

山东工行与省经信委签约“深化产融战略合作”

千亿资金助力全省工业新旧动能转换

为深入贯彻中央金融工作会议精神,落实省委、省政府加快新旧动能转换决策部署,助力实现“走在前列”战略目标。8月18日,省经济和信息化委员会、工商银行山东省分行在济南举行“推进全省工业新旧动能转换 深化产融战略合作”签约仪式,集中签约一批新旧动能转换银企合作项目,当天签约总投资金额超过了900亿元,贷款金额560亿元。按照合作协议,未来三年内,工商银行山东省分行将针对我省工业新旧动能转换的特点和特色金融服务需求,进一步加大对实体经济的支持力度,向我省高端装备、海洋经济、新材料、新能源、信息产业、高端化工和军民融合等新

旧动能转换重点领域提供总额不低于1000亿元人民币的意向性信用支持。

加快新旧动能转换是省委省政府的重要决策,是统领全省经济发展的重大工程,对推动经济转型升级至关重要。山东省经济和信息化委员会是新旧动能转换重大工程的组织者和推动者,出台了一系列配套政策,采取了一系列有力措施,推动全省经济转型升级,取得了显著成效。去年全省规模以上工业的主营业务收入和利润总额均排名全国第二。今年上半年规模以上工业增加值同比增长7.7%,连续5个月保持7.5%以上的中高速增长。

经济是金融的本源。为实体经济服务是金融的天职,是

金融的宗旨,这是习近平总书记在全国金融工作会议上提出的要求。据了解,工商银行山东省分行始终以服务区域经济发展为己任,认真贯彻宏观政策导向,持续加大信贷投放,为省内企业提供全方位的金融服务,特别是认真落实新旧动能转换重大工程要求,加大了对全省重大项目的支持力度。今年上半年,该行累计发放各项贷款约2000亿元,投向实体经济领域的贷款(不含票据)较年初净增470亿元,创近5年来的最好水平。

经济的向好发展得益于政府的正确引导,也离不开企业的经营付出。参加签约仪式的各家企业,都是全省的优秀企业,在各自领域均处于市场领



先地位,是新旧动能转换重大工程的领跑者。

通过此次签约,省经信委与工行山东省分行将建立产融合作长效机制,充分发挥各自优势,扩大合作领域、拓展合

作深度,促进政策协同,不断提升金融服务实体经济的能力和效率,促进山东工业提质增效,实现产业与金融协调发展、互利共赢。(财金记者程立龙 通讯员王鑫)

融入社区园区, 宣讲金融知识

齐鲁银行社区金融文化节 让社区金融普惠民生

8月19日,齐鲁银行社区金融文化节高新专场在高新万达广场举办,齐鲁银行高新中心支行员工提供服务的金融服务区,迎来了不少社区居民的光临。作为齐鲁银行社区金融文化节今年夏天最后一场活动,高新专场以“便民、惠民、利民”为宗旨,着重为社区居民提供了加强信息保护和支付安全、防范电信网络诈骗等主题的宣讲介绍,切实提高了大家的金融安全意识,精彩的文艺演出则充分提升了社区居民的幸福指数。

本报记者 张颀

大堂经理识破骗局 为客户避免经济损失

银行是金融行业服务窗口,肩负着防范金融诈骗,维护金融环境稳定的责任。在齐鲁银行社区金融文化节高新专场,银行工作人员现场讲解了一些真实案例,比如刚刚过去的7月份,齐鲁银行高新中心支行就成功堵截了一起传销诈骗,为客户避免了14000元的经济损失。

当天中午12:30左右,一位常来办理业务的老年客户来到营业室,想要办理14000元的取款业务,身后还

跟随着两名年轻人。由于该客户平时办理业务都是夫妇两人一同前来,大堂经理察觉到异常,主动上前询问跟随人员与客户是什么关系,两名年轻人声称该客户是自己的阿姨,大堂经理一边想办法支开两名年轻人,一边详细询问客户取钱用途,通过询问了解到客户要购买一种价值为14000元的保健品。

大堂经理随即断定,老人很可能遇到了传销诈骗。在取款时大堂经理以卡内余额不足为由,收起老人的银行卡,并进行安抚。然后打电话给老人的家人说明情况,让家人迅速赶往银行。大堂经理一方面告知两名年轻人老人卡内余额不足,拖住二人;另一方面以室内空调太冷为由把老人单独叫出询问具体情况,聊天中了解

到这两人及其公司成员利用参观农场、赠送有机蔬菜宣传保健品并发展传销下线,为典型的电信传销诈骗。很快,老人的家人便赶到营业室,同银行工作人员一同安抚老人并拨打了报警电话。

高新中心支行营业室成功堵截该起诈骗案件,客户及家人非常感激。事后,公安机关对该行防范传销诈骗的能力和高度责任心给予了充分肯定。

金融服务走进商圈 成就创业梦想

当天活动的演出环节,齐鲁银行员工带来的精彩节目赢得一片掌声。像这样的社区活动,齐鲁银行高新中心支行组织过不少,多才多艺的员工们还成立了艺术团。今年夏天该行举办了以“璀璨齐鲁夜,共叙邻里情”为主题的消夏晚会,精彩纷呈的演出、热情的互动,给周边社区居民带来了夏日的欢乐。

齐鲁银行高新中心支行主动融入社区、融入园区、融入学校,组织开展了丰富多彩的金融服务进社区、商

圈、学校等系列活动,宣讲防诈骗知识,普及金融知识,为市民送去了温馨、全面的金融服务,奠定了齐鲁银行市民银行的形象。

立足于高新技术开发区特殊的地理位置,该行根据周边客户需要,结合济南市委市政府“四个中心”发展建设规划,成立科技金融服务专项小分队,利用业余时间开展形式多样、卓有成效的金融宣传。在“大众创业、万众创新”的号召下,以“走进商圈,成就创业梦想”为主题,在高新区美莲广场、舜泰广场、财智中心等开展了普及金融知识,助力创业梦想特色产品宣传推介活动。

点滴用心汇聚服务口碑,继荣获2014年度“中国银行业文明规范服务五星级网点”和“文明规范服务千佳示范单位”称号后,齐鲁银行高新中心支行又荣膺“山东省青年文明号”,获得了社会各界的认可。

此次齐鲁银行社区金融文化节的成功举办,将金融知识和文艺演出送到了社区居民身旁,在有效沟通邻里感情的同时,更宣传了金融服务普惠民生的理念,为共建和谐社区贡献了力量。

覆盖车型广 资金成本低 办理手续简

建行信用卡分期付款提前圆你购车梦

9月7日—10日,2017年齐鲁秋季车展将在济南高新国际会展中心和济南舜耕国际会展中心同时开幕。建设银行山东省分行作为本届车展唯一指定合作银行,届时,将携特色业务“建行龙卡购车分期付款”入驻车展。

近年来,信用卡给人们带来了消费观念和生活方式划时代的改变,从最初只能在额度内透支结算,到后来可以购物分期付款。建设银行推出的龙卡信用卡消费分期业务,刷卡消费后可以在约定的期限内按月偿还信用卡欠款,为发展信贷消费业务打开了无限空间。在本届齐鲁汽车展示交易会上,建设银行将以汽车金融、建行龙卡等为主题,举办众多特色活动,为车主和准车主们提供多元化的金融服务。

由于近年来信用卡购车分期付款在汽车销售中的占比日渐提高,汽车厂商对该渠道也日益倚重。与业务开办早、持卡人规模大的银行合作时,厂商往往会补贴费用以支付持卡

人手续费。这样一来,持卡人购买指定车型无需支付任何手续费用,真正0利息0手续费。

多数人对信用卡购车分期付款有两个认识误区。一是认为办购车分期付款手续麻烦。事实上相对汽车贷款、汽车金融,购车分期付款是最简便的。二是认为“天下没有免费的午餐”,信用卡分期一定要支付手续费。银行的确要收取分期付款的资金成本,但这部分费用可以由厂商埋单,这跟团购商品能做低价一个道理。消费者完全可以利用银行的购车分期付款优惠,轻松分期,早日享受车生活。建设银行驻某4S店客户经理小吴在这里给大家支上一招:购车者可在与经销商谈妥价格之后,再向其提出分

期付款申请,以防止经销商加价。

门槛相对较低、申请手续也较为简单,这是当前建设银行龙卡信用卡汽车分期走俏市场的主要因素。

小陈就是近期建设银行信用卡购车分期付款业主之一。他刚从学校毕业几年,现在一家公司上班,收入稳定。去年刚按揭贷款买完房子,现在买车一直是他的目标。但目前手头不够宽裕,以现有经济条件一次性付款购买10万元左右的私家车对他来说还是很吃力的事情。最近,一位朋友告诉陈先生,还有一种贷款方式可助小陈实现有车一族的梦想。原来朋友推荐的是建设银行的信用卡汽车分期付款业务。小陈刚好手上有一张建设银行的信用卡,于是抱着试试看的心态拨打客服热线咨询,银行客服热线人员在他咨询后,告知小陈符合申请信用卡汽车付款条件。

在走访中,建设银行山东省分行信用卡中心工作人员向记者介绍,龙

卡信用卡汽车分期付款业务只要持卡人无不良信用记录,信用卡用卡情况良好,有基本稳定的收入来源就可办理。而办理龙卡信用卡汽车分期付款业务的手续同样也是十分便捷,提交申请材料后,2-3个工作日即可审批完毕,并刷卡提车。而没有办理龙卡信用卡的客户则可以在申请龙卡信用卡的同时进行汽车分期付款业务的申请,大约7个工作日即可完成审批。

据建设银行山东省分行信用卡中心相关负责人介绍,建设银行是国内率先推出信用卡分期付款购车业务的国有上市银行,积累了丰富的经验,产品设计完善。该行的“龙卡购车分期付款”更是以部分车型“零利息、免担保、免抵押”等特点得到了众多购车消费者的喜爱。该负责人说,消费者用龙卡分期付款,可根据自身能力选择期数不等的分期还款,手续方便,又可以缓解资金压力。

(财金记者 薛志涛)