

处暑已过,又到了核桃成熟的季节,核桃好吃,可给核桃去皮却是个大难题。往年必须用“乙烯利”将青皮沤烂的南部山区,今年新上了14台“神器”——核桃去皮机,这也让南山从此告别核桃皮带来的水污染和土壤污染。

►核桃园村东口清洗点,核桃经过机械去皮已经十分干净。

文/片 本报记者 张阿凤

千斤核桃倒进机器 15分钟脱去青皮

24日上午10点,高而办事处核桃园村东口,来自孙家崖村的张善青已经在此等了3个小时。身后的车上,是满满30袋刚打下来的核桃;而不远处,6台崭新的核桃去皮机正在飞速运转,每台机器每15分钟就能将1000斤核桃剥得干干净净。

这是南部山区乃至全济南市,首次引进核桃去皮机。高而办事处核桃园村书记、历城区三川果品苗木专业合作社社长辛兆年介绍,这是办事处联合合作社出资购买的6台机器,每台价格在1.3万元左右,8月21日首次投入使用。

“太火爆了,我早上7点就来了,现在还没排上队。”张善青说。刚到核桃园村东口,还没看见新机器,就远远看见一支长长的队伍。听说核桃园村口可以免费给核桃去皮,省时又省力,附近十里八乡的农户都拉着自家的核桃赶来了。

队伍最前方的6台机器内,密布着一排排滚轮,滚轮上排列着一根根锯齿。只见机器维护员扛着一袋袋核桃,直接倒进旋转的机器,还不时地拿木棍搅一搅。小核桃在一遍遍翻滚中,逐渐脱去青皮。15分钟过后,青皮全部脱落,出口处滚出干净的核桃。

6台机器旁,还有一个长宽约10米、深3米的大坑。冲洗核桃的水和搅碎的核桃渣都直



核桃脱皮“神器”还能治污

南山首次引进去皮机,拒绝农药减少水土污染

接填在大坑里。“青皮再也不用随处扔了。”张善青说。

往年全家人忙一周 现在一天全搞定

张善青排在队伍的最外围。他是南山的种核桃老户,也是村里的“大户”。说起今年的新机器,他忍不住夸赞道:“这真是为老百姓办了一件大好事啊。”张善青介绍,往年核桃去皮,家里三口人一起上的话,至少也需要一周的时间,而现在一个人来这里一趟,就全部搞定了。

“打上药之后,光捂就得捂上四五天,捂完后更麻烦,要人工拿着小木棍,一个一个地敲打,把沤烂的青皮一点点敲下来。”这种去皮方式着实是费时费力,所以一听说村口设立核桃清洗点,张善青就拉着30袋核桃过来了。

现在,张善青只需自己一人将核桃送来,每台机器旁都有三名维护员,帮忙倒核桃收核桃。“在这里打完,回家就能直接晾上了,晾干了就能直接卖了。”

据了解,此次核桃去皮对农户采用全免费的方式。目前,高而办事处已购买14台去皮机,未来还将设立专门的项目。“统一摘,统一去皮,统一晾晒,统一销售,整个产业链都规范起来。”

告别农药沤烂法 污染黑水不再流

如果不了解南山往年的核桃去皮方式,可能很难理解几台机器对南山的意义。市民购买到的核桃营养丰富又好吃,但很少有人了解过,核桃是怎样去皮的。在此之前,几乎所有的南山核桃去皮,都要用到一种叫做“乙烯利”的农药。

“将刚打下来的核桃堆在院子里,打上乙烯利,再用薄膜盖上,捂上个四五天,核桃皮才能变得好去些。”核桃园村农户齐妹花说。乙烯利是一种催熟剂,常用于香蕉、番茄等果蔬催熟,南山农户则将其用于核桃青皮脱落,又习惯将其称为“脱皮剂”或“离骨粉”。

“合理使用乙烯利是没问题的,符合食用标准,但农户自

行使用的话,是否会超量,超标使用就很难控制。”辛兆年介绍,这种去皮方式多少会影响到核桃的销售价格。

更严重的是污染。作为济南市后花园、一级水源保护区,南部山区一直将生态保护放在第一位来抓。但往年,核桃去皮并没有什么好办法。用乙烯利堆沤过的核桃,均要用水冲洗,冲洗后的水一片黑色,随处排放。而敲下来的青皮,也东一堆西一堆,时间长了也会发黑。

“核桃都是处暑一过一起打,往年一到打核桃的季节,家家户户洗核桃,大街小巷满满黑水。”一位居民介绍,前几年最严重的时候,南山的河道都是黑褐色,甚至卧虎山水库的水质都会受到影响。小小的核桃皮,曾给南山带来过严重的水污染和土壤污染。

今年,处暑之前,核桃园村的广播就一遍遍响起。“广播里不停地说,今年可以到村口免费给核桃去皮,一定不要再打农药。村里人都很实诚,说不让打药,就真的没有再打药的。”齐妹花说。

青皮渣也有新用途 可作肥料或燃料

如今的机械去皮,冲洗后的核桃水没有任何污染,可以直接渗透到地下。“在这个3米深的大坑下,还铺了一层沙子,便于水往下渗透。”

而打碎的青皮渣也会有新用途。辛兆年介绍,合作社已经同山东省农科院合作,探索青皮渣的后续利用。“目前有几种方向,可以用作肥料或者燃料,甚至生态农药。”

辛兆年介绍,现在的核桃去皮方式,不再使用任何农药,也能够直接提升核桃的品质。“机械去皮不仅省了农药钱,也节省了农户的时间和劳力,按照一个劳动力一天100元算的话,每户至少能省1000元。”

这也是让辛兆年欣喜的地方。核桃品质提升了,价格势必能有所提高,这对于济南市贫困村核桃园村来说,没有什么比增加农民收入更实在的了。“现在机械去皮的核桃,都是无公害标准,使农药不使农药,肯定不能是一个价钱。”

聚全国之力,惠山东之势

全山东,看苏宁——燃爆九月

8月23日,由山东苏宁发起一年一次的3C家电购物狂欢盛宴“全山东,看苏宁”活动发布会在济南万达凯悦酒店举行。据悉,作为苏宁自主发起的双线购物节之一,自2016年成功举办,不仅获得了广大消费者、品牌供应商的一致好评,同时也成为苏宁全年最重要的购物节之一。而本次“全山东,看苏宁”活动除了17地市联动,苏宁212家门店联袂出演,苏宁云商集团COO侯恩龙先生更是携总部支持倾情助阵。

在此次苏宁云商集团COO侯恩龙先生的媒体沟通会上,省内的各主流媒体对于苏宁刚过去的“818全民发烧购物节”、智慧零售的发展和落地,苏宁的零售云平台建设以及快递员节等方面与侯总做了简短而深入的沟通交流。



在提到智慧零售的时候,侯恩龙表示,“我们所理解的智慧零售是通过互联网和物联网技术,感知消费习惯,预测消费趋势,引导生产制造,为消费者提供多样化和个性化的产品和服务。最近几年,苏宁

在智慧零售方面的一系列投入,已经迎来了互联网转型的收获期。新零售的时代,智慧化更是另一种更具理性的未来方式。今年的818则是一个很好的试金石。我们通过线上线下融合,一齐发力。最终实

现线上销售增长263%,线下销售增长107%,物流当日达完成率96.5%,取得了令人瞩目的成绩!此次818成果的取得也拉开了苏宁智慧零售全面爆发的大幕。”

发布会上,山东苏宁云商总经理陈琦向大家介绍了苏宁在进入山东14年以来的发展和成长,用翔实的数据有力的证明苏宁已经转变成为“不止卖电器的O2O互联网零售企业”。同时陈琦表示:“山东作为礼仪之邦孔孟之乡,全国省份人口规模第二,经济总量第三。市场发展空间巨大,具有得天独厚的区位优势,历来是兵家必争之地。本次“全山东,看苏宁”活动,我们不仅全省17地市212家门店联动,联合长期合作的供应商投入了上亿资源,同时更有以COO侯

恩龙侯总为代表的总部层面提供的政策、资源倾轧。可谓是聚全国之力,惠山东之势,为全省消费者倾情打造的一场“3C家电低价狂欢盛宴。”随后,华为BG大中华区副总裁、中国电信山东分公司副总经理、海尔集团苏宁经营体总经理、三星苏宁营销副总裁等供应商代表对本次“全山东,看苏宁”活动资源方面的支持做了重点讲解。

据苏宁有关负责人介绍,本次“全山东,看苏宁”活动将自9月8日起一直持续到9月17日。届时广大消费者可以到山东苏宁任意一家门店参加,除了进店有好礼以外,更有预存翻倍、第二件半价、套购满额送豪礼、任性付分期免息等活动,“全山东,看苏宁”212家门店,我们期待您的到来。