

2017齐鲁秋季房展圆满落幕



房展会的故事

房展会,对于市民来说,买房必逛。10年前,飘姐想要买房,可是当时还是刚工作的小姑娘,没有车,没有男朋友,也不知道房子该怎么选。她就在房展会现场认真地看,详细地问。抱着一堆资料的飘姐跟着工作人员上了看房车。兜兜转转,看了几个楼盘,她看中了位于转山西路的荷兰庄园。“当时的转山西路很偏了,没有房展会也许就和它无缘了。”

房展会,对于开发商来说,参展必火。房展会已经37届了,一年两届,已经将近20年。20年,陪伴济南市民见证了省城楼市的成长。还记得七年前刚到报社,第一个大活动就是房展会。开发商纷纷要求参加,好的展位更是需要“抢”。展会期间,地产圈内人齐聚现场,看看楼盘,聊聊楼市。

记得有一年,展会期间购房可参与抽奖,奖品是一辆汽车。开发商铆足了劲卖房,不少购房者也选择在展会期间签约购房。最后抽奖时刻,聚集了几百个围观群众。获得汽车大奖的幸运者是东拓置业的业主,当时他的房子总价60万。

房展会,对于我们来说,开展必加班。展会前我们要调研市场出特刊,展会期间我们要现场值班。即使是这样,我们依旧乐此不疲。在展会现场,我们能遇见非常可爱的市民,和我们聊济南这些年的变化,向我们咨询买房的事情……

房展会是省城楼市一个缩影,现在的展会因为市场的情况而有些变化,但是展会的故事还在进行,我们会继续讲述这个有趣的故事。

龙湖地产携旗下多项目亮相本届房展会

此次展会结束后,传统的旺季“金九银十”即将到来,据悉,下半年将有大量房源入市。此次展会,不仅使开发商树立了楼盘品牌推销项目产品,更是为购房者搭建了一个全面获取楼盘资讯的平台。

据了解,本次房展汇集万科、龙湖、中海、绿地、鲁能、恒大、重汽、首创、海信、万虹等多家品牌地产开发商,多种不同物业类型产品同台展出,各家房企在售或者即将加推的新品集中呈现,省去购房者的东奔西跑。

(记者 葛未斌)

9月10日下午,为期4天的齐鲁秋季房展会在舜耕国际会展中心圆满结束。本次展会齐鲁车展与齐鲁房展同台展出,引来无数市民前来观展。据了解,9月7日至9月10日期间,省内20余房企携30个项目参展,涵盖高层住宅、花园洋房、别墅、写字楼、商铺、公寓等多种物业类型,为泉城市民呈现了一场丰富的购房盛宴。

4天5万人次流量 市民观展热情高

展会期间,近5万市民莅临房展会现场,看房选房,咨询楼盘项目等相关情况;购房俱乐部、律师服务台、贴心房管咨询台、公益验房团等在展会期间向市民提供了看房、买房、验房、政策解读、法律咨询等一站式服务。此外,齐鲁晚报发起的齐鲁楼市图免费发放活动在展会期间发出近2万份。

此次车展、房展一同进行,买房买车一并进行,让市民一站式实现有房有车的梦想。因此,展会的一大亮点就是车房联姻,汽车展商和房企互动,优化整合资源,给市民提供福利和优惠。展会期间,龙湖地产为部分汽车品牌的购车者提供礼物,成功购车的市民都可以去龙湖展厅领取车载太阳能空气净化器,真正实现车房共享,让市民感受更多的增值服务。

在房展会现场,“东南西北中”各区域的楼盘项目向市民集中展示,并吸引了无数购房者到售楼处进一步咨询。记者从各参展开发商处了解到,此次展会期间,通过现场咨询该项目的相关信息,随后到售楼处询价、买房的客流量明显增多。

多家品牌地产参展 优质房源集中展示

此次展会结束后,传统的旺季“金九银十”即将到来,据悉,下半年将有大量房源入市。此次展会,不仅使开发商树立了楼盘品牌推销项目产品,更是为购房者搭建了一个全面获取楼盘资讯的平台。

据了解,本次房展汇集万科、龙湖、中海、绿地、鲁能、恒大、重汽、首创、海信、万虹等多家品牌地产开发商,多种不同物业类型产品同台展出,各家房企在售或者即将加推的新品集中呈现,省去购房者的东奔西跑。

记者了解到,唐冶片区、雪山片区、高新区等东部地区都纷纷亮出房源,来到展会的龙湖春江悦茗、万科金域华府、绿地城、西进时代中心,重汽翡翠郡、中新国际城融玺、万虹广场、海信贤文世家、首创奥特莱斯等都有产品即将呈现。其中,龙湖春江悦茗、中海·珑玺、万科城市之光、绿地城、绿地IFC等

秋季房展够贴心, 亮点纷呈引关注

从第一届到第三十七届,每一届房展会都见证着本土房地产业的发展脉络和轨迹;在跌宕起伏的地产格局中,房展会记录着山东地产行业从优秀迈向卓越的历程。从历届房展会情况看,人流量大、参展商多已经成为展会的亮点之一。迄今,齐鲁房地产展示交易会已赢得了诸多社会赞誉和良好的社会口碑。

9月7日至9月10日期间,省内20余房企携30个项目参展,住宅、写字楼、商铺、公寓、洋房别墅等项目涵盖所有产品类型。展会期间,近5万市民莅临房展会现场,购房俱乐部、律师服务台、贴心房管咨询台、公益验房团等在展会期间向市民提供了看房、买房、验房、政策解读、法律咨询等一站式服务。此外,齐鲁晚报发起的齐鲁楼市图免费发放活动在展会期间发出逾2万份。

(记者 杨小萃)



张老师的儿子刚把与女朋友结婚的事情提上日程,但由于工作繁忙,看房买房的大任就落在了张老师身上。“想在东部买一套100平米左右的小三室,最好能有学校配套的。”张老师房展会上楼盘集中,省去了他东奔西跑的许多辛苦。

占据VIP主展位的万科地产,无疑是本届房展的焦点之一,本图为置业顾问在为络绎不绝的看房者们介绍项目区位图。



刘女士与爱人新婚,未雨绸缪的他们已经开始考虑未来子女入学的问题。目前居住的小区在教育配套上不能让小两口满意,趁着房展会小两口拉上了公公婆婆,一起来看看有哪些教育配套好的楼盘可以满足他们的改善需求。

房管局工作人员正为卢女士一家解答购房疑问。目前已经被限购的卢女士虽仍有投资需求,但对目前投资置业所牵涉的一系列政策仍旧疑惑不少,听说房展会现场有房管局工作人员现场办公,一家人特地前来看展咨询。

9日上午,罗大哥一大早就专程从北城赶到舜耕会展中心,咨询自己在购房中遇到的问题

