



回眸:九龙703、红星美凯龙夜宴“疯狂购物节”的背后 “价格狂欢”引爆市民消费热潮

从九龙“703”到红星美凯龙夜宴,再到京东“618”购物节和淘宝“双11”购物节,这些造出来的节日消费比传统的“五一”“十一”消费节点更加旺盛,本报在7月7日以《“疯狂购物节”背后的价格狂欢》进行了关注,而这些现象的背后,却是商家用心打造出一个品牌化的购物节日,也成为一些行业的新趋势。



703活动当天,九龙门口挤满了等待进场的顾客。本报记者李岩松摄

本报记者 马云雪

平时一月卖一台的顶级电视 当天就卖了两台

22日,记者来到了位于太白楼路的九龙家电,来往市民依旧络绎不绝。不少市民表示在九龙703享受过超低价格后,便对九龙家电情有独钟。而销售人员回想起703购物节,用开发票到手软形容一点也不夸张。除九龙703外,红星美凯龙7月22日夜宴上演,着实也用实惠打动了不少消费者。

“锣鼓喧天,人山人海,呼吸困难这三个词再贴切不过了,当晚很长时间我被挤在角落里无法行动。”太白路九龙家电空调卖场经理刘建裔感慨。那天他看着熙熙攘攘的人群,衬衫早已湿透,为了防止发生踩踏和不安事故,他紧急为

身体有些乏力的70岁王大爷开辟了绿色通道收付款,抢到了心仪空调的王大爷很开心,握着他的手急忙说,“谢谢了,若没有你还不知道要排几个小时的队。”

而负责索尼电视的销售人员黄珊珊对703购物节印象深刻,“平日里一个月能卖一两台的索尼OLED技术的电视,当晚就成交了两台。”黄珊珊有些兴奋,她告诉记者,索尼电视属于高端品牌,这台OLED技术电视当时活动价都需一万八千块左右,但那天张先生偶然在卖场逛了3遍后就买下了电视。她看张先生一直抱怨价格较高并没有抱希望,而且之前并没有客户培养,但结局让黄珊珊始料未及。

此外,在济宁红星美凯龙夜宴上演当晚,销售情况也异常火爆。收银人员告诉记者,当晚在交款台前排满了等待交款

的市民,在西大厅内,实木椅子、空气锅、扫地机器人、滚筒洗衣机等一字排开,一位刚购买了11万元家具的市民高兴地领走了一台洗衣机,“我买了一套家具,没想到还送了一台洗衣机,让我很兴奋。”这位市民兴奋地说

全场闭店销售 “703”一晚卖出一个月销量

从电视到空调再到小家电,从手机到电脑,从卫浴产品到各种灯具,每个门面的售货员人数都是平时的3至5倍,每个销售员都忙的团团转,而且从不拖泥带水效率很高,介绍产品、订货、开单子一气呵成,超高的销售量刺激着每一个售货员脸上都散发着兴奋的光芒。

“那天一晚上我们品牌最少要卖出来平时一个月的销

量,”太白路九龙家电西门子冰箱负责人王磊告诉记者,“当时九点,距离凌晨两点还早,每个人看到蜂拥而来的客户无比兴奋。”尽管忙的团团转,但每位销售人员都精神十足,九龙工作人员介绍说:“那晚的价格刺激了不少本来持观望态度的消费者,他们来现场起初只是想看看,但一看价格这么便宜,买吧!703就是把这部分市场消费潜力刺激出来了”。

记者看到,九龙703当晚所有的价格都是一口价,而且采取闭店营销的方式,所有市民都是凭优惠券才能入场,“703活动的最大亮点是闭店营销,全场一口价,没有议价商品,直接一步到位。”九龙家电相关负责人表示,九龙家电及各县市区九龙各分店同期闭店,彻底搞颠济宁家电价格底线。让整个济宁陷入抢购疯狂,一场活动轰动整个济宁。

节日品牌化威力真不小 价格优势成就消费狂欢

自从淘宝开创“双十一”购物节后,京东又开创了“618”购物节,目前九龙的“703”俨然已经成为济宁家电市场的一个消费节,相比传统的“五一”、“十一”等假期,这种造出来的节日

威力比真的节日更强大。

“虽然703购物节已经过去一个月,我最大的感受就是703购物节已经在消费者的心目中形成了一个品牌,大家都知道九龙经济实惠,价格打折服务却不打折,把普通日子品牌化或许是能成功的最大原因吧。”太白路九龙家电空调卖场负责人刘建裔说。据了解这是九龙家电第五年举办703购物节,未来家电会继续延续下去,打造更多的品牌购物节,从而给市民带来更多的实惠。

根据九龙家电4日的统计,九龙疯狂703家电狂欢节当晚销量突破1.2亿元,又创行业新高峰。在6个小时时间里,每小时销量过10000件,而销售高峰则集中在晚22:00-24:00的这两个小时内,占到整体销售的40%以上,九龙家电疯狂703全线飘红,同比增长50%以上;虽然每届的九龙703活动都盛况空前,但今年的销售火爆程度还是大大超出了九龙的预期。

在非“国庆”、“五一”等传统消费旺季的情况下,却创造如此业绩令人意外,面对着价格普遍在30%以上的优惠,“疯狂购物节”的背后更是一场价格的狂欢。



本报曾关注的《“疯狂购物街”背后的价格狂欢》报道。

九龙家电 (JIULONG HOME APPLIANCE) 低价领航 服务制胜

暖心回馈

- 购机送话费,流量疯狂送;
- 购机享优惠,最高送1400元电子券,可直接抵货款;
- 宽带特惠,50M宽带每月返10元;
- 屏碎心不碎,一年内碎屏,内外屏免费换。

开学季 新装备 惊爆! 10万副耳机疯狂送!

购3C,小米5X手机大奖等您抽

活动至 9月4日

买单侠 买单侠分期 你的梦想我来买单

咨询电话: 0537-2371889 / 0537-2398876

地址: 九龙家电金宇店 (琵琶山路与金宇路交汇处) / 九龙家电太白店 (太白中路15号)

新品首发: 小米5X, 三星旗舰手机, 魅族PRO7/PRO7plus, VIVO X9, 小天才电话手表, 步步高学习机S3, BOS soundlink, 19英寸精英台式PC