

## 第四季度政银企合作对接暨企业上市挂牌工作推进会召开

# 济宁集中推介440个重点项目

本报济宁12月14日讯(记者 张夫稳) 13日,济宁第四季度政银企合作对接暨企业上市挂牌工作推进会召开。会议期间,济宁市政府向金融机构集中推介了440个新旧动能转换、园区及农业新六产重点融资项目(企业),融资总需求1316.24亿元。

济宁市委常委、常务副市长于永生出席会议并讲话。于永生说,党的十九大对于深化金融改革、服务实体经济、防范化解金融风险作出了战略部署,济宁各部门、

单位要深入学习领会战略部署要求,结合各自工作实际,深入研究制定落实落地措施,推动全市金融工作再上新台阶。

去年以来,济宁市、县两级政府共同发力,已经摸索出一套行之有效的项目收集—集中推介—督导通报制度。未来,济宁将围绕金融支持实体经济这一主题,瞄准重点领域、重点行业,进一步扩大政银企合作对接范围和成效。政府相关部门将建立重点项目库,与金融主管部

门和金融机构定期更新、定期共享,实现融资供需双方无缝对接,同时做好融资项目服务保障,研究制定约束激励措施,进一步提高金融机构信贷投放的积极性。

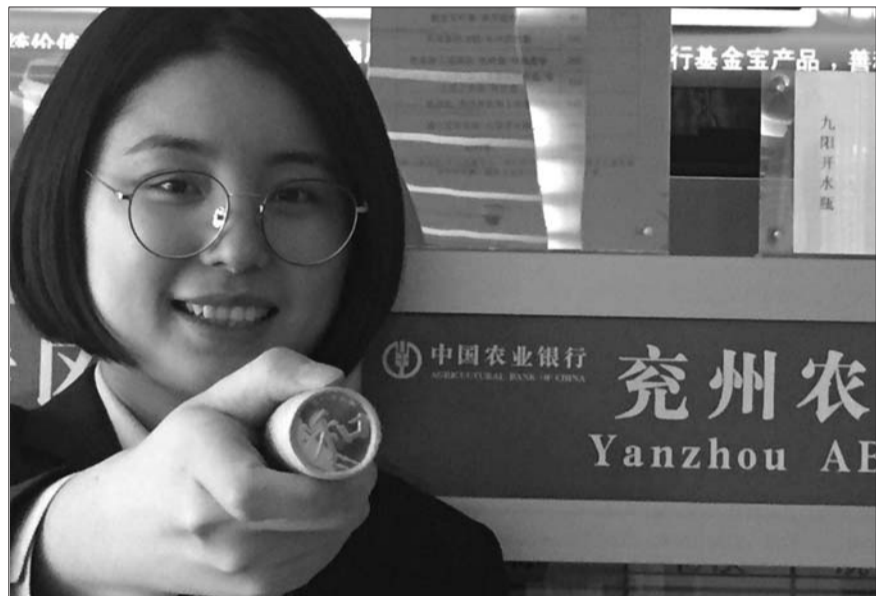
会议要求,济宁各金融机构抢抓年初信贷规模释放机遇,进一步优化信贷结构、完善产品服务,加大实体经济尤其是改制挂牌上市企业的支持力度。对于集中推介的440个新旧动能转换、园区及农业新六产重点融资项目(企业),银行机构要尽快完

成项目储备,加快资金落地,保障项目开工建设。

今年以来,辰欣药业、东宏管业、如意集团控股SMCP公司相继成功在境内外主板上市,济宁推进企业改制挂牌上市工作取得重大突破。未来,济宁将继续加强培训和引导,通过多种方式转变企业家思想观念,增强企业改制挂牌上市的主动性、自觉性。坚持梯次推进与重点突破相结合,鼓励符合条件的企业先从区域性股权交易市场挂牌着手,逐步向

高端资本市场推进。济宁市政府也会加大政策支持力度,拿出适当资金对上市挂牌企业予以鼓励,并积极帮助企业争取国家和省各类扶持资金。

此外,济宁将严格落实属地风险处置化解责任,充分发挥化解企业金融风险,联合办公室和30人专家团队作用,坚守不发生区域性、系统性金融风险底线。济宁市还将继续严厉打击恶意逃废金融债务行为,帮助银行机构压降不良,化解风险。



## 和字币来了

13日,“和”字纪念币开始了柜面兑换,兑换将持续至22日。兑换首日,虽然天气寒冷,但依然阻挡不了预约市民兑换的热情,在大堂经理有序引导下,农行兖州支行营业部兑换工作秩序井然。图为兖州农行工作人员展示5元“和”字纪念币。

本报通讯员 许玉香 摄

## 济宁保险业规模不断壮大 全年保费有望突破180亿

本报济宁12月14日讯(记者 张夫稳) 近日,安诚财产保险济宁中心支公司获省保监局设立批复,这是今年以来第6家在济宁设立的保险机构。截至10月底,济宁保险业实现保费收入158.2亿元,全年有望突破180亿元。

今年以来,陆家嘴国泰人寿、中路财险、安邦人寿、华泰财险、中意人寿、安诚财险陆续登陆济宁,为全市保险行业增添了新力量,充实了行业队伍,完善了保险服务体系。目前,济宁全市保险机构总数达63家,其中财险公司29家,寿险公司34家。截至10月末,全市保险机构今年累计实现保费收入158.2亿元,同比增长10.73%;累计承担各类风险保障5.08万亿元,同比增长55.52%。济宁市保险行业协会秘书长卞长华预测,全市保险业今年保费收入有望突破180亿元。

卞长华介绍,近年来济宁积极加强与各保险机构总部对接,鼓励各类保险机构来济宁设立分支机构,全市保险行业规模不断发展壮大。2016年全市保险机构实现保费收入161.79亿元,较2012年底增加80.2亿元,年均增长18.67%;2016年累计承担各类风险保障34850亿元,较2012年底增加25231亿元,年均增长37.96%;2016年累计支付各类赔款与给付保险金赔付支出61.37亿元,较2012年底增加40.43亿元,年均增长30.84%,较好地发挥了保险经济助推器和社会稳定器作用。

未来,济宁将进一步推动保险业回归本源,充分发挥保险长期稳健风险管理和保障功能,大力发展科技保险、信用保险、涉农保险、民生保险、责任保险等重点保险业务,切实提高保险资源配置效率,更好服务全市实体经济发展。

## 山东金大丰机械有限公司发布新品收获机

# 年销售4.3亿元!这家公司做到了

本报济宁12月14日讯(记者 晋森 通讯员 魏晓丽) 一年销售各类收获机3680台,实现销售收入4.3亿元,这是山东金大丰机械有限公司在2017年的销售成绩。14日,以“匠心质造精品,携手共赢未来”为主题的金大丰机械商务年会在曲阜召开,同时发布了新的收获机产品。

14日下午,位于兖州大丰路的金大丰研发中心广场上,一排新研发的收获机以崭新的容貌来迎接全国厂商代表的参观。来自聊城的一家农机销售公司的农机手情不自禁地走进新收获机驾驶室内,兴奋地参观刚刚推出的新款收获机。

当天上午,以“匠心质造精品,携手共赢未来”为主题的金大丰机械商务年会在曲阜召开。山东金大丰机械有限公司携多款新研发的收获机进行了详细的讲解。

金大丰机械公司总工程师郭和甲介绍了2018款金大丰玉米收获机、小麦收割机,对产品的技术参数、升级历程、结构亮点等进行了详细讲解。山东金大丰机械有限公司工程师刘秋生、刘鹏分别就2018款水稻机、自走式穗茎兼收玉米

机、花生捡拾收获机,对产品的整体参数和特点、升级换代后的优势做了详细介绍。

“金大丰机械的效率之高我深有体会。”来自河南省商丘市梁园区刘口乡的朱宝军发言表示,今年麦收时她曾专门在田地里做过比较,在同样的时间内,金大丰收割机收割了三个来回,而另一款收割机只跑了两个来回,“所以我认可金大丰机械的高效率,今年我又购买了一台金大丰收割机和拖拉机。”朱宝军说。

位于兖州区的金大丰公司今年产销各类收获机3680台,实现销售收入4.3亿元。近年来,金大丰投资8000多万元先后上了五台激光切割机,两条装备线,保证了产品质量的可靠性和随市场快速反应的能力。今后,会有更大的投入用在机器上。在材料方面,企业坚持对供应商按照三化要求动态管理,组织有技术质量供应人员参加的考核评审小组,到各厂家进行现场考核评审,通过考评确定供货资格,从供货源头上把住质量关。同时,在工艺、环境、资本运作等环节,金大丰将在今后下更多的功夫,力争实现企业早日实现上市目标。



一名销售商开心地进入驾驶室参观。本报记者 晋森 摄

### 相关链接

## 金大丰未来三年力争销售收入突破20亿

山东金大丰机械有限公司董事长徐祥谦在年会中表示,力争到2020年,金大丰销售收入突破20亿元。“2018年销售各类收获机械、拖拉机7200台,实现销售收入8.5亿元,另外开发8-10公斤籽粒机、7公斤水稻机、4QZ-2800青储机、1604马力、1804马力及2204马力拖拉机,2019年实现销售收入15亿元。”徐祥谦说,

到2020年,金大丰在农机行业中争创前5位。

徐祥谦说,金大丰将2018年定为质量提升年,具体做法就是在人、机、料、法、环五大环节中咬定不放松。“首先是人的问题,唯匠心塑造永恒,提高全员精品意识和匠心制造能力,所以我们加强对职工的教育和培训,要求我们的管理人员要做好四种人,一是当

好老师,二是当好榜样,三是当好家长,四是当好法官。”

徐祥谦提到,每月将对员工做技术培训,每季度进行一次技术大比武,用当年出现的质量问题做案例,不断分析改善提升。通过考核考评,与工资挂钩,根据成绩分配岗位,从而真正提升产品核心竞争力。

本报记者 晋森