

编者按:

2017年,威海有6人荣登“中国好人榜”,她们分别是:“敬业奉献好人”王胜忠、毕忠晶、李燕,“助人为乐好人”张义江、刘艳芬,“见义勇为好人”曲麟昌。全国有13亿多人,以上6位威海人能从中中脱颖而出,必有足以动人情、鉴人行的“美美与共”故事。

也许,他(她)只是在平凡的岗位上,但一定是恪尽职守,成为我们这个社会共同体有序运行之不可或缺者。

也许,他(她)和你我一样,都是日常生活中的凡人,但他(她)们肯定是抱一颗诚挚之心而行,温暖家人和他人,与人事,成为我们这座城市的发光者。

也许,他(她)平凡得不能再平凡,走进人群就难以找到,却能在弱者需帮助、秩序运行失衡的时刻,挺身而出,主动补位,以自己的力量和智慧,勾勒书写中华民族传承千年的“义”。

也许,他(她)就在你身边……

24年坚守一线 诠释服务本色

女税官李燕书写别样“美丽”

本报记者 李孟霏

家中3位老人先后患重病,她从未耽误工作,冒着风雪加班路上磕掉牙齿依然坚守岗位,腰疼难忍四肢麻木坚持办理完业务……

企业主说她

“比我还熟悉生产流程”

“做什么工作,就要担当起什么责任。”从1994年进入国税系统工作,李燕在业务上一直精益求精。

2008年8月1日,国税局进驻工业新区(临港区前身)后正式对外办公。当时,办税服务厅只有李燕和另一位同事,而面对的是从原文登市崂山镇和环翠区、经区划转过来的1000多户一般纳税人、几百户小规模纳税人,承担的是从税务登记、发票管理、代开、申报征收、认证报税、会计统计等所有前台业务。

人手少,工作杂。为能更好工作,李燕和同事在一个窗口设两台微机,一人同时办理两项业务,均衡分流纳税人,实行延时服务……在应对复杂工作过程中,李燕有了自己的思路 and 想法,也加入了更多的思考和努力。

“如果只是机械性做一份工作,那还不如不去做。”李燕说。调到临港区国税后,有一次,一家纸箱制造企业超责令整改期限却仍未缴纳税款,即将被税务机关执行保全甚至强制措施。

李燕没有简单处理,而是主动找企业了解原因。原来因发票和沟通协调等问题,企业资金回笼不及时。为此,李燕一面与付款方联系



李燕在为纳税人答疑解惑。

确认,一方面帮纳税人解决开具发票等问题,不仅避免了国家税款损失,也帮企业回收了资金。“如果不是她替我们着想,公司会损失惨重,信誉也会受到很大影响。”企业负责人满怀感激地表示。

如今,很多和李燕打交道的企业负责人称,“她对我们企业的生产流程,比我自己还熟悉呢。”

三位老人相继患病 她4点起床,工作家庭两不误

“妈的检查结果出来了,是胃癌,要做全胃切除手术……”2008年的一天,忙碌中的李燕突然接到丈夫打来的电话,她的脑子顿时一片空白,眼泪也止不住的流。

柜台的纳税人一个接着

一个,她只能一边工作,一边强忍悲痛,继续热情周到的服务,直到最后一位纳税人离开办税厅。

李燕经历了太多,1995年,父亲脑出血,丧失语言和吞咽功能,只能靠鼻饲维持生命,直到现在还需要人照料。2014年、2015年,公公又先后两次因脑梗住院,2016年突发脑出血,在ICU病房住了大半年……

面对生活的困难和工作的矛盾,李燕常常陷入悲伤和痛苦的抉择。“家人和事业对我同样重要,我都不能放弃,唯一能选择的,是我自己。”

为不耽误工作,她每天起床时间从5点调到4点,伺候完老人,她会准时出现在办公室,晚下班后又匆匆

赶到医院照料老人。

那段时间,她每天只能睡4、5个小时,常常连饭都忘了吃。高强度的生活节奏,李燕一个月瘦了十几斤。

尽管如此,李燕从来没有请过一天假,也没有迟到过一次,“虽然苦了我自己,但心里踏实。”

雪中加班磕掉牙 从“女汉子”到“女硬汉”

“您好,有件急事要麻烦您!”2008年冬天的一个周末,一家水泥厂的会计突然给李燕打电话。原来,其公司有多份进项发票马上超期,如果不能当天认证,公司将会有10多万元的税款损失。

一听这话,李燕当即顶风冒雪出了门,雪天路滑,她就

摔倒在地,嘴唇磕破了,鲜血流了出来,牙也磕掉了一颗。

疼痛难忍,她顾不了那么多,简单擦了擦嘴角,继续往单位赶,为企业办理完所有认证业务才去了医院。纳税人减少了10多万元损失,可李燕却因伤口处理不及时,脸肿得变了形,嘴唇足足缝了七针。同事们没想到的是,第二天,她又回到了工作岗位。

这下子,“女汉子”的名声可是传开了。

长期在服务厅工作,李燕有严重腰椎间盘突出,不能久坐,但工作性质决定了她没有休息时间。2013年,在“营改增”改革、“金三”系统上线等工作大调整中,李燕从未缺席。病情发作时,腰痛难忍,她就站起来操作微机,四肢麻木,靠在柜台上,还是办理业务。

这下子,“女汉子”变成了“女硬汉”。“其实,我也有女人的一面啊,”李燕笑着说,“干什么工作,就要承担起什么责任。”

速读

近日,明珠小学开展冬季传染病预防知识普及活动,邀请中医向全校师生介绍手足口病、流感、病毒性感冒等传染病的症状、传染途径、预防手段等知识。

徐萍

23只基金连续三年跑赢沪深300 银华系两只基金上榜 银华富裕排名榜首

2017年可能是投资者买基金最省心的一年,市场几千只基金中,只需配置入门版的沪深300指数基金,就能轻松获得近20%的回报。不过,大多数投资者都不是去年才开始买基金的,而在近几年来来回震荡波动的A股市场,中长期收益能够连续跑赢沪深300指数的基金产品寥寥无几。

银河证券统计显示,近三年主动股票型基金中,业绩持续超越沪深300的产品仅有23只,可谓是A股市场的“中长跑名将”。按照2017

年的收益从高到低排序,银华富裕主题以53.09%排在榜首;更加难能可贵的是,在前几年波动巨大的市场环境中,该基金在2015年、2016年分别收获了40.10%和7.45%的单位净值增长。以此计算,银华富裕主题最近三年的平均年收益高达33.55%,在23只连续三年跑赢沪深300指数的基金产品中排名第四。

除了银华富裕主题,在这23名“中长跑名将”中还有另一只银华系产品——银华中小盘精选。虽然在

2016年跟随市场整体下跌而微跌2.87%,但银华中小盘精选2015年和2017年的收益分别达到了90.57%和27.72%,该基金最近三年的平均年收益高达38.48%。在23只连续三年跑赢沪深300的基金产品中排名第二。

连续跑赢沪深300指数的基金有何秘诀?从投资风格来看,银华富裕主题基金的持仓绝大部分是稳健成长股,基金经理周可彦主要从价值投资角度鉴别投资标的内在价值和价格的关系,从基本面研究

的角度进行投资决策。而银华中小盘精选基金经理李晓星秉持长期大概率跑赢的“积胜”理念,其投资之道是寻求景气周期向上的行业,从中选择业绩超预期、估值合理的股票。

对于2018年的市场,业内人士普遍对市场持有乐观态度,且认为2017年的结构性行情仍会延续,市场投资难度加大。在此背景下,如银华富裕主题、银华中小盘精选这类业绩持续稳定增长的基金,将为投资者获取更好的回报。

恒指创历史新高 港股类基金再成“香饽饽”

2017年在两地股票市场互联互通的大背景下,港股市场涨幅明显,恒生指数全年上涨了36%,创造了8年来的最高年度涨幅和10年来的指数新高。作为业内较早布局海外投资的基金公司,华夏基金2017年在港股市场也是收获颇丰。Wind数据显示,华夏基金旗下13只(不同类型份额分开计算)投资港股市场的基金2017年平均收益为

27.33%,其中华夏恒生ETF及其联结基金、华夏沪港通精选基金、华夏全球精选基金2017年收益率均超过30%。

华夏基金首席策略分析师轩伟表示中长期持续看好港股的投资机会。他认为受益于资金流入的推动和盈利改善,今年港股市场大概率将延续牛市格局。尽管经过之前的上涨目前指数修复较多,但港股仍处于估值洼地。

树立爱菲尔标杆,百合佳缘构划未来婚礼堂品牌模式

在百合佳缘集团进入婚礼市场的众多投资中,上海的爱菲尔婚礼堂具有战略价值。

与多数的参股方式不同,爱菲尔是百合佳缘近三年投资并购中为数不多的直接控股的企业之一。

2017年5月份,百合网(834214)完成上海添缘70%股权的收购。这家公司在上海的黄金地段拥有2家“爱菲尔”婚礼会所,是上海知名的婚礼堂品牌。

前景可期的一站式婚礼堂

婚礼是幸福产业中最令人垂涎的一块蛋糕。

数据显示,2016年,全国登记结婚对数为1133万对,从婚礼前期准备到婚礼举行再到蜜月旅行,平均每对新人花费10万元,则婚礼服务年产值将达万亿级规模。

在这一块蛋糕中,婚宴占据了大头。从全国来看,婚宴将占整场婚礼花费的60%。在北京上海两个城市,在每场婚礼中婚宴部分消费占比超75%。

为什么是爱菲尔

目前国内婚礼服务基本采

用三种模式:一是星级酒店,社会餐饮、庄园等+一站式婚礼策划;二是一站式婚礼堂(婚宴+一站式的婚礼策划);三是亲戚朋友家人自己操办。

在城市中,目前主流模式是第一种。但是,作为后起之秀,第二种模式在上海、北京等一线城市初见端倪,并有向二三线城市扩展的趋势。上海是最先采用一站式婚礼堂经营模式的一线城市,目前一站式婚礼堂已接近占据整体婚宴市场半壁江山。

爱菲尔是上海地区一线婚礼堂品牌,致力于为新人客户

提供高品质的一站式婚礼服务,每年服务新人700多对。与传统的星级酒店、社会餐饮等相比,爱菲尔一站式婚礼堂具有更加明确和聚焦的婚礼主题,不管硬件还是软件,均优于前者,同时拥有更大的价格优势。不仅如此,爱菲尔通过婚礼策划服务,整合了婚礼产业的相关资源,比如司仪、摄影、摄像、化妆、策划、督导、DJ等配套服务,以及针对不同客户的定制服务。2018年,除了既有的婚礼业务,爱菲尔还将继续服务内容的扩张,比如推出宝宝宴、寿宴、公司年会等目前大热的



项目。

百合佳缘控股收购爱菲尔,可以为爱菲尔提供强有力的品牌背书,增加新人客户的吸引力,并增强其综合获客能力,爱菲尔也因而成为百合佳缘进军婚礼市场尤其是一站式婚礼堂的一把利器。