

文/片 本报记者 孙业文

### 为抢新鲜蔬菜 凌晨两点去批发市场

29日凌晨两点,邢博超的父亲邢昭荣揉了揉惺忪睡眠,用凉水冲了把脸,就匆匆往店内赶。



“每天都是这个点起床,已经习惯了。”邢昭荣称,他今年60岁,天气好的时候一般都是他去批蔬菜,天气不好时就儿子去。

邢昭荣先把盖在三轮摩托车上的塑料布掀开,再仔细检查轮胎,没啥问题后便骑车赶往匡山蔬菜批发市场。此时天还不亮,邢昭荣骑车穿行在夜幕中,尽管是夏天,可还是有阵阵凉风袭来,邢昭荣不禁将衣服裹紧了一下。

“店离市场比较近,20分钟就能到,现在蔬菜还比较新鲜,再去晚一点,好的就被挑走了。现在自家开店了,不比摆摊的时候,那时马路边卖菜,个人没大有成本,也就不太讲究菜的质量,如今有了固定的店面,菜的质量好了才能留住顾客才能长久地干下去。”邢昭荣称,匡山农贸市场上批发商来得比较早,一般晚上11点和12点就有人了,有些批发商为了抢新鲜蔬菜去得很早。

“黄瓜多少钱一斤?”邢昭荣问。“涨了钱了,3.3元/斤,整筐拿是3.2元/斤。”商贩说。“涨了这么多,昨天还是2.5元呢,算了,先不拿了!”邢昭荣说。邢昭荣骑车来到批发辣椒和菜椒的地方,谈好价后,搬了两箱放到车上。“一个箱子就重3斤,可是人家不给称出来。”邢昭荣说。

“这个市场比较熟,大部分批发商也都认识,所以价格一



邢博超、井盈盈夫妻俩整理店铺。

## 卖菜夫妻城里追梦 “退路进厅”后结束摆摊,如今月入万元,少了漂泊感

般不会给高。”邢昭荣称,一般是看着哪家蔬菜新鲜拿哪家,“认菜不认脸”。经过2个多小时

的精心挑选,西红柿、豆角、芹菜、冬瓜、茄子、韭菜等十多样菜就挑选好了,记者注意到,每挑好一样菜,邢昭荣便会在一张事先准备好的菜单上做个标记,并把价格写在后面。“这样就落不下,卖菜的时候对价格

有个数。”他说。

凌晨5点,邢昭荣最后把称鲜肉买好后,载着满满的一车菜开始往店里走。

全家忙活客流不断 自己开店更上心

车子刚走到半路上,突然没油熄火了,邢昭荣给儿子打

电话让他来拖车。10多分钟后,儿子邢博超赶过来,把车拖到店里。大约6点,井盈盈和母亲赶到店里,开始整理货架和蔬菜,邢博超开车到堤口路水果批发市场批发水果。

记者注意到,在批菜的过程中,一有空闲,邢昭荣就将烟点上,烟不离手。“精力不如以前了,提神神。”他说,他的老家

在仲官,从事蔬菜生意2年多来,一直过着黑白颠倒的生活,每天凌晨2点左右到批发市场,一直忙到早上9点多,大约11点回家,吃点东西睡觉,起来后再看孙子,基本没有个人生活。

“年轻人都扛不住,更不用说60岁的老人了。”邢博超说,卖菜挣的就是辛苦钱,每天起早贪黑,风里来雨里去。

“批发市场的西瓜有的3毛,有的5毛,有的7毛,价格相差大,口味相差也很大。”邢博超说,批发价格贵的西瓜皮薄还甜,便宜的皮厚,甜度也会差不少,每次进货他都是进最好的。“居民的嘴都很挑,吃一次不好吃下次就不买你的了。自家开店就得保证货的质量,让顾客满意。”邢博超说。

大约半小时后,邢博超就把香蕉、葡萄、枣、西瓜、桃等水果挑好了,回到店里快8点了。此时,井盈盈将店打理好,开始营业了。“今天的葡萄好新鲜,给我称两斤吧!”一居民说。“好的,这就给您称。”井盈盈说。

记者注意到,早上店里顾客并不是很多,但是基本上不

断,因为顾客光临,井盈盈数次

摘下饭碗去忙生意,用她的话说,“卖菜的难得吃上一口热饭。”“西红柿多少钱啊?”有顾客来买菜。“四块一斤。”井盈盈赶紧放下手中的蒸包,起身拿了个塑料袋走到顾客跟前。“一共七块三,给七块吧。”井盈盈把菜递给顾客。

“退路进厅”有补贴 经营品种多了年赚12万

拆迁拆临后,部分市民遇到了“买菜难”问题,为此,天桥区在辖区内新建了50家社区生鲜便民店,“退路进厅”的邢博超,井盈盈夫妻的店被选中了,每年可以获得1.5万元的政府

补贴,连续两年给予租金补贴,支持他们更好地长久经营。

记者看到,经过重新布置的店,悬挂上了统一制作的“天桥区生鲜便民店”牌匾。店内蔬菜、瓜果、冷鲜肉、面食、禽蛋等日用生鲜和各类副食品品类齐全。

井盈盈称,她之所以走上摆摊卖菜这条路,就是为照看孩子。“我现在有两个孩子,大女儿6岁,小儿子2岁,现在女儿已上小学。”井盈盈称,之前她和丈夫都在济南打工,就把大女儿撇在家里由爸妈照看,每年很少回家,孩子开始与她生疏,怀了儿子后,井盈盈就打算摆摊卖菜做生意,这样夫妻俩就能把父母接过来一起照顾孩子,一家人就能在一起了。2年



大清早,邢博超到堤口路水果批发市场批发水果。

间,就在生意慢慢步入正轨时,取缔马路市场的通知下来了。

“不让在马路上摆摊,当时别提心里有多难过了。”井盈盈称,突然不让干了,全家人一时心里都很难接受。后来想,占道经营确实是能长久的事,恰逢自己菜摊后面门头房往外出租,她和丈夫决定租下来,“退路进厅”卖菜,当时心理压力挺大的,原来摆摊时算占道经营,相应地也就没啥成本压力,有店了就有租金,压力就挺大。

然而,井盈盈高兴的是,“退路进厅”带来了意想不到的效果。“摆摊时收入很不稳定,不仅受天气的影响,有时还要被城管撵,每撵一次,收摊支摊的工作量一点都不小。”井盈盈

### 讲秩序的城市更宜居宜业

□张九龙

创城,可能会给我们带来暂时的不便,但更是长久的便利。拿“退路进厅”来说,济南力推不下二十年,可效果却曾有限,究其原因,是因为室内经营成本高、路程远,客源半路上就被游商截走了。

如今,济南正在从根本上改变。一碗水端平的执法原则,公开透明的执法过程,在维护法律尊严和政府公信力的同时,确实打破了部分居民的生活习惯。老百姓有期待,有呼声是好事,这正是服务型政府努力的方向,需要有关部门拿出更多的温度和诚意,解决老百姓柴米油盐酱醋茶的现实问题。

人们说济南像个“大县城”,初级的社区商业业态、粗放的城市管理手段无疑增加了这种乡土气。事实证明,规范化管理并非洪水猛兽,更不是面子工程,而是城市管理升级、业态迭代升级的必由之路。杭州等先进城市早在十多年前就已经开,并且取得了良好的效果。显然,无论是作为经济大省的省会城市,还是作为一个七百万人口的大城市,济南都到了迈出这一步的时候。

借助创城的东风,济南正经历着城市发展中的一次深刻变革。表面上,城市面貌要变革;本质上,人的观念也要变革。每位市民都希望生活更好,那么从自身做起,尝试迈进一步,你会发现,大家都讲秩序的城市其实更宜居宜业。

“现在觉得心里踏实多了。”井盈盈说,一年的房租是5万多,原来摆摊时算占道经营,相应地也就没啥成本压力,有店了就有租金,压力就挺大。然而,井盈盈高兴的是,“退路进厅”带来了意想不到的效果。“摆摊时收入很不稳定,不仅受天气的影响,有时还要被城管撵,每撵一次,收摊支摊的工作量一点都不小。”井盈盈

称,有不少蔬菜经过太阳一晒就蔫了,就不好卖了。

“之前一年下来也就六七万,现在一个月净利估算下来有1万,一年能挣12万。”她说。

“另外,肉菜进店后,卫生条件改善了,安全有保障。”井盈盈说,除了正常零售外,她的店还开通了美团和饿了么外卖,也承接单位食堂的蔬菜配送。“互联网时代要与时俱进嘛,俺的店也支持微信和支付宝支付!”她说。

## 高新雅辰口腔老患者讲述:种牙改变生活 拨打400-180-9900预约三甲医学博士亲诊,种牙领取2000元代金券,再赠价值4000元德国全瓷冠

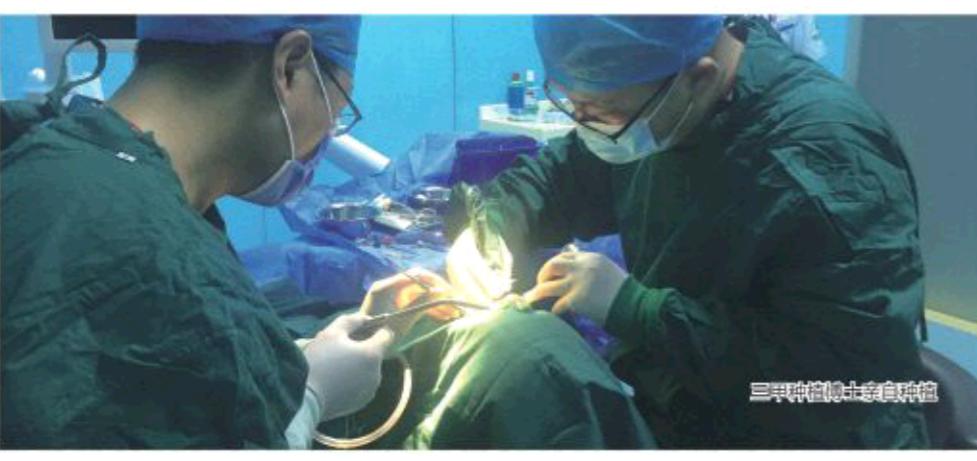
在高新雅辰口腔医院看牙可以预约三甲医学博士亲诊,种过牙的老患者对专家的技术无不赞叹,很多患者都希望将自己的种牙故事与读者分享。雅辰口腔医院的吴院长表示,将筛选有代表性的种植牙案例登报展示,鼓励缺牙市民早日治疗。

为减轻市民种牙负担,即日起至9月10日,高新雅辰口腔医院联合种植体厂商开展“三甲医学博士亲诊,好牙好口福”种植牙优惠活动,只要拨打400-180-9900预约,即可领取2000元代金券,另外再赠送价值4000元的德国全瓷牙冠,优惠名额有限,请有需求的市民朋友抓紧时间预约!

讲述:韩老师 要帮老伴报名,抢两颗“优惠牙”

家住高新区会展中心附近的韩老师今年62岁,因教学成绩出色广受好评,退休之后一直被学校返聘,曾因为缺牙被学生调侃,甚至一度想离开讲台。

口述整理:有个调皮学生以前爱取笑我少了门牙,前阵子他收到了山东大学录取通知书,特地到我家跟我报喜。你知道他见到我“长”出了新牙的那个表情吗?哈哈!我现在连核桃也能吃了,普通话

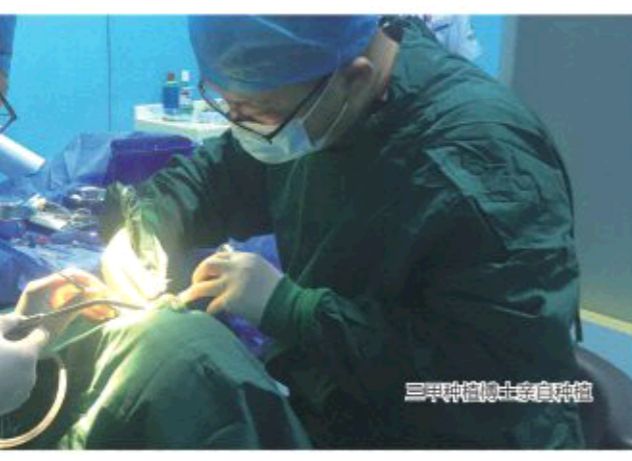


也终于又说得标准了,过几天开学我还是教高三的语文课。感谢雅辰口腔医院让我又能登上讲台了。我听说雅辰口腔这次“三甲医学博士亲诊,好牙好口福”活动种牙优惠力度很大,还要再预定两颗,改天让我老伴也来种!

讲述:孟女士 没必要吓自己,种植牙真不疼

孟女士今年56岁,家住高新区齐鲁软件园附近,大牙龋坏了三颗,严重影响韩女士的日常饮食,后来在邻居的推荐下来到高新雅辰口腔医院种上了缺失的牙齿。

口述整理:说实话,我特别怕疼,三年前第一颗牙齿就



掉了,后来又掉了两颗,拖到现在才去种。种之前也是问了好几个种过牙的朋友,再三确认种牙不疼,我才决定去的。在雅辰口腔预约了三甲种植牙博士,种牙过程中还真是一点都不疼,我能感觉到他的操作很麻利,并且不时地询问我的感受。我感觉过程很快,没多久时间牙齿就种上了,确实像朋友们说的那样不痛。当天回家我就像往常一样吃饭、跳舞。很多人跟我一样,因为怕疼一直不敢去种牙,其实没必要自己吓自己了,种牙不疼,比拔牙还轻松呢。

三甲医学博士亲诊 种植牙终身质保 据了解,可以种牙的口腔



韩老师的门牙完美重生

孟女士对种植的牙齿非常满意

全城征集 100名缺牙者 名额仅剩30名

活动时间:即日起至9月10日 预约热线:400-180-9900 院址:高新区会展东路162号

49元足力健老人鞋余货不多,随时断货断码,另秋季特惠,部分鞋款满600立减100! 紧急 49元老人鞋马上断货,赶快抢! 足力健老人鞋,又宽松,又轻便,穿上真舒服! 49元按摩鞋是按照老人脚型设计的,鞋前加宽加高,穿上宽松舒适,不挤脚,不磨脚,鞋垫上有很多凸起的圆点,利用老人在运动和锻炼时的自重,按压脚底,遛弯、锻炼腿脚超舒适,鞋面柔软细腻,上脚跟棉袜一样,微孔透气结构,吸汗排汗不闷脚,穿过的老人纷纷竖起大拇指夸奖。 足力健老人鞋,匠心成就品质,实惠让利老人! 足力健老人鞋,非凡匠心成就非凡品质,久经数载仍是老年朋友圈的抢手鞋,从原料采购,到设计研发,产品制造,每个环节都十分严苛,舒适、实惠是足力健不变的追求,按摩鞋更是以49元超低的价格让利广大老年朋友,掀起一场又一场的疯狂热潮。 足力健老人鞋,全国老人穿过都说好,超火爆! 49元按摩鞋是足力健最火爆的鞋款,全国各地千余家专卖店均是刚上货,几天就断货,根本来不及补货。老人一大早就来抢购,因害怕抢不到按摩鞋,不试穿,拿着合适的鞋码就结账。足力健在央视天天播,明星凯丽也在穿,大品牌,按摩鞋的品质信得过。 注意:这七类老人,赶紧换双足力健老人鞋! ●穿鞋捂脚、闷脚、臭脚的老人 ●脚胖脚面高,挤脚磨脚的老人 ●平衡力差,害怕崴脚、摔跤的老人 ●脚沉、脚累、脚乏力的老人 ●脚底脂肪垫变薄,走路咯脚的老人 ●喜爱运动,经常锻炼的老人 ●老茧、鸡眼、拇外翻、足弓下塌,走路脚疼的老人 火爆 足力健按摩鞋 高透气气垫 空气调凉爽 多触点鞋垫 走路轻松脚 超轻PU材质 软弹更轻便 推荐 足力健轻爽鞋 立体循环透气系统 空气调凉爽 EVA超轻鞋底 赤足般轻盈 热销 足力健安全鞋 鲸鱼头鞋型 宽松不挤脚 1+1减震 走路柔软更有劲 耐磨橡胶 牢牢抓地更防滑 抢购热线 0531-82788689 文化西路店:文化西路与历山路西北角大润发一楼中厅(肯德基旁) 馆驿街店:济南市市中区顺河西街馆驿街新区地下一层华联超市(市法院北邻) 伟东新都店:济南市玉函路与东八里洼路济南华联超市出口处 领秀城店:二环南路英雄山立交桥贵和购物中心北京华联超市东出入口 经七路店:经七路与纬八路槐荫广场负一层济南华联超市出口处(省立医院南门)