

## 济宁高新区大学园创客中心提供高质量配套服务

# 让大学生坐上创业就业“高铁”

本报记者 孟杰

近日,济宁高新区大学园运营近3年的大学生创客中心获评“省级青年创业孵化基地”。高新区大学园创客中心成立于2015年3月,运营以来,为创业者提供了低成本、全要素、开放式的工作空间、网络空间、社交空间和资源共享空间。从产品开发、技术交流、市场调研、项目运营、资本对接等方面,提供全程专家指导和支持。



创意工坊里,同学们可以自由创作。

### 配备专业导师、培养市场思维,让创意变成产品

在济宁高新区大学园内,有一个大学生创意工坊。在其中的文创产品陶艺实训室和铜门工坊内,聚集了一大批对陶艺和铜艺感兴趣的大学生。这里有陶艺烧制和铜器制作的设备,志同道合的朋友,也有专业的指导老师。

实训室的展柜上,陈列着

同学们制作的各类作品。形状各异、水准不同,但呈现的都是同学们的一个个创意。“这里不仅有美术专业的学生,其他专业的同学也可以报名上课,使用这里的设备,接受专业老师的指导。”高新区大学园管委会的一位工作人员说,创意工坊成立后,吸引了不少

同学报名参加,在老师的指导下,有的同学甚至在网上开起了自己的店铺,售卖这些创意作品。

为了给同学们提供更多的展示机会,开发创新思维,大学园还会定期开展“创意集市”活动。活动以学生“设计与实践”“专业考察”为主,

其它业余实践为辅,进行可行性实践产品项目实际操作,通过对区域实际市场的了解,进行产品定位、产品研发、市场定位、品牌策略形成、品牌视觉表现等全方位的把握,最终形成可市场化商品。

“活动集创意到产品的所有流程于一体,可以让学生切实了解市场,快速提高学生的社会意识、市场意识。”该工作人员介绍,为了提高学生们的专业素质,大学园还会定期邀请名家大师到创意工坊交流传道。

### 创业有人指导、就业贴心服务 提高就业创业质量

每晚一次分享会,每天一次讨论会、每周一次访谈会、每月一次大型交流会、“第三课堂”主题培训会……为进一步激发创业者的激情,创客中心配备创业导师,并邀请来自省、市青年企业家协会、互联网协会以及高校、法律、金融、科技中介等领域的20余名专家教授和企业家,及时解答创业者的疑惑,最大程度地降低创业风险,提高创业的成功率。

大学园图书馆一楼设有一间路演大厅,这里定期举行的项目路演,不仅可以让学生们的创意项目得到展示,对于市场前景好的项目,创客中心还会提供一站式贴心服务,为项目的落地保驾护航。“在路演中选拔出来的优秀项目,创客中

心都会提供免费的办公场所,场所内的水电网和设备全部免费,并有机会获得创业基金的扶持。”大学园管委会工作人员介绍,为了保障项目的健康发展,创客中心还会成立专业的导师诊断小组,全程为项目提供各项服务。

同时,大学园与高新区人才联盟合作,每月的最后一个周六,都会举行“月末周六才市”,结合毕业生的实际情况和周边企业的用人需求,邀请软件信息、工程机械、汽车及零部件、新材料等产业,包括机械设计、电气工程、软件开发、贸易销售、动漫设计、统计财会、办公内勤、行政人资等相关企业前来参会,为供需双方搭建“双方选择,自主择业”的平台。

## 汇桥咨询通过省级科技成果转移转化服务机构备案

# 围绕科技成果,为供需双方牵线搭桥

我的创业故事



文/图 本报记者 王博文

日前,省科技厅对通过2018年山东省省级科技成果转移转化服务机构备案审核的机构进行了公示,济宁汇桥信息技术有限公司榜上有名。作为济宁高新区唯一入围企业,汇桥咨询凭借着其多年来在咨询领域对企业的全方位了解,帮助企业 and 院校、科研院所搭建交流沟通桥梁,不仅实现高校科技成果的产业化,也帮助企业解决了技术难题,助力科技成果转移转化。

### 帮助企业和高校解难题 科技成果不浪费

科技创新飞速发展的当下,如何帮助高校及科研院所将具有经济效益,市场价值的优秀科技成果实现产业化?在济宁汇桥信息技术有限公司总经理王洪海看来,这就需要“科技中介”为企业和科研人员牵线搭桥。

作为一家从事科技政策咨询的企业,在外人看来,好像和科技成果转化服务机构搭不上边,但在王洪海看来,却有着千丝万缕的联系。“我们主要是为企业提供科技、财税等咨询服务,帮助企业用足用好科技政策。”王洪海说,由于在服务过程中需要对企业技术、财务、企业管理等方面,以及企业技术成熟度、创新点进行充分了解,所

以对于企业技术难点,可以很好的挖掘出来。

“企业有技术需求,高校有科研成果,我们会为双方做好对接服务。”王洪海说,部分企业自主研发能力有限,技术难题需要依托高校或科研院所来解决,而汇桥咨询的优势便显现于此,凭借多年来在咨询服务领域的积累,汇桥咨询掌握了一批高校、科研院所的资源,可以帮助企业挖掘需要的科技成果,助力企业解决技术难题。

不仅如此,汇桥咨询也会帮助高校、科研院所将科技成果转移转化为产业。“针对高校及科研院所研究的课题,由于各种条件的限制,无法进行转化实施,大多数有价值的科技成果被束之高阁,造成了资源浪费。”王洪海说,为此,汇桥咨询通过助其找到有需求的企业,帮助科技成果转化成产业,



王洪海正指导着企业员工工作。

来发挥科技成果的最大价值,实现双赢甚至是多赢的局面。

### 服务专业得到客户认可 成功打开市场大门

走进济宁高新区产学研基地的济宁汇桥信息技术有限公司,企业logo下方,“专心、专注、专业”六个大字非常醒目。汇桥咨询成立之初,就秉承着这样的服务理念,凭借着专业的服务团队,打开了科技政策及财税筹划服务的市场大门。

谈及创业经历,王洪海坦言,虽然没有大风大浪,却也

并非一帆风顺。“我们这个行业有一个特点,就是回款时间长,大部分都需要1年半。”王洪海说,这就意味着,公司在最初成立的1年半里,没有任何资金收入。对于一个刚刚起步的公司来说,无疑是很大的压力和挑战。但对于行业前景的预期,让他们坚持了下来。

“作为一个新成立的公司,解决生存问题的同时,如何得到客户的认可从而拓展市场,成为我们面对的又一个问题。”王洪海说,这个问题很快就得到了解决,因为他们发现,相比企业知名度而言,客户更看重的是咨询师的专业

能力。由于创业之前和合伙人一直从事科技咨询行业,多年工作积累了丰富的经验,凭借专业的咨询服务,很快得到了客户的一致认可。

2016年,随着公司业务的不扩展,汇桥咨询来到济宁高新区,“高新区对于科技政策一直十分重视,企业及高校、科研院所资源汇集度较高,有利于我们进行资源对接工作。”王洪海说,除了资源汇集程度高,高新区对企业的扶持政策力度很大,而且为企业解决了很多问题。如今,汇桥咨询的业务量比2016年翻了一倍多,业务更是遍及周边城市。