

姐姐患白血病，父亲欲放弃治疗

# 10岁女孩严寒中街头卖枣救姐

“请大家买一包乐陵小枣，帮我筹钱给姐姐治病。”近日，在山东省立医院附近，一名戴着红领巾卖枣的小女孩吸引了很多市民的注意。女孩名叫许晓晴，今年只有10岁，是德州乐陵郭家小学五年级的学生。晓晴因为12岁的姐姐患上白血病，母亲又患有智力障碍，不得已冒着严寒在济南街头卖枣筹款。

本报记者 戚云雷

## 7次化疗花费25万 已无钱继续治疗

1月11日上午，在济南小纬四路一间出租屋里，记者见到了许晓娜、许晓晴姐妹俩和她们的父母。因为长期化疗，许晓娜的头发已经掉光。

许丙重今年54岁，是乐陵市郭家街道办事处马屯村的一位农民。因为家贫，他一直没找到对象，直到四十岁时才经人介绍和现在有智力障碍的妻子结婚，后来相继有了晓娜和晓晴两个女儿。

据许丙重介绍，去年6月1日，大女儿晓娜在一次洗澡时，突然发现左腋下长出一个瘤子。“我带孩子去当地医院检查，医生没说什么病，建议我们到大医院查查。”许丙重说，由于担心孩子病情，他第二天就带着女儿来到了山东省立医院，一直检查了十四天，最终确诊她患上了急性淋巴细胞白血病。

从去年6月晓娜被确诊白血病后，就开始住院治疗，至今7个月内总共进行了七个疗程的化疗，病情也好了很多。

经过这几个月的化疗，许丙重已花费了25万元，如今面临着一个疗程近3万元的花费，许丙

重压力很大。

1月2日，晓娜第七个疗程的化疗结束了，但许丙重因为筹不到钱，只交了7000元医药费，还拖欠医院7000元钱。因没有交齐医药费，所以本该在1月8日就重新住院治疗的晓娜，现在只能在出租屋里待着。

因为没钱继续看病，许丙重打算放弃给晓娜治疗，但小女儿晓晴知道这个消息后，坚决不让，还偷偷地给老师写了一封请假信来济南找姐姐。1月6日，晓晴随母亲来到济南。

## 邻居帮凑一百多斤枣 小女孩卖枣冻感冒

晓晴并不是空着手来的，而是带着一百多斤乐陵小枣来到济南，打算靠卖枣为姐姐筹钱治病。“我们当地产小枣，我家没有种，都是邻居给凑出来的。”许丙重说，他把这些枣分袋装了起来，每袋一斤多，想以10元一袋的价格卖出去，但由于自己要照顾晓娜，只能忍痛让晓晴在街头卖枣。

就这样，从6日开始，每天上午10点，年仅10岁的晓晴就要带着枣和求助牌到医院附近的路口摆摊卖枣，一直卖到下午1点。回家短暂休息后，下午4点后还要再出门摆摊。

功夫不负有心人，短短几天时间，晓晴就靠自己的努力卖出了400多元的枣，其中还有不少爱心人士的捐款。“有的市民买10元的枣给了20元钱，有的市民给了10元钱没有拿枣就走了。”许丙重说，对于这些好心人士的捐助，他非常感动。

不过，晓晴毕竟还是太小，连续几天卖枣就被冻感冒了。“我不想放弃，想救姐姐。”晓晴说，她和姐姐的感情很好，虽然在街头卖枣很冷，但她还是想帮忙筹钱。不过，晓晴也表示，因为离开学校时是偷偷走的，所以她想回学校参加期末考试，等考试结束后再回济南照顾姐姐。

◀ 晓晴上街卖枣时的求助牌。  
本报记者 戚云雷 摄



因交不起医药费，许丙重只能陪着女儿待在出租屋里。 本报记者 戚云雷 摄

## 个人募捐屡陷“吸睛式”困局 以苦情博同情实属无奈

不幸的家庭各有各的不幸。寒风中，10岁的女孩走上街头，为患病的姐姐募集救命钱。采访中，记者不禁又一次为个体的不幸而动容。但近几年来，当越来越多遭遇不幸的个体募捐时以“地瓜妹”“煎饼侠”甚至“男扮女装卖卫生巾”等方式映入公众视野，我们禁不住要问：个人募捐行为缘何屡屡陷入“眼球效应”？

本报记者 许建立

## “吸睛式募捐”频爆出 一天获捐150万元

梳理过往的诸多事例不难发现，在各类“吸睛式募捐”案例中，一个显著的特点是：关注的人越多，捐款的人可能就会越多，获捐的额度也就越高。这无疑也就成为类似事件层出不穷的直接原因。

以“地瓜妹”事件为例，2014年12月，一名女生在济南军区总医院附近摆摊卖地瓜，被“热心网友”称为“最美地瓜妹”。经网络发酵，省城多家媒体介入报道“济南最美地瓜妹街头卖烤地瓜筹钱救哥哥”。最终，该女生两天时间内获得捐款8万余元。

跟“地瓜妹”如出一辙，2016年6月，在山东省立医院附近，一名“煎饼侠”扮相的男子出现在一家煎饼摊前，“卖煎饼救白血病女儿”。此事同样经网络发酵、纸媒跟进，成为一时热点，“煎饼侠”两周时间获捐6万余元。

或许是因为济南大医院较为集中的缘故，其他诸如“卖子”“卖女”“卖身(自己)”等募捐方式，在济南的街头屡见不鲜。就在2017年8月，在儿童医院附近，一个19岁的准大学生举牌“卖掉自己救弟弟”：愿意放弃上学给好心人“打一辈子工”。后经媒体跟进获得部分捐款。

在早年爆出的“父亲男扮女装卖卫生巾救女”事件中，当事人短短一天时间就获得了高达150万元的捐款。

## 已经遭遇不幸 还要放下尊严

或以老幼病残展示苦情，或以奇装异服吸引眼球，在缺少话语权和关注度的情况下，这些遭遇不幸的人放下尊严向公众示弱，实属无奈之举。但正如记者此前在采访中遇到的：被报道引起公众关注的，不时会接到陌生人送来的捐款，而同一病房里，绝大多数都是跟被关注者一样不幸，甚至更为困难的不幸者。

社会学者认为，“吸睛式募捐”短时间获得巨额善款说明社会并不缺少爱心，只是缺少释放爱心的途径。通过媒体的报道，众网友看到募捐者的困境真实存在。一旦打消被欺骗的顾虑，捐款随即而来。

“谁能吸引眼球，谁就直接受益”的现实，在很大程度上也是类似事件层出不穷的重要原因之一。甚至有些医生在目睹病人的困顿之后，有时也会给病人出主意，以什么样的方式吸引社会关注，进而获得捐款。

“眼球式募捐”的直接效果，甚至催生了“专业策划人”。记者在此前采访时，有一位外地某公益组织的人士就坦言，是他专门策划了“地瓜妹”事件。在另一案例中，当事人坦言曾受当地一公益人士的“指点”，并答应对方在捐款达到10万元时给予对方一定比例的“酬谢”。最初“男扮女装卖卫生巾”的当事人就曾默认为博取同情，在网上发帖虚造“妻子抛下女儿离家出走”

的不实信息。个体的苦情沦为个别“公益人士”谋取名利的机会。

诚如受访的社会学家坦言，个人街头募捐合乎情理，一旦为了赚取眼球而不惜编造情节，策划种种苦情，伤害的是慈善本身。

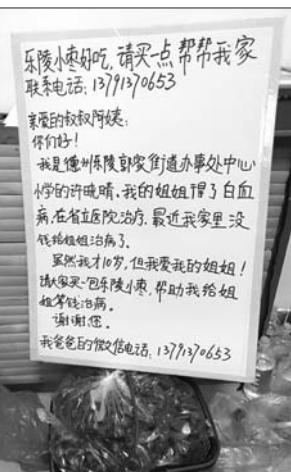
## 网络筹款“风生水起” 但并非每个人都幸运

近两年来，各类互联网爱心募捐平台开始进入大病患者的视野，也给越来越多的重病家庭带来了新的希望，成为社会层面大病救助的另一条有效途径。

1月11日上午，一则水滴筹上的求助信息在济南的朋友圈中引发关注。2017年11月，家住济南市中区的韩先生之妻身患重病，现在北京协和医院救治。韩先生在水滴筹上表示，自身免疫型脑炎的治疗费是个无底洞，总治疗费需要上百万元。

由于韩先生和妻子都来自烟台栖霞农村，100余万元的治疗费对韩先生这样的家庭来说是个天文数字。令人欣慰的是，韩先生的求助信息发出后，30万元的筹集目标一天内就筹满了。

不过，记者也注意到，虽然在各大网络筹款平台上发起求助的人数众多，但并不是每个发起人都能筹足目标金额，很多发起人会选择提现前提现，毕竟在巨大的医疗费用压力下，耗不起等待的时间。对于亟需救助的人来说，一周之内筹足目标金额，实属幸运。



**全省批发扇贝丁，海鲜精品礼品箱，13780915168**

**云南文山正宗三七粉**  
丹参粉、黑玛卡粉，  
一元特卖！ 400-879-6568

**山东省潍坊市青州外派劳务服务中心**  
商务部指定中韩雇佣制赴韩劳务 0536-3279398

**电子厂寻合作**

电子线圈外加工，适合家庭妇女，

需办小型加工厂 电话：0537 - 4256555

**专业快速清欠  
不成功不收费**

**15168828913**

**石墨烯健康馆诚招加盟**  
智能服饰、护肤品、家纺、采暖、汗蒸房  
厂家提供装修费 厂家返还房费  
厂家提供技术培训 厂家提供样品  
开业庆典、营销策略

广告策划、促销宣传  
清华大学教授冯冠平研发  
石墨烯健康产品诚招山东地区代理商  
0537-2257288 15253716999

**有机猪肉、有机鱼**  
健康、养生、美味  
诚招各地代理、经销商

孟经理：15969675508

**组装摄像头外包**  
适合妇女、退休人员在家组装，  
组装费3元，有手续、商标  
13603826988

说媒13181255538