

“热血”夫妇十年献血1.4万毫升

初衷是还上别人的“救命血”，如今双双达到全国无偿献血奉献奖金奖水平

本报记者 林丹丹 通讯员 王青

在威海有一对夫妻，他们名叫车培坤和车翠英。10余年来，夫妻俩已献血58次，合计全血14000毫升、机采血小板21个单位，按照机采每单位折算全血800毫升计算，共献血30800毫升，双双达到全国无偿献血奉献奖金奖水平。夫妻俩坚持献血十余载，只为还上当年那份珍贵的“救命血”。

20年前“救命血”结下“血缘”

威海血站机采室总有一对熟悉的身影，那就是车培坤和车翠英夫妻俩，他们经常携手捐献机采血小板。

车培坤出生于1969年，是一家量具厂的普通工人。13日，记者见到车培坤，谈起夫妻俩坚持献血的原因，车培坤说，这背后有一件影响夫妻俩很深的事。原来，1996年，夫妻二人在温州打工，期间，车翠英因宫外孕住院大出血，从温州一乡镇医院紧急转入温州市医院。情况危急，120急救车上，车翠英休克，脉搏几乎停止，医生每隔几分钟便叫她名字，“我当时吓坏了，想着人可能救不过来了。”车培坤说。

转入温州市医院，用了约5000毫升的血液，车翠英脱离危险。妻子劫后余生，车培坤的心里久久不能平静，他想起医生说的话“最应该感谢的是那十几位无偿献血者，是他们献的血帮助了你们。”就这样，这份“救命恩情”牢牢地扎根心里。

1997年，为了让妻子静养身体，夫妻二人回到老家海阳。1998年，夫妻二人迎来自己的小公主后一直在家务农。车培坤说，因为在农村没有接触献血这方面的知识，只能将当年的救命血深埋在心中。2000年，夫妻俩先后来到威海务工。

来到威海，车培坤便开始留意无偿献血，总想着尽己之力做点什么。家住大润发附近的他，一次周末在街头偶遇献血车，想起当年珍贵的“救命血”，他觉得应该做点什么。

献血十余年还不敢看扎针

车培坤回到家中，把自己想要“还血”的想法告诉一向胆小的车翠英，车培坤说，“咱们最知道血的重要性，咱也应该去献血，别人能做到，咱们更应该能做到，就像借钱还钱，咱俩有义务还上当年的血。”车翠英频频点头。

2007年6月24日，车培坤和车翠英利用周末一起献血。说起第一次献血的经历，车培坤仍历历在目。车培坤没有献过血，心里紧张害怕，之所以和妻子一同去，主要考虑相互有个照应，夫妻俩相互打气，献出了第一份的400毫升血。第一次拿到属于自己的献血证，车培坤心里又欣慰又自豪，“我体会过血液的珍贵，非常感激献血者们，他们很伟大，终于我也成了其中一员，回报社会，我心安。”

之后，夫妻俩坚持每半年献血一次。一次献血过程中，车培坤得知血小板的主要功能是凝血与止血，一个健康人局部出血很快就能自行停止，血液病、大出血及恶性肿瘤病人，由于体内缺乏血小板及凝血因子，一个小小的伤口往往就是致命的。这些病人特别是骨髓移植病人，手术前后需大量输注血小板制品。

车培坤与妻子商量，尝试开始定期捐献血小板。捐献血小板受设备和场地因素影响，只能在血站机采室捐献，血液在体外循环，每次都需要1个多小时。普通人第一眼看到这复



杂的设备和管道，心里会害怕。一向害怕扎针的车培坤夫妻没有退缩，“只要能救人，我们就试一试！”这一试就没有停下来。

2015年俩人捐献机采血小板开始，每年机采4次—5次。车培坤至今已5次机采血小板，6月—9月更是每月都捐献。

献血十余年的车培坤说，献了这么多次血，每次扎针依然会闭上眼不敢看。

“我们很普通”

车培坤一直强调，他和妻子都是普通工人，“我们的想法很简单，只是想做点自己力所能及的事情。

临床每天都有病患需要血液，夫妻俩把献血当成生活的一部分。只要献血间隔期一到，他们就会打电话预约献血时间：“有需要我们这种血型的，给我们打电话就行。”为能够应急献血随叫随到，夫妻俩注意饮食、休息，尽量不感冒、

不吃药，保证身体健康。每次应急献血，常常都是在工作日，至少需要请假半天，公司领导被他们执着和爱心感动，一直都尽力理解和支持，身边不理解的亲戚朋友也慢慢竖起了大拇指。

车培坤说，开始和妻子献血时只想还上当年的“救命血”，结果，“献血像上瘾了一样，停不下来。”

他说，只要和妻子的身体许可，能献到什么时候就献到什么时候，他和妻子也珍藏着献血证，一本也不舍得丢。车翠英说，“等年纪大了，可以回忆起我们也用自己的力量挽救了他人的生命，是件很有意义的事情。”

10余年来，夫妻俩不知不觉已献血58次，合计全血14000毫升，机采血小板21个单位，按照机采每单位折算全血800毫升计算，共献血30800毫升，双双达到全国无偿献血奉献奖金奖水平。

拎跑一个女式包，他吓得一夜睡不好

本报威海9月13日讯(记者 孙丽娟 通讯员 董留亮)

11日晚，王某途经一辆轿车旁边，发现车门未锁，便顺走了车内女包。落网后，王某供认“想给对方一个教训”，但拿到包后就后悔了，也不敢送回去。因涉嫌盗窃罪，王某被刑事拘留。

11日晚，市民张女士开车到高区小石岛附近赶海，从副驾驶座上取完东西，未锁车门便匆忙下车了。赶完海后，张女士发现放在单肩包不见了，内有4000余元现金、购物卡、银行卡、票据等。

涝台边防派出所民警调取监控，顺线追踪至高区某小区锁定嫌疑人。13日，嫌疑人王某骑着那辆作案用的自行车出现，被蹲守民警抓获。

王某交代，事发当晚，他赶完海骑自行车准备回家，经过一辆轿车时发现副驾驶车门未关，座位上还放着一个女士单肩包。“想给对方一个教训，就把包拿走了”，王某坦言，包拿回家他就后悔，也不敢再送回去，只能把东西原封不动放在家里，内心恐惧到睡不好觉。

13日，因涉嫌盗窃罪，王某已被刑事拘留。

威海供电

开启电采暖新模式

本报9月13日讯(通讯员 姜婷) 日前，威海供电公司抓住关停燃煤锅炉的有利契机，积极推进电采暖。

经过与威海热电集团的反复沟通，帮助企业算经济账，终于将羊亭、界石、黄岚三个生活小区，共计15.6万平米的供暖面积纳入电采暖示范项目，该项目全部采用空气源热泵供暖，预计年可新增电量500万千瓦时。计划2017年11月建成投运。这是威海首个热电企业采用空气源热泵为居民小区集中供暖的项目。

没系安全带，乘客被撞出车死亡

本报威海9月13日讯(记者 陶相银) 13日，交警通报一起交通死亡事故。这起事故中，拐弯车没有让直行车，且副驾驶座上的乘客没系安全带，两车相撞，乘客直接从车窗飞了出去，因伤势过重死亡。

事故发生在8月24日晚上8时许，临港区初张路、江苏西路交叉口处。

当时，一辆北斗星面包车沿初张路由北向东左拐弯准备进入江苏西路，一辆雪佛兰轿车由南向北沿初张路直行，两车迎头相撞。轿车气囊弹开，司机李某没受伤，但面包车被撞得原地旋转180°，司机孙某受轻微伤，副驾驶座上的女子曹某被直接甩出车外，120急救人员赶到，确认曹某已死亡。

六大队交警调查确认，事发时雪佛兰轿车时速57公里，北斗星面包车时速18公里，两车均未超速；曹某飞离面包车的原因是她没有系安全带且车窗敞开。

交警介绍，这起交通事故的责任鉴定还在进行，但面包车的存在明显过错：一是孙某驾车转弯未让直行车、未尽到提醒曹某系安全

带的义务；曹某自身没系安全带。《道路交通安全法》第五十一条规定：机动车行驶时，驾驶人、乘坐人员应当按规定使用安全带。

根据实验，车辆以每小时40公里的速度碰撞时，司乘人员身体前冲的力量相当于从4层楼扔下一袋50公斤水泥，冲力之大可想而知。

公募FOF大幕开启华夏基金厉兵秣马抢先出击

9月8日市场期待已久的公募FOF正式获批，基金行业步入FOF时代。9月11日华夏基金携手全球领先的FOF管理人罗素投资召开业内首个公募FOF业务获批新闻发布会。多位业内专业人士汇聚一堂，共话公募FOF发展及未来。作为行业领军者，华夏基

金首批获得公募FOF基金资格，再次走在基金业创新前沿。华夏基金副总经理李一梅表示：“华夏基金FOF产品的核心是基金经理帮您选基金，帮助投资者解决基金投资方面的痛点和困扰，让普通投资也能享受过去高净值人群或机构投资者才可能享受的专业投顾服

务，为每一位FOF持有人省去择基、资产配置和基金后期管理的烦恼，享受更专业、更合理的资产优化配置服务。

国内行业领军者华夏基金和国际知名MOM/FOF管理人罗素投资的强强联合将擦出怎样精彩的火花，值得期待！

遗失声明

赵明的警察证丢失，证件号码为2350，现声明作废。

银河基金楼华锋：

量化基金进入快速发展通道

今年下半年以来，由于市场风格逐步转换及策略优化，此前表现低迷的量化产品业绩开始出现回升，量化策略赚钱能力回升。Wind数据显示，截至9月11日，6月以来量化基金平均收益率约为8.36%。量化基金在经历上半年“漂亮50”极端市场行情后，又进入快速发展阶段。

据了解，银河量化价值混合是一只正在发行的属稀

缺品种的价值型量化基金。其不仅通过采用量化投资策略获取远超市场平均收益的超额收益率，更由于契合当前市场的价值风格，通过其独有的银河多因子价值模型在资产配置的基础上，寻找基本面良好，价值相对低估，能带来长期稳定超额收益的股票投资组合。该基金还可对基金整体的波动和风险进行控制，以保障基金资产长期增值。

嘉实基金CIO经雷：FOF投资体系建设完备 已储备多个大类FOF策略

日前，中国证监会公布了首批公募FOF名单，嘉实基金上报的嘉实领航资产配置混合型FOF正式获批。记者了解到，嘉实基金在FOF业务方面已有丰富实践并积累了三大优势，包括专户FOF实盘运作经验、完备的资产配置方法论以及不

断丰富的基金产品线。嘉实基金董事总经理、机构和固定收益业务CIO经雷介绍，通过过往实盘运作经验的积累，嘉实在投资市场、投资理念、投资行为三个方向，已经具备了完备的FOF产品思考框架。据了解，嘉实基金是国内少有的拥有大规

模专户FOF实盘经验的基金公司，嘉实的专户FOF已实盘运作超过两年，日均管理规模超过百亿元，嘉实与多家金融机构合作成立了专户FOF产品，并在与多个大型互联网平台合作的智能投顾服务中应用了相关的FOF策略。