

## 城区小家电、手机迎来全年销售高峰

# 有市民拿年终奖换全面屏手机



临近春节,小家电吸引了不少顾客的眼球。本报记者 马云雪 摄



本报济宁2月6日讯(记者 马云雪 见习记者 潘宇) 5日,记者探访发现,城区家电市场推出年货大街、春节不打烊等多种活动。小家电、手机这两类家电迎来全年销售高峰,破壁机、烤箱等小家电深受市民喜爱。 “前几天厨房大扫除,看到

电饭煲有些陈旧,就过来买个新的。”在苏宁购物的陈女士说,春节临近,锅碗瓢盆,电饭煲也需要辞旧迎新。5日,齐鲁晚报·齐鲁壹点记者实地探访了济宁城区九龙、国美、苏宁等多个家电卖场,从九龙家电推出的家电年货大街到国美推出的春节不打烊新春大促销活动等,都吸引不少市民的目光。 “换台大电视看春晚、换台大冰箱存年货、换台洗衣机干干净净过大年、换厨房小家电健康生活成为春节前夕市

民购买家电的理由。”济宁九龙家电工作人员徐延伟说,两天来买破壁机、烤箱、电饭煲等小家电的市民与日俱增,除春节因素外,不少公司、企业选择小家电作为年会奖品、员工福利,这都在无形拉动了消费,预计春节前后两周,小家电将迎来全年销售高峰。 刚拿到年终奖的市民陈先生看来,手机是春节走亲访友唯一能“露面”的东西,拿年终奖换台全面屏的高端机成了春节前的大事。

记者探访了解到,从济宁非常本专卖店手机年货节到济宁九龙家电全民学生价,城区各大手机卖场发起全线开卖活动。“春节前后是手机全年销售顶峰,近期两周销售额预计比平日销售翻倍。”济宁九龙家电手机专区相关负责人张恩宁说。 张恩宁介绍,现在华为、

小米、OPPO、VIVO销售较好,今年与往年春节销售情况最大的不同是,市民更倾向于选购2000元以上的高端手机,“一方面手机全面屏是趋势,全面屏手机价格基本在2000元以上。另一方面市民更乐意通过手机来展现自己生活的一面。”

### 相关链接

## 春节饰品销售火爆 材质提升,样式新颖

5日上午,记者在城区多家大型市场实地探访发现,灯笼、春联、福字、窗花等春节饰品迎来销售高峰,“生肖狗”相关的最为“红火”,深受到广大市民的青睐。

在琵琶山大市场内,灯笼、春联、福字、窗花把各家春节饰品销售店装饰成了“红色的海洋”。彩灯店主刘翠翠正热情地向前来选购的顾客介绍自家产品的材质、大小、价格、寓意,还不时拿起样品进行展示。她说:“今年新春饰品的价格与去年基本持平,生意红火,几乎前来询问的顾客都会买几个。” “目前印有‘旺’字的灯笼最为畅销,颜色越红卖得

越好。”在济宁义乌小商品城开喜庆用品销售店铺的杨艳说,今年热销的灯笼在材质上做出不小的改变,静电贴、无痕胶、无纺布的运用,让顾客购买后更容易操作,同时提升了耐用程度。她表示,较往年经验来看,临近春节前夕各类春节饰品销售情况都已进入快速增长阶段,除夕前一周销量也将迎来井喷式的爆发。 记者探访中了解到,今年新春用品样式也更加的新颖多样,一些可爱“明星狗”的元素加入,既符合了狗年的喜庆氛围,同时也撬动了春节前夕消费者“萌”发的购物欲。 本报记者 马云雪 见习记者 潘宇

## 油用牡丹专家李育才来邹城教授油用牡丹种植技术

# “富贵花”带动贫困户脱贫

4日,国家林业局原党组副书记、副局长,中国油用牡丹专家委员会主任李育才来邹城授课,教授油用牡丹种植技术,助推精准扶贫攻坚。目前济宁牡丹生态园进行提档升级,已成为任城区的一张生态旅游名片,带动周边不少贫困户脱贫。



李育才在邹城授课。本报记者 孙璇 摄

本报记者 孙璇

### 上乔下灌套种 油用牡丹大有做头

4日下午2点半,国家林业

局原党组副书记、副局长,中国油用牡丹专家委员会主任李育才来邹城授课,课上他倡导上乔下灌种植技术,助推精准扶贫攻坚。 李育才在课堂普及说,油用牡丹作为一种新兴的木本

油料作物,具有“高产出、高含油率、高品质、低成本”的特点。它种下后自第三年开始结籽,5-30年为高产期,亩收入可达7200元。 这些年李育才几乎走遍了全国所有省区,他认真思考

和研究发现,如果能将原产于我国的木本油料植物——油用牡丹和文冠果进行套种,采用上乔下灌种植技术,上阳下阴,上热下凉,可谓天作之合。 “按照2016年市场最低价来算,油用牡丹和文冠果进入丰产期后,每亩每年的产值就能达到8800元。”李育才说,两种植物的花期能延长到50天,能够带动当地旅游业的发展,具有良好的经济效益。 李育才认为济宁的气候条件和地貌适宜油用牡丹的生长,立足当地资源,实施精准扶贫。“目前,全国适宜油用牡丹生长的地区都掀起了油用牡丹发展热潮,育苗和栽植面积呈几何式增长,牡丹籽油及油用牡丹相关产品加工厂发展迅速。”他在座谈会上谈到,截至目前,全国已种植油用牡丹近1000万亩,牡丹籽油加工企业几十家,油用牡丹种植及加工涉及人员30余万人。

### 街道种植油用牡丹 带动100多户贫困户脱贫

年过七旬的李育才,虽然满头银发但精神矍铄。多年来他四处奔波,不遗余力地推广指导油用牡丹的种植。 2013年,在李育才的亲自指导下,济宁四季园苗木种植有限公司引进了“凤丹”、“紫

斑”等油用牡丹良种,采用现代化的集约管理种植模式,形成了全国种植规模大、标准高的油用牡丹种植示范基地。积极探索形成了成熟的“文冠果、杜仲+油用牡丹”、“油用牡丹林下养鹅”等立体复合经营模式,形成了牡丹籽油、牡丹茶等一系列牡丹深加工产品。 讲座结束后,李育才乘车前往任城区安居街道油用牡丹产业园。油用牡丹是名副其实的富贵花,这个产业园成为了当地农民脱贫的致富产业,目前已有100多户贫困户通过种植油用牡丹产业脱贫。 去年2月,在李育才的建议下,济宁牡丹生态园进行提档升级,成为任城区的一张生态旅游名片。走在木质的观光道上,两侧是10年的油用牡丹,转弯就是新建的鱼池。“等到4月份,油用牡丹盛开了,牡丹生态园也将开门迎客,园区日接待能力达5万多人,能吸收周边农村劳动力380多人到园区工作,促进农民就地就业。”济宁市四季园苗木种植有限公司总经理谢明珠说。 看到园区良好的发展,李育才很欣慰。他最大的梦想就是让全国各族同胞每年都能吃上10斤牡丹籽油和10斤文冠果油,让这个朝阳产业可以带领更多的农民脱贫致富。