

华夏银行济宁分行助推新旧动能转换

24亿授信支持15家重点企业

本报济宁11月16日讯(见习记者 周伟佳) 今年以来,华夏银行济宁分行始终坚持金融创新,拓宽企业融资渠道,不断适应产业转型升级和经济结构调整的步伐,为供给侧改革注入金融活水,有效助推企业“换挡升级”。

该行将支持新旧动能转换与“增提创”主题年活动、分类分策工作有效结合,将新旧

动能转换项目表中的企业列为进走访重点目标企业,切实深入企业进行面对面交流,了解企业需求,符合条件的积极给予信贷支持。目前该行已为《济宁市市级新旧动能转换重大项目表》中的15家企业,批复授信24.7亿元,实际提供融资9.5亿元。

同时,针对重点项目资金需求量大的实际情况,华夏银

行济宁分行积极协调省行争取信贷资金倾斜,并综合运用多样化产品,引导企业通过城镇化基金、发债、保险资金等市场化方式拓宽企业融资渠道,解决项目资金需求。今年以来该行已成功上报总行债券融资工具承销业务5笔,承销金额69.4亿元,尚在储备中等待省行立项的市场化业务还有4笔,金额62.69亿元,已

批复待投放的产业基金业务1笔,金额50亿元。

在服务小微企业方面,该行不断完善服务模式,深入推进与担保公司平台、保险公司平台的业务合作,搭建“银政保”、“电商贷”、“银税通”等融资渠道,高效服务小微企业。近期继船舶贷、“政采融易贷”以后,紧跟上级行营销导向,拟推出“光伏贷”业务。“光伏

贷”是以安装分布式光伏电站的个体经营户或法人小微企业为授信对象,向符合条件的借款人发放的专项用于购买分布式光伏电站设备的贷款,有效解决小微企业融资难题,实现支农、扶贫、环保等社会价值。目前该行已与两家实力较强的供应商取得联系,正在洽谈业务合作方案,争取早日实现业务落地。



光伏贷 惠民生

今年以来,农行泗水县支行积极与供电公司、光源电能有限公司合作,扶持农民建设光伏发电项目。现已投放贷款1000余万元,扶持142户农民建立起家庭光伏发电,拓宽了农民的致富路。图为高峪镇寺台村光伏发电项目。

本报通讯员 邵泽平 张大伟 摄

WYDF世界青年设计师论坛巡回济宁站启幕

聆听顶尖设计师的顶尖理念



杜昭平
在现场
发表演讲。

本报济宁11月16日讯(记者
马云雪 通讯员 时红娟) 15日,鹰牌2086收官站,世界青年设计师论坛(WYDF)“新现代主义”2017年度巡回论坛,暨2017年度世界青年设计师评选发布会在济宁开幕,济宁设计师现场聆听国内著名设计师吴滨、廖奕权的主题演讲。

15日下午2点30分,在万达嘉华酒店论坛正式开始。广州设计周执行总监贺文广首先发表了以《设计驱动论》为主题的演讲,在演讲中他首先以“你好,济宁”作为开场白,并称济宁是一个文化底蕴特别深厚的城市。广东鹰牌

集团总裁林伟先生和济宁新大唐商贸总经理杜昭平分别致辞。杜昭平表示,世界青年设计师论坛首次来到山东、落地济宁,这是新大唐的骄傲,也是济宁鹰牌陶瓷的骄傲,更是济宁设计力量的骄傲。在她看来,世界青年设计师论坛不仅是一次设计界的盛会,更是济宁设计师们成长的一个机遇。她相信,济宁的设计师也一定会不负众望,成为世界青年设计师论坛上璀璨耀眼的新星。

作为2017年度济宁地区最重要的青年设计师活动,本次论坛还特别邀请到了摩登东方、WS集团、无间设计创始人吴滨,以及香

港维斯林室内建筑设计有限公司创意总监、执行总监廖奕权,两人在现场进行了精彩的主题演讲,让济宁的众多设计师受益匪浅。

据了解,世界青年设计师论坛(WYDF)由英国GloW-DESIGN、美国SC集合设计学院、广州设计周在全球范围主办发起,iColor高端设计服务平台联合发起,旨在助力青年设计师以新锐视觉洞察并诠释世界。2017年,针对“新现代主义”这一全球设计的主要流行趋势,WYDF携手全球战略合作伙伴——鹰牌2086设立了首个年度分主题论坛——WYDF“新现代主义”2017年度巡回论坛。

农商银行工作更细致 “家庭亲情贷”贴民心

本报济宁11月16日讯(通讯员 王超) 曲阜农商银行贴心服务农民,支持农业发展,为山区农民针对性的办理“家庭亲情贷”等业务,让农民更便捷办理贷款业务。

曲阜市石门山镇北依泰安,东接泗水,辖内以山地与丘陵为主,农产品种类丰富,葡萄、板栗、草莓、黄金梨等特色经济作物丰富。韦国强是梨园村的村民,也是一位致富能手,常年经营粮食收购与水果种植。随着需求的不断提高,他既高兴又犯愁,自己想扩大并扩展各类水果种植,形成规模化,特色化经营,但手头的资金部分给孩子在城里买了新房,周转资金不充足。

在曲阜农商银行石门山支行一次社区零售银行建设过程中,韦国强了解到农商银行的贷款业务。他立即

找到该支行客户经理,询问贷款的事项。客户经理对韦国强家庭以及果园进行考察调研,最终决定向他介绍“家庭亲情贷”业务。没几天时间,韦国强便贷到10万元资金。他开心地说:“没想到可以这么快就拿到资金,而且可以直接用银行卡在自助取款机自己办理,用手机就可以还款,实在是太方便了,真是帮了我们家大忙了。”另外石门山支行还把韦国强营销为“智e购”商城商户,将他的优质产品挂在商城上,进一步助力了农产品销售。

理财收益增厚农民钱袋子。以前,大多数农民都会将辛苦攒下的钱存到银行,吃点利息。随着农商银行理财产品的推出,“富民”系列理财产品走进农民身边,类似“家庭亲情贷”等便捷业务将更多的走进农民的身边。