷款中心、消费信贷中心),全面覆盖天桥区域,员工260余人,各项存贷款余额累计近200亿元。累计支持驻区企业500余家,发放重点项目贷款近30亿元。特别是济南市实施“北跨”发展战略以来,该行积极响应号召,加强对黄河北重点项目支持,已

累计为园区内企业及黄河北各类项目发放贷款近20亿元。

作为济南市北跨战略实施的“桥头堡”和发展实体经济的“主战场”,黄河北岸近年来正发生着翻天覆地的变化,一大批重点项目的落地对改善当地投资环境和提升实体经济注入了强心剂。彼时,这片黄河滩区鲜有人注意的“零工业”、“零基础”的农业用地,历经多年的“砥砺前行”,如今呈现出让人叹服的生机与活力,取得了令全市瞩目的成就。

齐鲁银行2013年率先在新材料产业园内设立支行服务园区企业,成为第一家人住园区的银行,此后又成为济南市第

一家为该园区发放贷款的银行。2015年在桑梓店镇设立小微支行,与21个自然村建立了结算和代发业务合作,将金融产品带到“田间地头”。

齐鲁银行天桥中心支行全程见证并参与了一个个北跨项目的拔地而起、无数高精尖企业的纷至沓来、当地实体经济的快速崛起——与鑫茂集团签订按揭合作,为众多优质的小微企业购买厂房提供按揭贷款支持;与中弘股份签订战略合作协议,合作领域不断拓展,合作内容不断丰富……作为本土银行,齐鲁银行当仁不让的担起“北跨”排头兵重任,对加快招商引资、促进企业落地提供了优质的营商环境。反过来讲,这些企业的发展和壮大,使得黄河北有条件打造高新技术产业链和产业集群,从而推动“北跨”战略的实施。随着“北跨”战略的持续深入,更多的优质项目和优秀企业将加入到黄河北的建设中来,齐鲁银行天桥中心支行也将为当地的经济发

展持续贡献力量。

## 金融产品特色多样 全力服务小微企业

商贸流通行业是天桥区重点发展行业,天桥中心支行积极支持区内中小微企业发展,按照齐鲁银行总行大零售转型的要求,天桥中心支行先后在天桥区范围内成立小微企业贷款中心、个人贷款中心和消费信贷中心三个专业化金融中心,通过此举与天桥区内钢材市场、小商品市场、服装市场、建材家具市场等广大业户建立了良好的合作关系,为他们提供了优质的结算服务和资金支持。

小微企业贷款中心专业解决驻区企业、批发市场及个人100万元以内的经营性融资需求。成立1年多来,该中心小微企业贷款余额1.4亿元,累计发放小微经营性贷款近2亿元。2017年初,为解决区内企业主置业需求,特别是购买商铺、厂

房、写字楼等经营性物业需求,该行成立个人贷款中心,推出“厂房贷”等专属业务,目前已与时代总部基地、鑫茂科技城、泉利汽配城等园区开展合作。

齐鲁银行天桥中心支行始终将小微企业作为服务重点,根据小微企业不同类型的信贷需求,配合总行做好新产品开发,在辖区搭建起银企共赢的新型合作平台,助力小微企业健康、快速成长,成为了广大小微企业主的贴心人。

随着跨河桥隧建设进程加快,济南市携河发展的前景更加生动和清晰,携河发展的局面一旦打开,天桥区黄河南将加速更新升级,成为跨河发展的战略支点,黄河北将全面推进城市化,南北互动、产业融合,天桥区将迎来大开发、大建设、发展大提速的崭新时代。携河发展的大战略谱写了宏伟的发展蓝图,齐鲁银行天桥中心支行将继续深化政银企的全面合作,为区域经济发展做出更大的贡献。

## 强强联合 亮点纷呈

# 百城千店 8·20农行汽车节盛大来袭

百城千店、8·20农行汽车节将于8月20日在济南银座国际汽车广场盛大举行,中国农业银行山东省分行营业部、山东银座汽车有限公司强强联合,为您倾力打造一场仲夏盛典,车展现场亮点纷呈,精彩连连,赶快来瞧瞧吧。

## 亮点一：参展品牌多，车型全，让利幅度大

车展主会场热销品牌全部参展,分会场分列济南市区,遍布范围广,参展品牌多,车型全,现车足,让利大,让

您在家门口就能选到满意车型。

## 亮点二：选农行分期，送定制大礼

现场购车并选择农行分期客户可获得“百城千店、农行8·20汽车节”专属定制大礼一份。

## 亮点三：购车选分期，更享超低分期费率

活动期间,客户在农行办理分期购车业务,更享超低分期费率,部分车型专项零利率,让您购车费用一省再省。

具体费率参考下表：

期数	首期收取	分期收取
一年	1.50%	1.50%
二年	5.25%	5.50%
三年	7.60%	8.20%

## 光大银行精准扶贫“山药姑娘”

7月3日,被称为“山药姑娘”的原国家级贫困县兰考县瓜营乡四村的小姑娘潘春婷走进了中国光大银行总行办公楼。

她与光大银行的精准扶贫故事是从去年开始的。潘春婷是焦裕禄精神发源地——河南省兰考县村民,在广州工作10年后,决定回乡创业。根据兰考县半干半淤地的特点,她继承去世父亲的衣钵种植了180亩无公害红皮铁棍山药,并以父之名注册了“潘根记”山药品牌,但苦于无法打开销路,资金严重匮乏,承受了巨大的生存和发展压力。去年11月,中国光大银行了解到潘春婷的创业历程、经营情况以及创业困难后,决定帮助她打开外部市场,拓展线上销售渠道,将“山药姑娘”的“潘根记”无公害铁棍山药引入光大购精彩商城特设的“精准扶贫在兰考”栏目,通过微信、商城等广泛宣传吸引客户和员工购买。短短一个月时间,光大银行为“山药姑娘”带来40余万元销售额,潘春婷得以



偿还前期贷款,并购入了用于储存山药的冷库,实现了产品变现,促进了生产循环,提升了品牌形象。

据了解,2016年中国光大银行结合自身优势,整合多方资源,积极履行社会责任,依托光大“购精彩”系列电商平台,创新打造“银行+电商+扶贫”模式,切实做到精准帮扶。推出了“云南购精彩”商城、“欣欣向荣冀往开来”和“精准扶贫在兰考”专栏等,在做好产品质量把关和来源追溯的同时,帮助贫困地区的优质农特产品统一包装,开展线上线下营销宣传,对全国扶贫地区的特色产品施行免开发费、免入场费、免导流费与合作营销的“三免一合”优惠政策。据了解,光大银行“购精彩”系列电商平台自2015年10月陆续上线以来,累计实现销售额近5亿元,其中精准扶贫栏目累计销售商品2万件。

